

СЕГОДНЯ В НОМЕРЕ:

- 2 стр. → McDonald's покоряет сотую страну.
- 3 стр. → Милиция хочет компьютеризироваться за счет предпринимателей.
- 4 стр. → Бомбардировки Ирака и интересы Беларуси.
- 5 стр. → Аттестация завершена. Как работать дальше?
- 6 стр. → Подготовлен проект Закона "О транспортном налоге".
- 11 стр. → Минский оптовый рынок: аналогов в СНГ нет.
- 12-13 стр. → Автомобилестроение как барометр общей промышленной конъюнктуры.
- 14 стр. → Появились надежды на ускорение малой приватизации.
- 18 стр. → Права Президента и ВС в Беларуси сегодня.
- 19 стр. → Быть педагогом трудно и после социализма.
- 20-21 стр. → Проблемы интеграции РФ и РБ глазами российских ученых.
- 22 стр. → Западные стандарты классности гостиниц.
- 24 стр. → Как построить диалог с иностранным партнером.

Передел власти: чем дальше в лес, тем больше щепок

Экономический аспект

Покупка голосов началась

В начале прошедшей недели властями был принят ряд решений, кардинально меняющих финансовую политику государства. Можно констатировать начало массовой атаки на электорат с целью обеспечения его материальной заинтересованности как в нужном голосовании на референдуме, так и в существовании президентской власти вообще.

Решений много

Указ № 344 "О своевременной выплате заработной платы, пенсий, стипендий и пособий" требует от руководителей "предприятий, объединений и организаций независимо от форм собственности обеспечить ликвидацию задолженности по выплате заработной платы работникам до 20 октября 1996 г.", за что они несут пер-

сональную ответственность вплоть до освобождения от должностей. Аналогичное требование выдвигается в отношении органов, распоряжающихся бюджетными средствами. При задержках выплат предусматривается индексация в соответствии с индексом потребительских цен.

Как известно, подобные популистские шаги обычно упираются в проблему финансирования. В данном случае ее разрешение предусматривается в весьма традиционных (Окончание на 6-й стр.).

ПСИДЖИНГОВАЯ СВЯЗЬ

RADIO РАДИО

PAGE ПЭЙДЖ

249-00-00

телефон, который вы помните всегда!

MIKS COMPANY

ПРОДАЕТСЯ

часть здания до 1500 м² с отдельным входом, центр

Тел.: 017-2223928

Эхо недели

ВС: ответный ход

Работа II сессии Верховного Совета Беларуси началась с резкого вступительного слова его Председателя Семана Шарейко и ознаменовалась принятием ряда решений, так или иначе относящихся к проведению референдума.

Открывая II сессию, С. Шарейко критически оценил президентский проект и обратился к депутатам: "Вдумчиво прочитайте проект новой Конституции и попробуйте представить себе, какое общество будет в республике, если она будет принята".

Спикер констатировал, что история знает случаи, когда власть сосредотачивалась в руках одного человека. "А Президентом может быть человек больной, психически неуравновешенный, тем более что в законе о Президенте ничего не говорится о том, что кандидат в президенты должен давать справку о состоянии своего здоровья", — отметил С. Шарейко и высказался за целесообразность проведения слушаний в ВС по проекту новой Конституции, а также, возможно, и по другим вопросам референдума.

В качестве резюме глава ВС предупредил депутатов: "Нет никаких сомнений, что предлагаемая Президентом Конституция, если она будет принята на референдуме, установит диктатуру одной личности с вытекающими отсюда последствиями".

В первый же день работы сессии возник скандал, вызванный публикацией в "Народной газете" и некоторых других государственных СМИ обращения депутатов в поддержку референдума, новой Конституции и политики А. Лукашенко, где ряд подписей

парламентариев был помещен без их согласия.

Получила продолжение также и история с провокационным письмом на имя С. Шарейко (см. "БР" № 35/1996). По запросу спикера КГБ проанализировал документ и сделал вывод, что президент ЦРУ США, якобы завербовавший главу законодательной власти Беларуси поразительно слабо владел английским языком. Что вполне подтвердило слова С. Шарейко о начатой против него масштабной провокации.

Однако ВС, хоть и имел благодатную почву для начала депутатских расследований, не заикнулся на разоблачениях.

На минувшей неделе депутаты приняли Закон "О толковании статей 125 и 127 Конституции Республики Беларусь", определив, что "конституционному контролю со стороны Конституционного суда Республики Беларусь подлежат только те акты..., которые имеют нормативный характер". Дано также определение понятия "нормативные акты". Закон принят по неоднократным просьбам КС, так как отсутствовало однозначное понимание того, какие акты главы исполнительной власти подпадают под действие конституционного контроля. Комментарий принятый ВС решение, председатель КС Валерий Тихина отметил, что данный закон

(Окончание на 2-й странице).

Вспомогательные атаки перед генеральным наступлением

Тенденции

События последних недель дают серьезные основания утверждать, что в Беларуси затевается масштабная ломка структуры власти.

Как ни глубокий экономический кризис, достигнуть дна, ниже которого уровень жизни опуститься не может в принципе, мы еще не успели. И когда это произойдет, точно не скажешь: под водой видно плохо, да и все иллюминаторы у нас размешены спереди, а в динде ни один не запроецирован. То есть существует неопределенный запас времени до того момента, когда обнищание сделает народ способным смести любую власть.

Другое дело — политические часы. Точно назван срок (5 лет), точно известен момент начала и, соответственно, конца отсчета. Почти половина времени — позади, электорат плавно, но стабильно сужается, а ряды противников по мере дальнейшего погружения могут только расти. Маятник стучит все громче. С другой стороны, и сделано немало: отфильтрованы, подкормлены, уже достаточно послушны люди с дубинками и автоматами; в основном контролируются финансовые потоки, и от их русел отведены абсолютно никому не подконтрольные ручейки; создана бестолковая, но многочисленная и напористая административная структура, своими отростками уже почти способная "дойти до каждого"; наконец, у сохранившихся сторонников выработан

устойчивый навык все плачевные результаты "простых решений" объяснять происками врагов.

Вывод однозначен: сейчас или никогда.

Поскольку политическое пространство всякой конкретной страны имеет вполне определенный объем и никак не может быть расширено за счет распахивания целинных земель, увеличить власть субъекта "А" можно только за счет уменьшения власти субъекта "Б". Этот самый "Б" называется у нас Верховным Советом. Кусочек власти, имеющийся у судебных институтов, интереса не представляет, поскольку, во-первых, носит весьма специфический характер, а во-вторых, легко может быть отнят после победы. Что касается четвертой власти, то на берегах Свислочи она есть и еще долго будет так называемой.

Итак, время действовать. Милиционер стреляет из автомата по известному парламентарии, "случайно" спутав его с бандитом. Резко активизируется и постоянно набирает обороты обработка депутатов с целью расколоть и сделать еще менее дееспособным парламент. Объявляется о созыве Всебелорусского народного собрания (это вполне мог бы быть и Республиканский конгресс жи-

телей четных домов — важен факт существования "подлинно народной" альтернативы "самозванному" Верховному Совету). Глава парламента получает из Америки письмо, суть которого поняли как надо в любой деревне: ЦРУ ему — 4 миллиона "зеленых", он им — свержение А. Лукашенко. Выносятся на обсуждение проект новой Конституции, заставляющий политических обозревателей то и дело вспоминать объем властных полномочий Калигулы, Гитлера и т. д., а новый парламент называть карманным.

Однако атака на высший законодательный орган, какой бы нахрапистой и долговременной она ни была, может и не завершиться победой без активных действий на других фронтах.

Около 15% трудоспособного населения страны занято в негосударственном секторе экономики — это 550 тысяч энергичных, неустрашимых и внутренних свободных людей. И весь 1996 год их заставляют сомневаться в собственном будущем: на несколько месяцев прекращают регистрацию новых фирм, существующие если не закрывают, то долго мурыжат в очередях на перерегистрацию, душат экономически. Бастующий частный торговец — это же феномен, способный привлечь в Беларусь туристов из развитых стран!

(Окончание на 3-й странице).



ЛАТВИЙСКИЙ КАПИТАЛ-БАНК

лицензия №27 Банка Латвии, Рига, ул. Бривибас 148а
тел.: 013 - 7011111, факс: 013 - 7011112

конверсия валют стран СНГ по межбанковскому курсу

конверсия твердых валют по курсу REUTERS

консультации по ведению финансовых операций

гибкие условия для каждого клиента

тел./ факс в Риге: 0132 372946, 378139, 364495

**ИНДИВИДУАЛЬНО ДЛЯ КАЖДОГО,
ПРОФЕССИОНАЛЬНО ДЛЯ ВСЕХ!**



Белорусский рынок

Еженедельная аналитическая газета для деловых людей

Учредитель — КМГП "Белорусский рынок"

Регистрационное свидетельство № 308 от 10 июля 1996 года

Главный редактор
Вячеслав ХОДОСОВСКИЙ

Первый заместитель главного редактора
Александр АНДРЕЕВ

Ответственный секретарь
Виталий ДАЛИДОВИЧ

Телефон: (0172) 228-000

Отделы
Тел.: (0172) 228-029, 228-035, 280-023, 280-024

Внутренняя политика

Павлюк БЫКОВСКИЙ
Татьяна КАЛИНОВСКАЯ

Промышленность

Игорь ФИЛИПЕНКО

Международная политика

Юрий ШЕВЦОВ
Александр ПАТУТИН

Недвижимость

Юрий БЕХТЕРЕВ

Приватизация

Татьяна МАНЕНОК

Социальная политика

Константин СКУРАТОВИЧ

Товарный рынок

Александр АЛЕСИН

Финансы

Елена ФАЛЕЙ
Александр ВАСИЛЕВИЧ

Фондовый рынок

Ирина КРЫЛОВИЧ
Владимир ТАРАСОВ

Право

Александр ГАЛЬКЕВИЧ

Компьютерное обеспечение

Дмитрий ЕГИПКО, (0172) 280-024

Рекламный отдел

Юрий БЕДУЛИН, тел.: (0172) 227-641

Бухгалтерия

Галина КОХНО, тел.: (0172) 280-024

Адрес: 220001, Минск, ул. Рабкоровская, 17.
Редакция газеты "Белорусский рынок".

Телефаксы: (0172) 227-641, 227-644.

E-mail: root@belmarket.belpak.minsk.by

Расчетный счет — 3012209540011 в филиале АКБ "Приорбанк" № 0111, код 228.

Подписной индекс — 63123.

Газета распространяется по каналам компьютерных сетей Belpak (27-32-06).

Типография издательства "Белорусский Дом печати" (Минск, проспект Ф. Скорины, 79). Заказ № 5050

Тираж — 20.000 экз.
Цена — в розницу — 4.000 руб., за пределами РБ — договорная.

Номер подписан в печать 8.09.1996 г. в 22⁰⁰.

Телефоны и факсы для размещения рекламы: (0172) 227-641, 227-644.

Ответственность за достоверность рекламы несет рекламодатель.

М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12

Номер сверстан на издательском комплексе фирмы "Micro Express"

Бизнес границы не признает

Деловые контакты

Белорусско-российская встреча деловых людей "Бизнес без границ", организованная Белорусским фондом финансовой поддержки предпринимателей при содействии БСП, Российской ассоциации малого предпринимательства и Международного бюро информации и телекоммуникаций, пройдет в Минске 11-12 сентября.

Из поступивших заявок на участие в деловой встрече почти половина прислана госпредприятиями, которые в нынешних экономических условиях вынуждены искать новые для себя возможности сбыта продукции и услуг. Среди них — Минский опытно-экспериментальный завод технологического оборудования, Молодечненская фабрика музыкальных инструментов, Гродненский завод автомобильных агрегатов.

К деловой встрече приурочена традиционная международная ярмарка "1000 мелочей". Помимо этого, хозяева и гости встречи примут участие в работе конференции "Законодатель-

ные основы экономического сотрудничества предприятий Беларуси и России" и в деловой дискуссии. В ходе мероприятия будет налажена работа контактно-кооперационной биржи.

А накануне встречи ожидается подписание трехстороннего соглашения о деловом партнерстве между предпринимательскими союзами Беларуси, Украины и России. Первоначально предполагалось, что эта процедура состоится в Вискуля — для пушей символики. Но в итоге местом подписания были выбраны исторически нейтральные Раубичи.

Беларусь — страна № 100

Инвестиции

Международная корпорация McDonald's продолжает продвижение на белорусский рынок.

На 12 сентября запланирована встреча президента McDonald's Central Europe г-на Андреаса Хакера и представителей ИП "Рестораны Макдональдс" с Президентом Беларуси. В ходе переговоров будет обсуждена подготовка церемонии торжественного открытия McDonald's в Минске.

Сама церемония, на которую собираются прибыть высшее руководство корпорации и журналисты ведущих мировых газет и телерадиокомпаний, состоится в начале декабря. В один день будут открыты сразу три ресторана, что само по себе является беспрецедентным событием.

Повышенное внимание именно к белорусскому проекту в немалой степени объясняется тем, что наша республика — сотая страна мира, жители которой смогут вкушать фирменный гамбургер. Для того чтобы определить обладателя порядкового номера 100, проводился специальный тендер, в котором также участвовали Украина, Индия и Болгария.

В письме Президенту Лукашенко, направленном представителями ИП "Рестораны

Макдональдс" в конце августа, выражается надежда, что этот "юбилейный" инвестиционный проект станет показательным для Республики Беларусь.

Кроме создания сети быстрого питания, компания наметила для себя ряд сопутствующих проектов в Беларуси. Среди них — финансирование одной из детских больниц, организация завтраков для учащихся минских школ, поддержка спорта и пропаганда здорового образа жизни. Не считая этих благотворительных начинаний, от реализации основного проекта McDonald's выиграют местные поставщики продуктов, строительных материалов, предприятий сферы услуг, которые получат выгодные заказы (соответствующие контракты уже заключаются).

Сеть ресторанов не будет ограничена пределами белорусской столицы: в сентябре эмиссары корпорации McDonald's начинают деятельность по освоению областных центров и других городов республики.

Владислав МАКСИМОВ.

Справка "БР"

Международная корпорация McDonald's располагает 19.000 фирменных ресторанов.

Проект корпорации в Беларуси предусматривает строительство 60 ресторанов быстрого обслуживания в течение 5 лет. Количество рабочих мест, которые предполагается создать в ходе осуществления проекта, достигнет 6.500.

На первом этапе компания McDonald's вложила средства в строительство трех ресторанов и в реконструкцию и благоустройство Минска. Общая сумма инвестиций на сегодняшний день составляет около 9 млн. USD.

Переделы

УД Взялось за Выставки

Указом Президента № 353 комплекс зданий и сооружений выставочного павильона БелГПП по пр-ту Машерова, 14, а также помещения БелГПП по ул. Я. Коласа, 65 в Минске передаются Управлению делами Президента.

Разумеется, все делается "в целях повышения эффективности использования государственного имущества". До 20 сентября общественному объединению "Белорусская торгово-промышленная палата" предписывается внести изменения в устав, а именно: исключить из него упоминания о полномочиях, "которые по своему характеру входят в сферу государственного управления".

Обращает на себя внимание пункт 4 указа, в соответствии с

которым Министерство внешних экономических связей и УД Президента до 15 октября нынешнего года должны представить А. Лукашенко "предложения по проведению в республике единой государственной политики в области международной выставочно-ярмарочной деятельности".

Иначе говоря, еще одна сфера международных контактов монополизирована исполнительной властью.



ВС: ответный ход

(Окончание. Начало на 1-й странице).

даст права КС рассматривать указы Президента.

4 сентября ВС внес изменения и дополнения в Закон "О народном голосовании (референдуме) в Республике Беларусь", приведя его в соответствие с действующей Конституцией. После вступления документа в действие для подготовки и проведения референдума можно будет использовать только бюджетные средства, но ни в коем случае не добровольные взносы предприятий и организаций, общественных объединений, граждан, за которые Президент А. Лукашенко обещал провести "свой" референдум, неоднократно заявляя: "Копейки из бюджета не возьму. Ноль это будет стоить".

Парламент внес и ряд других дополнений. В частности, запрещено использовать переносные урны для голосования.

Кроме того, в новой редакции закона депутаты более четко, чем было ранее, оговорили условия, при которых референдум признается недействительным:

- если в ходе его проведения была допущена подделка документов;

- если незаконно были изменены формулировки вопроса или решения, дата, порядок проведения и голосования;

- если были совершены другие незаконные действия, которые значительно повлияли на результаты референдума.

Одновременно была упрощена процедура — теперь "решение о признании референдума недействительным принимается Верховным судом Республики Беларусь по заявлению любого гражданина, политической партии, общественного объединения или государственного органа, которое поступило в течение десяти дней после объявления результатов референдума".

Депутаты также успели избрать на вакантную должность председателя Центральной комиссии по выборам и референдуму Виктора Гончара. В последний на

прошлой неделе день работы сессии Президент познакомил парламентариев со своими предложениями по изменению Конституции, и они получили возможность назначить республиканский референдум. В бюллетень для тайного голосования включены вопросы, инициируемые А. Лукашенко и отдельно — депутатами ВС.

А. Лукашенко выносит на обсуждение 4 вопроса:

1. Перенести День независимости Республики Беларусь (День республики) на 3 июля — день освобождения Беларуси от гитлеровских захватчиков в Великой Отечественной войне.

2. Принять Конституцию Республики Беларусь 1994 г. с изменениями и дополнениями (новая редакция Конституции Республики Беларусь), предложенными Президентом Республики Беларусь А. Г. Лукашенко.

3. Выступаете ли Вы за свободную, без ограничений, куплю и продажу земли?

4. Поддерживаете ли Вы отмену смертной казни в Республике Беларусь?

Три вопроса включаются в бюллетени парламент:

1. Вы за принятие Конституции 1994 г. с изменениями и дополнениями, предложенными членами фракций коммунистов и аграриев Верховного Совета Республики Беларусь?

2. Выступаете ли Вы за то, чтобы руководители местных органов исполнительной власти избирались непосредственно жителями соответствующей административно-территориальной единицы?

3. Согласны ли Вы, что финансирование всех ветвей власти должно осуществляться гласно и только из государственного бюджета?

На суд граждан выносятся, по сути дела, два варианта, по которым может пойти политическое развитие страны. Первый — президентское правление с широкими полномочиями исполнительной власти и ограниченными элементами народного представительства, что в наших специфических условиях равносильно авторитарному обществу, второй — парламентская республика образца 1991 г.

Павлюк БЫКОВСКИЙ.

Комментарий

Парламент сделал Все, что мог

Прочитав президентский проект изменений в Конституцию, большинство депутатов наконец осознало, что страна сползает к авторитаризму и беззаконию и существующий правовой беспредел может быть узаконен референдумом. ВС ничего не оставалось, как принять вызов.

У ВС были две абсолютно законные возможности не назначать референдум. Во-первых, Президент признал, что опубликованный проект изменений в Конституцию — не окончательный, и депутаты вправе были требовать представления окончательного варианта. Во-вторых, путем референдума можно изменить статьи Конституции, но не сам Основной Закон. Мы же имеем дело с перекройкой всей системы государственной власти, то есть явно с новым вариантом Конституции.

Однако отказавшись назначить дату референдума, парламент пошел бы на открытую конфронтацию с Президентом и многие потерял бы в глазах значительной части общества. Был избран промежуточный вариант. Депутаты грамотно использовали все три приговора для этого инструмента, которые оставались в их распоряжении: по закону ВС может устанавливать дату референдума, изменять закон о референдуме и назначать председателя Центризбиркома. В результате было значительно сужено поле для возможных фальсификаций, дата голосования перенесена на политически нейтральный день — 24 ноября, а главой Центризбиркома стал ныне последовательный оппонент Президента и вместе с тем принципиальный законник — Виктор Гончар.

У ВС была еще и возможность объявить импичмент главе государства. Однако консультации лидеров фракций показали, что поддержать импичмент готово лишь около 80 депутатов. Фракции коммунистов и аграриев в своем проекте изменений в Конституцию предложили вообще отменить пост Президента — то есть возможность совершить импичмент предоставляется непосредственно народу.

Надо отметить, что принятие последних решений потребовало от парламентариев, особенно членов Президиума и хозяйственников, изрядного личного мужества. С парламентской трибуны было заявлено, что подписавшие альтернативный проект изменений в Конституцию депутаты и их семьи подвергаются давлению, им угрожают увольнениями с работы. Исполнительная власть сделала все, чтобы рассогласовать работу депутатских фракций, взаимодействие между ними, и преуспела в этом, но большинство парламента — фракции

аграриев, коммунистов и либералов — все же вполне контролирует его деятельность.

Пример тому — избрание В. Гончара. Его кандидатура на должность председателя Центризбиркома прошла утверждение двумя трудовыми коллективами, президиумом Минского горсовета, Комиссией по государственному строительству и местному самоуправлению ВС, и все эти процедуры удалось провести... втайне от исполнительной власти и пропрезидентски настроенной части депутатов. Представление В. Гончара явилось для них полной неожиданностью, а его избрание — доказательством того, что фракции сумели быстро договориться и на этот раз, причем в здании Дома правительства, где сохранять конфиденциальность невозможно.

Простому говоря, парламент перехитрил Президента. Вначале часть коммунистов и аграриев на встрече с Президентом поддержала его и выразила готовность переквалифицироваться в сенаторов, чем усмирила его бдительность, ибо на встречу с Президентом пришло больше половины парламентариев (их сразу окрестили "сенаторами"). Можно было рассчитывать на то, что события в парламенте будут развиваться по президентскому сценарию. А потом большинство поддержало голосование изменений в закон о референдуме, избрание Гончара и альтернативные вопросы.

Хоть депутаты и приняли ряд законов и постановлений, регламентирующих освещение государственным СМИ работы парламента, они не надеются, что эти решения будут выполнены. И потому они теперь выезжают в избирательные округа для разъяснения позиции ВС и принятых им документов — только работая с избирателями, можно сегодня прорвать информационную блокаду и обеспечить знакомство граждан с альтернативным проектом изменений в Конституцию.

Словом, депутаты на данный момент сделали все, чтобы предотвратить наступление тоталитаризма и обеспечить свободу волеизъявления народа. Теперь дело за народом. В третий раз на его пути поставлены одни и те же грабли...

Татьяна КАЛИНОВСКАЯ.

Вспомогательные атаки...

(Окончание. Начало на 1-й странице).

Жесткая реакция на антиправительственные выступления вынуждает, возможно, кого-то поостеречься, а лидера БНФ — самого, пожалуй, непримиримого из отечественных непримиримых, эмигрировать (свою роль тут, конечно, сыграл и очевидный провал прежней политики Народного фронта, но это отдельный разговор).

Перекрывать все каналы неофициальных международных контактов, а тем более информационные потоки в современном мире почти невозможно, и все же соблазн воспользоваться все еще прекрасно смазанными механизмами "железного занавеса" велик. Жесткий прессинг испытывают турфирмы, предпринимающие серьезные шаги по монополизации государством выставочной деятельности,

начинаются странные сбои и задержки с передачей информации в компьютерных сетях, закрывается независимая радиостанция "FM-101,2". Наконец, налоговые инспекции, как батальоны танковой армии по приказу ставки, одновременно начинают атаку практически на все независимые газеты.

Предъявленные "Белорусскому рынку" (как и большинству других изданий) претензии, на основе которых наложен штраф и арестована расходная часть банковского счета, относятся к порядку учета нереализованных экземпляров — порядку, которому до сих пор следовали все редакционные бухгалтерии и который принимался как нормальный абсолютно всеми проверяющими. Санкции относятся к периоду, начиная с января прошлого года. Словом, виноваты в том,

что не предугадали новую трактовку методики бухучета за 20 месяцев до ее появления. Комментарий пускай дает суд. Мы же продолжаем выпускать газету. Нам помогает уверенность, что она нужна — и читателям, и рекламодателям. Благодарим всех, кто уже предложил нам свою помощь и кто сделает это в дальнейшем.

Но главное — будем помнить: судьба независимой прессы решается не в лабиринтах бухгалтерских проводок. Она неразрывно связана с судьбой республики в целом. Сейчас нет ничего важнее, чем остановить тоталитаризм.

Александр АНДРЕЕВ,
первый заместитель
главного редактора
газеты "Белорусский рынок".

Тенденции

Предпринимательство

Ставки зафиксированы — придется платить

Как уже сообщал "БР" (см. № 35, стр. 20), Мингорисполком принял промежуточное решение по поводу уплаты частными предпринимателями фиксированных ставок подоходного налога. Сегодня мы знакомим читателей с комментариями по этому вопросу начальника отдела налогообложения физических лиц ГНИ по г. Минску Иосифа ЧЕБОТАРЕВИЧА.

Он отметил, что введение фиксированного налога на прибыль и на доход вполне разумно. По его словам, для вычисления размера фиксированных ставок разработчики документа приглашали в качестве консультантов предпринимателей. Например, рассчитывали, насколько увеличится цена у торговца сахаром. Сейчас за счет фиксированного налога ему пришлось бы поднять цену сахара всего на 150 рублей, — сообщил г-н Чеботаревич.

Введение фиксированных ставок не отменяет существующую сегодня систему отрывных талонов, но перерасчета налога по итогам года отныне производиться не будет.

Максимальная сумма фиксированного налога по предложенной Мингорисполкомом методике расчета не превышает 1560 тысяч рублей в месяц, если месячный товарооборот не более 100 млн. рублей по одному торговому месту. Если за месяц продано на сумму свыше 100 млн., налог увеличивается на 70%, свыше 500 млн. — ставка удваивается.

Если же торговля осуществляется лишь в выходные дни, то налог уплачивается только за эти дни (ставку нетрудно рассчитать). В таком случае после его уплаты предприниматель получает разрешение на торгов-

лю именно в эти дни. Как сообщил представитель налоговой инспекции, многие предприниматели арендуют места на годы, но не торгуют, сдавая площади в субаренду. "Отныне они будут платить налоги пока владеют местом для торговли", — отметил И. Чеботаревич.

Что касается штрафных санкций за несвоевременную уплату налога, то их предостаточно. Взимается месячная ставка налога плюс финансовые санкции в размере 10% от этой суммы, пеня за каждый день просрочки с начала месяца до дня начала торговли, административный штраф в размере от 2 до 5 МЗП. Если налог уплачен, но торговля не осуществлялась, деньги не возвращаются.

Такое достаточно суровое отношение к частным предпринимателям г-н Чеботаревич объяснил просто: "Торгующий люд на рынках получает больше 2 млн. рублей в месяц. А это высокая зарплата для рабочего на заводе, который платит 225 тысяч рублей подоходного налога. Предприниматель же платит около 50 тысяч ежемесячно. Разве это нормально? Фиксированная ставка налога разумно дифференцирована".

Аэлита СЮЛЬЖИНА.

Да и милиции надо помочь

Администрацией Комаровского рынка 6 сентября был распространен документ любопытного содержания. Предназначался он руководителям предприятий, организаций, коммерческих и частных торговых предприятий, торгующих на этом рынке.

"В связи с организацией локальной компьютерной сети в Советском РОВД г. Минска для создания централизованных баз данных по криминальным учетам и в рамках комплексной программы ИАСУ УВД Мингорисполкома правоохранительные органы района просят оказать помощь Советскому РОВД г. Минска и перечислить на фонд "Правопорядок" — деньги в сумме — млн. рублей для оснащения ИЦ РОВД современной компьютерной техникой и ремонта здания РОВД".

Как оказалось, администрация Комаровки близко к сердцу приняла соответствующую просьбу РОВД, и 6 сентября торговцам было объявлено о необходимости внесения на указанный расчетный счет 1 млн. ВУВ с каждого, иначе не будут приниматься деньги за аренду торговых мест (следовательно, не будет и мест).

То ли две организации (рынок и РОВД или рынок и Мингорисполком) настолько близко сотрудничают, что просьба о помощи воспринимается как руководство к действию, то ли администрация Комаровки решила еще раз проверить реакцию частных предпринимателей и торговых предприятий на по-

пытку "сравнительно честного" отъема у них денег. Эту реакцию несложно предвидеть. Имея удачный опыт сплоченной борьбы против произвола "сверху", они, по идее, воспользуются им и на этот раз. Как поведет себя руководство рынка, не получив денег за аренду? Вероятнее всего, оно блефует.

В изобретательности нельзя отказать и минским городским властям: не сумев получить средств от предпринимателей в бюджет (фиксированный налог, установленный Мингорисполкомом, первоначально составлял в среднем порядка 1 млн. рублей в месяц), они попробовали еще один вариант — получить целевой бесплатный и безвозвратный кредит у предпринимателей, об отношениях которых с РОВД можно только догадываться.

В общем, складывается впечатление, что проводится целенаправленная политика на уничтожение мелкого предпринимательства как класса. Зафиксировали цены, установили новый налог, теперь, похоже, решили расправиться с каждым рынком в отдельности.

Наталья ШКЛЯР.

МЕБЕЛЬ ДЛЯ ОФИСА
СТУЛЬЯ
КРЕСЛА
МЯГКАЯ МЕБЕЛЬ ДЛЯ ОФИСА

ПОСТОЯННО
В САЛОНЕ

OMNIS

Минск
ул. Сурганова, 6
(ст. М. Академия наук)
с 9.00 до 19.00.
тел. (017): 268-58-01, 268-55-22
ВДНХ, ул. Я. Купалы, 27

ПО САМЫМ НИЗКИМ ЦЕНАМ

I.O.S.
INTERNATIONAL
OFFSHORE
SERVICES
(USA)

при содействии
ФИНАНСЫ И АКТИВЫ

СОХРАНИМ ВАШУ СТАБИЛЬНОСТЬ

- МОМЕНТАЛЬНОЕ ОФОРМЛЕНИЕ (в т.ч. "на предъявителя") БЕЗПЛОТОВЫХ КОМПАНИЙ ИЗ ЛЮБЫХ ЮРИСДИКЦИЙ
- США: ВЫСОКОПРЕСТИЖНЫЕ ИТАТЫ ИЛИ ДЕЛЭВЭР
- РЕАЛЬНАЯ РЕГИСТРАЦИЯ ОФФИШОРНЫХ БАНКОВ В НАУРУ
- ВСЕ ВИДЫ СОПУТСТВУЮЩИХ И ДОПОЛНИТЕЛЬНЫХ УСЛУГ
- СКИДКИ ДЛЯ БАНКОВ И ДРУГИХ ПОСТОЯННЫХ КЛИЕНТОВ
- КОНСУЛЬТАЦИИ ПО:
- НЕМЕДЛЕННОМУ ОТКРЫТИЮ СЧЕТОВ В ЛАТВИЙСКИХ БАНКАХ
- СЧЕТАМ В ЗАПАДНЫХ БАНКАХ, КРЕДИТНЫМ КАРТОЧКАМ

ПРОФЕССИОНАЛИЗМ, БЕЗУПРЕЧНОЕ КАЧЕСТВО, КОНФИДЕНЦИАЛЬНОСТЬ

Рига консультации (0172) 292933, (0172) 292944,
(013) 7216964 В МИНСКЕ (0172) 235903, (0172) 292088

Аукционы

● 3 сентября в Гомеле состоялся 20-й городской аукцион по продаже объектов коммунальной собственности. Продано 5 лотов.

Конкурентная борьба разгорелась вокруг магазина "Комиссионный". В Гомеле трудовые коллективы особенно упорно борются за право стать собственниками. Магазин был куплен трудовым коллективом за 900 млн. руб. с превышением начальной цены в 2,5 раза.

● Очередной минский аукцион назначен на 24 сентября. На него выставлены 6 магазинов, кафе "Лявоніха", прачечная, насосная станция и право аренды ресторана "Зеленый луг". Стартовая цена небольшого продовольственного магазина № 19 по ул. Скорины — всего 58 млн. руб. Приватизируется продуктовый магазин вблизи кинотеатра "Вильнюс" на ул. Калиновского (начальная цена — 183 млн. руб.). Будут продаваться также магазины в давно обжитых районах столицы — на ул. Черного, Карастояновой и в Вузовском переулке.

● На гомельский аукци-

он 25 сентября все объекты — шесть магазинов — выставлены впервые. Продовольственный магазин "Монастырек" в частном секторе продается в собственность вместе с помещением — отдельно стоящим кирпичным зданием новой постройки. С невысокой цены — 29,5 млн. руб. — начнутся торги по продовольственному магазину возле завода "Томсельмаш". Еще более низкая стартовая цена (18,2 млн. руб.) у овощного магазина "Вясёлка". В одном из лучших районов Гомеля продается вместе с отдельно стоящим кирпичным зданием и земельным участком магазин "Сытанак".

● 30 сентября пройдет восьмой аукцион в Кобрине. На нем будут продаваться два магазина, три киоска, два помещения, два здания, ремонтная мастерская и незавершенное строительство. Действующий мебельный магазин "Уют", расположенный в центре города, продается вместе со строящимся складом. Начальные цены двух киосков и промтоварного магазина ГМП "Комитент" снижены на 20%.

От белорусского производителя. Изготавливаются из древесины. Высококачественная обработка поверхностей. Используются: фурнитура фирмы "Roto Frank" и защитное декоративное покрытие "Bast Lacke+Farben AG"; уплотнительные прокладки; стеклопакет.

НАСТОЯЩИЕ ОКНА ДВЕРИ

ЗАБУДОВА
АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО

Принимаем заказы на изготовление

Все теплофизические параметры продукции соответствуют стандартам качества Германии и новым стандартам в РБ (Теплозащита 0,67 м2 С/вт,...)

Департамент маркетинга
МИНСК (0172) 957596
Факс 957526
ЧИСТЬ (01773) 90348
99138
Гомель (0232) 570210
Гродно (0152) 399922



Платежи в долларах США до 20.00
(по московскому времени)

КОНВЕРСИОННЫЕ ОПЕРАЦИИ

русский рубль
белорусский рубль
украинская гривна
молдавский лей

казахстанский тенге
узбекский сум
киргизский сом
польский злотый

Конвертация СКВ
(0,3-0,5% от курса Reuters)

Расчетно-кассовое обслуживание в странах Балтии и СНГ

ИНФОРМАЦИЯ: МИНСК — (017) 2661311; ВИТЕБСК — (0212) 377125



Rietumu Banka

7 VESETAS STREET, RIGA, LV-1013, LATVIA, PHONE 377110, 377165, FAX 372897
TELEX 161234 RIET LV, REUTERS DEALING CODE: RIET

И это нас касается

Бомбардировки Ирака спасают независимость части Курдистана и меняют расстановку сил в регионе

Еще в начале августа белорусский МИД объявил о подготовке на осень целой серии правительственных визитов в страны Азии. Речь, в частности, идет о попытке форсировать экономическое сотрудничество с Ираном, Пакистаном, возможно, Индией и Ираком. На фоне этих официальных планов новые вооруженные акции США против Багдада выглядят для нас весьма актуальными, если не сказать затрагивающими национальные интересы. Могут ли повлиять на Беларусь действия США против Саддама Хусейна? Если да, то как?

Народ без государства

Прежде всего, что, собственно говоря, сейчас произошло в Ираке?

В июле текущего года часть курдов выступила против руководства "самопровозглашенного" иракского Курдистана. Начались вооруженные столкновения. В них вмешалась иракская армия, которая даже захватила центр Курдистана — город Эрбиль. Затем, правда, армия из города вышла, но этого факта хватило, чтобы Президент США Билл Клинтон объявил о начале бомбардировок Ирака, чтобы остановить наступление иракской армии. Соединенные Штаты нанесли удары по системам ПВО, полностью открыли для своих ВВС воздушное пространство Ирака. Кроме того, иракским самолетам теперь запрещены полеты над всем Южным Ираком — от Багдада до Персидского залива. Это создает шансы для возобновления вало-текущего шиитского восстания.

А началась эта интрига еще в 1992 г., когда после разгрома Ирака в ходе войны в Персидском заливе силами военной коалиции во главе с Соединенными Штатами западные союзники поддержали повстанцев, выступивших против Саддама Хусейна: шиитов на юге Ирака (основная часть иракских арабов — сунниты) и курдов, которые населяют нефтедобывающий северо-восток этой страны. Однако Запад не допустил их победы и развала Ирака на части, ибо это вело к резкому усилению антиамериканского Ирана, на который ориентированы шииты, и грозил переносом курдского освободительного движения на территорию Турции.

США ограничили экономической блокадой, которая теоретически должна была вызвать внутри страны проамериканскую революцию, а также ввели запрет на полеты иракской авиации над частью иракского Курдистана и действительно начали сбивать там самолеты. Без военно-воздушной поддержки правительственные войска наступать на курдов не решились. Зато армия разгромила шиитских повстанцев в Южном Ираке. Курды же на освобожденной территории создали свой парламент и фактически провозгласили самостоятельное государство. В экономическом плане оно ориентировалось на Иран. В политическом плане — оказалось очень рыхлым и неустойчивым.

Курды в целом народ большой — свыше 20 миллионов. Однако в каждой из трех стран, где они в основном проживают, курдов возглавляют политические партии разной ориентации: в Турции — марксистская Курдская рабочая партия, в Иране — фундаменталистские религиозные организации, в Ираке — племенные националистические группировки. Иракские курды традиционно расколоты по племенному признаку. Причем их лидеры не стесняются пользоваться поддержкой соседних государств, несмотря на жесткую политику этих стран относительно "своих" курдов.

Курды в целом народ большой — свыше 20 миллионов. Однако в каждой из трех стран, где они в основном проживают, курдов возглавляют политические партии разной ориентации: в Турции — марксистская Курдская рабочая партия, в Иране — фундаменталистские религиозные организации, в Ираке — племенные националистические группировки. Иракские курды традиционно расколоты по племенному признаку. Причем их лидеры не стесняются пользоваться поддержкой соседних государств, несмотря на жесткую политику этих стран относительно "своих" курдов.

Курды в целом народ большой — свыше 20 миллионов. Однако в каждой из трех стран, где они в основном проживают, курдов возглавляют политические партии разной ориентации: в Турции — марксистская Курдская рабочая партия, в Иране — фундаменталистские религиозные организации, в Ираке — племенные националистические группировки. Иракские курды традиционно расколоты по племенному признаку. Причем их лидеры не стесняются пользоваться поддержкой соседних государств, несмотря на жесткую политику этих стран относительно "своих" курдов.

Курдистан — союзник США. Надолго?

Сразу после начала налетов на Ирак Генеральный секретарь ООН Бутрос Гали вернул в полной мере эмбарго ООН на торговлю с Ираком, несколько об-

легченное в начале 1996 г. Напомним, что в этом году Багдад впервые с 1991 г. получил право на продажу на мировом рынке нефти на сумму в 2 миллиарда USD для закупки медикаментов и детского питания своим голодающим жителям. То есть в ближайшее время у Ирака вряд ли будут деньги, на которые могла бы рассчитывать Беларусь, и экономические проекты с этой страной придется отложить. Хорошо, если Ирак сейчас вообще не развалится как государство от вполне возможных голодных бунтов.

С другой стороны, и это самое важное, в Юго-Западной Азии на наших глазах продолжается формирование новой геополитической реальности. Наиболее организованная и влиятельная часть курдов (в Ираке) становится США. В ходе нынешнего кризиса, вероятно, будут ослаблены антизападные курдские группировки в самом иракском Курдистане, сделавшие ставку на С. Хусейна. Можно ожидать, что проамериканская ориентация уцелевшей части курдов укреплится.

А это значит, что открывается перспектива для ослабления КРП в Турции и усиления влияния среди турецких курдов не марксистских группировок. Возможно, они окажутся более способными к примирению с официальной Анкарой, чем КРП.

Вот и сейчас лидер большинства иракских курдов находится в Стамбуле, а его противники вошли в контакт с С. Хусейном. И это при том, что в последние два года турецкая армия несколько раз вторгалась на территорию "независимого" иракского Курдистана и с согласия С. Хусейна громила базы КРП. Кстати, у этой партии в иракских курдами взаимоотношения очень сложные, а у противника КРП — Турции — с Багдадом даже имеется соглашение о праве турецкой армии, преследуя курдские вооруженные отряды, вторгаться на иракскую территорию вглубь до 50 км.

Удар по исламистам

Светский прозападный курдский территориальный анклав в Ираке объективно может быть политическим противником антиамериканского исламского режима Ирана. Прецедент подобно-го развития уже имеется. После исламской революции в Иране в 1979 г. в течение нескольких последующих лет Тегеран с большим трудом подавлял националистическое восстание своих курдов. А затем в течение всей семилетней ирано-иракской войны С. Хусейн использовал курдов против иранских исламистов.

Напомним в этой связи, что нынешней весной впервые за 75 лет в Турции пришло к власти правительство во главе с исламистами. Это, конечно, не исламская революция: исламская Партия благоденствия получила лишь 21% голосов. Однако обещанная ею ориентация Турции на сотрудничество с исламскими странами (вместо западных) уже успела проявиться. Пожалуй, наиболее яркое тому подтверждение — заключенное в августе текущего года в ходе визита в Иран главы турецкого правительства лидера Партии благоденствия Эрбакана соглашение о поставках в Турцию иракской нефти.

Иран в течение 20 лет обяза-

оны Турции (это, кстати, турецкий Курдистан) по четыре миллиона тонн нефти в год. Тем самым иранская нефть заменяет иракскую, которая до введения эмбарго приходила сюда. Возможно и еще более резкое наращивание транзита иранской нефти через турецкие терминалы на Средиземном море. Этот контракт позволит ускорить экономическое развитие этой самой отсталой части Турции, что, в свою очередь, может ослабить накал антиправительственных выступлений турецких курдов. Похоже, упадок Ирака и его нефтедобычи Анкара и Тегеран предполагают закрепить надолго.

Однако обложение Турции с Ираном бьет и по политическим интересам США, которые рассматривают Иран в качестве своего противника и государства, поддерживающего мировой терроризм. Именно в текущем 1996 г. разгорелся сильный дипломатический конфликт между Вашингтоном и некоторыми европейскими странами из-за требований США к своим союзникам поддерживать экономическое эмбарго против Ирана. Франция, скажем, категорически отказалась это делать. То есть турецко-иранское соглашение можно рассматривать как демонстративно резкий антиамериканский шаг. В этом смысле столь рьяная поддержка Б. Клинтонем иракских курдов, свидетелями которой мы являемся, — это не только его предвыборный ход. Это — еще и ответ Эрбакану на визит в Тегеран. Министр иностранных дел Турции Тамсу Чилер уже успела заявить, что Турция никогда не допустит официального провозглашения курдского государства на территории Северного Ирака.

Турки официально даже не признают факта существования курдов как самостоятельного народа, рассматривая их как этническую группу "горных турок". США же позволяют уцелевшей самопровозглашенной курдской государственности. И выявление иракского Курдистана открывает путь к переориентации части турецких курдов с КРП на проамериканский иракский Курдистан. То есть в случае дальнейшего усиления исламистов в Турции у США появляется мощный рычаг для дестабилизации политической обстановки в этой стране руками курдов. А сами курды, не исключено, становятся одной из опор Вашингтона в его борьбе не только с панарабским национализмом С. Хусейна, но и с волевой исламской фундаментализмом.

Не потому ли Франция и некоторые другие европейские страны, встревоженные усилением роли США в регионе, выступили против нынешних американских бомбардировок Ирака? Явно не все в Европе хотят столь сильно зависеть от Вашингтона. И не является ли обложение Минска с Парижем, помимо всего прочего, еще и следствием совпадения экономической заинтересованности Беларуси в рынках антиамериканских стран Юго-Западной Азии с политическими интересами в этом регионе Франции? Да и с Анкарой, пока там не пришли к власти исламисты, у Минска были отношения на уровне поиски турецких шпIONS, а ныне в Анкару ездят сам Президент.

Похоже, Беларусь готовится двинуться на рынки именно исламистских стран с опорой не только на Россию и совсем не на США, а на Францию и некоторые другие близкие ей в Европе силы. Это может далеко не всем нравиться, но объективно американский удар по Ираку может дать Беларуси на этом направлении европейский тыл и облегчить все усилия.

Юрий ШЕВЦОВ.



Приказано поддержать

Брифинги

"Новая Конституция позволит нам уравновесить ветви власти, сделать парламент работоспособным и действительно представительным и законодательным органом, а не политизированной структурой", — заявил на брифинге 5 сентября заместитель министра иностранных дел РБ Михаил ХВОСТОВ.

По мнению дипломата, Конституция образца 1994 года уже не отвечает требованиям времени. МИД, в частности, не удовлетворяют "куцые полномочия Кабинета министров", а также отсутствие у правительства права законодательной инициативы. Да и Президенту, дабы государство оставалось управляемым, необходимы, по словам М. Хвостова, дополнительные полномочия.

Оценки предложенный Президентом новый проект Конституции в целом положительно. М. Хвостов позволил себе и несколько критических замечаний. В частности, в проекте, по словам дипломата, не нашло отражение давнее предложение МИДа признать заключаемые республикой международные соглашения и договоры частью действующего на ее территории права. Заминистр также выразил сомнение в корректности некоторых формулировок новой редакции Основного Закона.

Руководство МИДа считает полностью

оправданным намерение Президента ввести в действие новую Конституцию посредством референдума. Сопротивление парламента этому намерению другой замминистр МИДа Иван Антонович объяснил "детским возрастом белорусской демократии", сославшись при этом на опыт Европы, где ежегодно проходит по 2-3 плебисцита.

Отвечая на вопрос по поводу желания Президента увеличить срок своих полномочий, дипломаты убеждали, что 7-летние полномочия окажут на исполнительную власть благотворное воздействие. И. Антонович припомнил аналогичные действия Франсуа Миттерана и Гельмута Коля, назвав претензии А. Лукашенко на 7-летний срок "обычной политической практикой демократического общества".

Александр ПАТУТИН.

Гражданское общество

Оппозиция объединяется Вокруг ВС

2 сентября в Минске на площадке возле Дворца железнодорожников прошла санкционированная властями встреча с депутатами ВС, в которой приняли участие, по разным оценкам, от 3 до 5 тысяч граждан.

С критикой политики Президента выступали депутаты из фракций "Тражданское общество", "Союз труда", руководители оппозиционных партий.

Была принята резолюция, где констатировалось, что "предложенный на референдум проект новой Конституции ведет к установлению президентской диктатуры", и для сохранения конституционной законности "всем здравомыслящим силам общества" было предложено объединить усилия и выступить одним фронтом с ВС, ставшим "консолидирующим центром защиты демократии".

В свою очередь, парла-

менту предложено незамедлительно приступить "к процедуре отстранения Президента А. Г. Лукашенко от должности (импичмента)". Резолюция содержит требование предоставления депутатам ВС и представителям политических партий эфирного времени на государственном радио и телевидении, а также равных по сравнению с главой исполнительной власти возможностей вести дискуссии по выносимым на референдум вопросам.

Кроме того, в связи с тем, что Президент отклонил принятый Верховным Советом закон о придании заработной плате статуса первоочередного платежа, депутатам высказана рекоменда-

ция "вернуться к рассмотрению этого закона и квалифицированным большинством преодолеть президентское вето, поскольку принятый под давлением "круглого стола" соответствующий президентский указ может оказаться просто пропагандистским ходом А. Г. Лукашенко".

Акция прошла без каких-либо инцидентов, тем более что парламентарии проявили добрую волю и согласились с требованием Минского горисполкома о ее переносе с площади Независимости к Дворцу железнодорожников, несмотря на то, что в соответствии со своим статусом они имеют право на проведение встреч с избирателями в любом месте.

Павлук БЫКОВСКИЙ.

Референдум

Ждем сюрпризов?

Результаты опроса населения показали достаточно высокую вероятность поддержки предложений, альтернативных президентским.

Так, около половины (47%) участников общереспубликанского опроса жителей Беларуси полностью согласны с мнением, что "руководители местных органов власти (районных, городских, областных) должны набираться населением, а не назначаться Президентом"; каждый четвертый (25%) — скорее согласен, чем не согласен, и 16% — против.

"Выборы Президента РБ нужно провести в установленный законом срок, то есть в 1999 г.". Более половины (52%) полностью согласны с этим мнением; 19% — скорее согласны, чем нет. Ту или иную степень несогласия с рассматриваемым суждением высказало 18% опрошенных.

Менее половины респондентов (45%) согласны с мнением, что "Президент Александр Лукашенко делает все необходимое для преодоления экономического кризиса и повышения уровня жизни населения Беларуси", причем лишь 17% полностью согласны с этим суждением, а 28% — скорее согласны, чем нет. Скептически оценили деятельность главы государства 38% ответивших на вопрос анкеты, то есть эти лица не согласны с позитивной оценкой деятельности А. Лукашенко в должности Президента Беларуси. Каждый шестой (17%) респондент затруднился оценить предложенное высказывание.

По материалам БелаПАН.

Анкетированием в 54 населенных пунктах Беларуси было охвачено более 1,200 человек, представляющих различные социально-демографические группы населения. Респондентам было предложено высказать степень личного согласия или несогласия с рядом предложенных им вариантов суждений. Исследование проводилось социологической службой Владимира Тихонова с 10 по 20 августа 1996 г.

Партии

Новый лидер

На II конференции Белорусской христианско-демократической партии вернулся к активной политической деятельности председатель Белорусского благотворительного фонда "Детям Чернобыля" Геннадий Грушевой.

Предыдущий руководитель белорусских "хадеков" профессор Николай Круковский уже несколько месяцев поднимал вопрос о своей отставке в связи с необходимостью завершения научных трудов.

Делегаты партийного форума были единодушны в том, что обладающий значительным политическим опытом (один из основателей БНФ, бывший депутат ВС) и недожиданными организаторскими способностями (ББФ "Детям Чернобыля" зарекомендовал себя как самая эффективная организация этого направления) г-н Грушевой на посту председателя партии может стать фигурой, способной вдохнуть новый ветер в паруса БХДП.

Уже 12 сентября Г. Грушевой вместе со своим партийным замом Людмилой Петиной будет присутствовать в штаб-квартире Совета Европы на заседании политбюро Христианско-демократического Интернационала в Брюсселе. Можно предположить, что новый глава белорусских "хадеков", и без того имеющий хорошие связи и благоприятное реноме в ФРГ, где очень сильны позиции ХДС/ХСС, может вызвать интерес к своей особе со стороны западного политического истеблишмента.

Змицер СНАПКОВСКИЙ.



Есть рекорд! Ждем новых

Продолжавшееся на прошлой неделе резкое падение курса белорусского рубля (прежде всего, на внебиржевом рынке) было предопределено снижением ставки рефинансирования до 35%, финансовыми издержками битвы за урожай, подготовкой белорусского Президента к референдуму, а российского — к операции. И только в закрытой зоне биржевого рынка рубль продолжал чувствовать себя великолепно.

Внебиржевой рынок, оправдывая свою репутацию динамичного, продолжал радовать рекордами и на прошедшей неделе. Как оказалось, семнадцать тысяч отнюдь не являются пределом роста котировок. Если в понедельник они находились на уровне 16.900-17.400 BYB, то уже в среду вплотную приблизились к двадцатитысячной отметке, достигая в отдельные моменты значения 19.400-19.900 BYB за доллар. К концу недели они несколько снизились и в пятницу составляли 18.400-18.600 BYB.

Интенсивно росли и котировки наличной валюты — стоимость доллара в среднем к концу недели приблизилась к 17.200-17.900 BYB. Аналогичной тенденции не избежали немецкая марка и российский рубль. Так, их стоимость возросла с 11.000-11.400 BYB и 3-3,1 BYB в начале недели до 11.500-11.900 и 3,1-3,25 BYB соответственно в конце недели.

Стремительное падение белорусского рубля объясняется, прежде всего, политической ситуацией на денежном рынке, отразившейся в снижении ставки рефинансирования до 35%. Причем это произошло в ситуации, когда не наблюдалось дефицита белорусских рублей. Присутствие на рынке большого количества рублевых средств обеспечивалось как продолжением "битвы за урожай", так и другими факторами — например, снижением активности белорусских банков на рынке российских ГКО, где была введена в действие новая схема доступа нерезидентов.

Более того, принятые А. Лукашенко решения о замораживании цен и выплаты зарплат также способствуют ошутимому росту инфляционных ожиданий. А дальнейшая борьба за электротариф вынудит, как и Россию перед выборами, изыскивать средства. Причем здесь вряд ли может быть учтен опыт "старшего брата", и деньги, похоже, будут изыскиваться с помощью обыкновенной эмиссии, что позволяет ожидать очередных достижений в росте курсов валютного рынка.

В то же время на биржевых торгах — "полная стабилизация". Котировка доллара во вторник выросла на 50 рублей и составила 14.550 BYB. Немецкая марка вообще не сдвинулась с фиксированной отметки в 9.780 BYB. Всего за неделю было реализовано 18,7 млн. USD и немногим более 4 млн. DM против 29,1 и 4,8 млн. на предыдущей неделе.

Резко увеличилась и разница между биржевыми и внебиржевыми котировками российского рубля. Темпы роста вне биржи ошутимо превысили увеличение котировки на МВБ (с 2,7 до 2,71 BYB). Объемы реализации изменились весьма незначительно (похоже их стараются удерживать на одном уровне) — всего за неделю было продано немногим более 40 млрд. RUR в отличие от

37,8 млрд. на предыдущей неделе. В то же время перспективы российского рубля довольно призрачны. Резкое падение курса RUR в связи с предстоящей Б. Ельцину медицинской операцией и сохранение традиционно нестабильного политического климата в России обещают, что привлекательность этой валюты для белорусских субъектов хозяйствования будет падать.

В то же время, по мнению дилеров, большие перспективы ожидают украинскую гривну, благо еще перед ее введением Украине удалось стабилизировать карбованец, а новая валюта к тому же будет ошутимо поддержана МВБ. 2 сентября торговля этой валютой при участии 2 банков началась на МВБ, где было реализовано всего 2 тысячи UAH. В то же время за неделю оборот составил 401 тыс. UAH. Первая котировка составила 9.900 BYB, после чего курс на два дня упал до 9.750, позднее вновь вернувшись на прежний уровень. На внебиржевом рынке котировка превысила 10-тысячный уровень.

Александр ВАСИЛЕВИЧ.

Итоги торгов валютной на МВБ (г. Минск, сентябрь 1996 г.)					
Дата	Спрос	Предложение	Объем	Курс (BYB)	Кол-во банков
Доллар США (тыс. USD)					
02	2.579	3.139	3.139	14.500	22
03	3.530	2.878	2.878	14.550	23
04	3.651	3.651	3.651	14.550	23
05	2.523	2.523	2.523	14.550	24
06	6.663	6.663	6.663	14.550	
Немецкая марка (тыс. DM)					
02	527	630	618	9.780	15
03	535	535	535	9.780	15
04	1.322	1.322	1.322	9.780	16
05	651	651	651	9.780	16
06	918	918	918	9.780	
Российский рубль (млн. RUR)					
02	7.071,3	7.071,3	7.071,3	2,70	26
03	9.056,6	6.671,4	6.671,4	2,71	26
04	10.124,2	10.124,2	10.124,2	2,71	24
05	8.074,0	8.074,0	8.074,0	2,71	26
06	8.268,9	8.268,9	8.268,9	2,71	
Украинская гривна (тыс. UAH)					
02	2	0	2	9.900	2
03	39	88	39	9.750	5
04	56	147	147	9.750	7
05	137	80	130	9.900	7
06	118	83	83	9.900	

Информация подготовлена Межбанковской валютной биржей.

Инструкции не успевают за событиями

Завершилась работа по аттестации руководителей и главных бухгалтеров коммерческих банков Беларуси. По ее итогам большинство сотрудников аттестованы, но часть руководителей банков не прошла аттестацию. Каким образом осуществлять свою деятельность банкам, сотрудники которых не выдержали "экзамена", пока неизвестно.

Согласно Временному положению "О порядке оценки профессиональной пригодности аттестационной комиссией Нацбанка РБ двух высших руководителей и главного бухгалтера коммерческого банка, филиала на правах юридического лица" и пункту 4.1 Указа Президента № 209, вменяющего в обязанность НБ до 1 сентября 1996 года произвести переезд руководителей и главных бухгалтеров банков и их филиалов, а также "обеспечить повышение квалификации кадров, занятых в банковской сфере", с 24 июля по 2 сентября работала постоянно действующая аттестационная комиссия Нацбанка во главе с председателем правления Т. Винниковой.

В состав комиссии вошло десять человек, решение принималось простым большинством голосов. По субъективному мнению проходивших аттестацию сотрудников коммерческих банков, выводы аттестационной комиссии были также довольно субъективными: профессиональными качествами экзаменуемых члены комиссии интересовались в меньшей степени, чем финансовым положением самих банков и определением степени соответствия проводимой в банках политики сложившимся экономическим условиям. Кроме того, членов аттестационной комиссии интересовала глубина знаний нашими банкирами некоторых российских норм в банковской сфере, никогда не используемых в Беларуси.

В итоге не прошли аттестацию руководители "Золотого талера", один из сотрудников Джем-банка и гродненского Комплексбанка, заместитель председателя правления и главный бухгалтер Технобанка, заместитель председателя правления Профбанка, руководство и главный бухгалтер Новокомбанка, руководитель ЧСБ Климова, заместитель управляющего Белбизнесбанка по Витебской и Минской областям, начальник управления этого же банка по Брестской области, заместитель директора Приорбанка по Могилевской области, начальник управления Белпромстройбанка по Витебской области.

Как сказано во Временном положении, "не допускается прием карточек образцов подписей и оттиска печати и прием документов за подписью лиц, профессиональная пригодность которых не подтверждена аттестационной комиссией Нацбанка". Однако как действовать в случае неаттестации, нормативно не определено. Неко-

торым банкам все ясно: руководство Новокомбанка, к примеру, однозначно объявило о том, что, согласно выводам аттестационной комиссии, оно в полном составе покидает банковский бизнес; у ликвидируемых Магнатбанка и "Дуката", руководители которых вообще не были допущены к аттестации, также не осталось выхода. Но остальные находятся в подвешенном состоянии.

Далеко не все банки уже получили письменное уведомление о прохождении или непрохождении их сотрудниками аттестации (именно этот документ является официальным подтверждением признания профпригодности). В Нацбанке промедление объяснили слишком большой загруженностью ответственных за рассылку лиц и слишком большим количеством адресатов. Пока, до момента получения письменного уведомления, все комбанки находятся в одинаковом положении и продолжают работу в прежнем составе.

Это, в принципе, всех устраивает, однако впоследствии могут возникнуть дополнительные проблемы. Например, согласно действующему законодательству, в случае несогласия сотрудника с решением аттестационной комиссии он имеет право обжаловать ее решение в правлении Нацбанка в месячный срок. Непонятно, с какого момента будет исчисляться

этот срок: то ли по получении письменного уведомления, то ли с даты прохождения аттестации. Во втором случае у недовольных может просто не остаться времени на процедуру опротестования.

По законодательству, в случае неаттестации сотрудников банков необходимо заменить. Новые кандидаты до вступления в должность также должны пройти аттестацию. Учитывая, что комиссия заседает лишь раз в неделю, а для выдвижения новых кандидатов необходимо собрать правление банка, это займет порядочно времени. Имеют ли в этот период юридическую силу подписи профессионально непригодных, и если нет, то кто вместо них может подписывать документы? Принимать ли остальным комбанкам платежные документы за подписью неаттестованных руководителей и главных бухгалтеров?

Как сообщили в Нацбанке, в ближайшее время все это будет регламентировано очередным изменением во Временное положение о порядке оценки профпригодности. Предполагается установить определенный срок, в течение которого неаттестованные руководители могут законно исполнять свои обязанности до момента их замены. По-видимому, до появления этого документа банки могут работать в прежнем режиме. Главное, чтобы новые "Изменения" не содержали норм, вводящих задним числом, иначе не исключена ситуация, когда уже проведенные платежи окажутся недействительными и деньги "зависнут" в Нацбанке.

Наталья ШКЛЯР.

"Таир-инвест"

(лицензия ГИЦБ)

Весь комплекс услуг по ГКО

27-65-68,
23-28-81,
23-15-67

ГКО

Высокая доходность
надежное вложение средств
полное отсутствие налогов



Финансовая хроника

Снижена плата за средства, депонируемые банками в Фонде обязательных резервов в белорусских рублях. В целях поддержания ликвидности банковской системы с 1 сентября она составляет 12% годовых.

Согласно Дополнению № 1 к Порядку учета операций в иностранной валюте, направленному Нацбанком письмом № 20003/442 от 2.09.1996 г., реализованный финансовый результат от валютнообменных операций определяется как разница между курсом продажи и курсом покупки валюты за расчетный период. При наличии длинной открытой валютной позиции финансовый результат возникает при продаже инвалюты и рассчитывается как произведение количества единиц проданной валюты на разницу между курсом продажи и курсом покупки валюты за расчетный период. При наличии короткой валютной позиции результат возникает при покупке валюты и рассчитывается как произведение количества единиц купленной валюты на разницу между курсом продажи и курсом покупки валюты за расчетный период. Причем дополнением устанавливается, что внебалансовые счета в расчете реализованного финансового результата не участвуют.

Национальный банк своим письмом № 28012/361 от 27.08.1996 г. направил банкам Правила регулирования деятельности банков в области платежеспособности, ликвидности и крупных рисков № 75 от 18.12.1995 г., переработанные с учетом ряда дополнений к ним и писем разъяснительного характера. Согласно последней

редакции документа, установлены следующие значения экономических нормативов: коэффициент платежеспособности (K1) — не менее 10%; коэффициент краткосрочной ликвидности (K2) — не менее 1,0; максимальный размер риска на одного заемщика (K3), включая межбанковский кредит, — не более 20% собственного капитала банка; общий объем гарантий и поручительств, выданных банком в погашение обязательств других юридических лиц, — не свыше 100% собственного капитала банка; размер межбанковского кредита (как предоставленного, так и привлеченного) — не более 100% собственного капитала банка.

VIII семинар "Оффшор"

2 октября 1996 г. (налоговое планирование) ведет представитель американской регистрационной фирмы

- безналоговые схемы
- счета в Латвии и Швейцарии
- законодательство РБ об оффшорах
- второе гражданство

тел.: 236 28 46

ВАШИ ТЕЛЕФОННЫЕ СЧЕТА

ЗА МЕЖДУНАРОДНЫЕ РАЗГОВОРЫ УМЕНЬШАТСЯ ВДВОЕ

БЕСПЛАТНАЯ ИНФОРМАЦИЯ (017) 2362846



БАЛТИЙСКИЙ
МЕЖДУНАРОДНЫЙ
БАНК

лично с каждым



Латвия,
Рига, ул. Калева, 43
Тел. (013) 7220665,
(013) 7886144, (013) 7222789
Факс: (013) 7224590

ПРЕДЛАГАЕТ:

- Обналичивание долларов США:

Москва - 0.8-1.2%
Минск - 0.8-1.5%
Алма-Ата - 1.0-1.5%
Рига - 0.49%
Берлин - 1.0%
Стамбул - 1.0%

- Конвертация мягких валют:

Россия ММВБ - 0.6-1.2%
Казахстан КМВБ - 1.0-2.0%
Украина - договорной курс
Беларусь - договорной курс
Молдова - договорной курс

Осуществляем
расчеты день в день

лицензия №103 от 8.04.93 Банка Латвии

Статистика

Зарплата как зарплата

Минстат РБ обнародовал данные о начисленной и выплаченной заработной плате в народном хозяйстве республики за 7 месяцев текущего года.

В июле средняя зарплата достигла 1246 тыс. рублей (экспертная оценка) и выросла по сравнению с июлем прошлого года в 1,5 раза. Соответственно, темп роста зарплат на 4% опередил рост потребительских цен, и те, кто ее получил, стали жить веселее.

Чего не скажешь об июне, когда начисленная зарплата (1187,1 тыс. рублей) на 2% отставала от роста цен. К тому же к 25 июля задолженность по июньской зарплате составила 22% фонда заработной платы. В колхозах и совхозах зарплата, можно сказать, не выплачивалась, поскольку задолженность составила 67,9% и 43,6% соответственно.

Среди других отраслей наиболее благополучная ситуация на железнодорожном транспорте (задолженность — 0,7% ФЗП), в сфере образования — 4,1%, на автомобильном транспорте — 7,8%. В промышленности за июнь не доплатили 17,3% ФЗП. В списке "должников" отсутствуют такие институты, как банки, аппараты органов государственного и хозяйственного управления, судебные и юридические учреждения.

Очевидно, в этих отраслях нематериального производства регулярно выплачивают не только должностные оклады, но и все виды материальных доплат, включая "оздоровительные" к ежегодному отпуску. Об этом говорит значительное увеличение июньской зарплат в этих учреждениях по сравнению со среднемесячной за первое полугодие. Так, в течение полугодия работники аппарата получали примерно столько, сколько и железнодорожники, — 1,5 млн. рублей, а в июне вплотную приблизились к летчикам — 1,7 и 1,9 млн. рублей соответственно.

В территориальном разрезе наиболее благополучная ситуация с выплатой зарплат в Минске, наименее — в Гомельской области: задолженность здесь составила соответственно 12,9 и 27,3% ФЗП. По начисленной зарплате в июне лидировал Минск — примерно 1,5 млн. рублей, что в 1,5 раза выше Брестской области (наихудший показатель).

В целом же задача определения, кто получает больше, кто меньше, несмотря на значительную разбегку абсолютных показателей, выглядит достаточно условной. Например, в июне "лидерами" по зарплате были "банкиры и юристы", получившие больше 2 млн. рублей. Но по отношению к прожиточному минимуму, который официально определяется в размере 60% от минимального потребительского бюджета, а неофициально считается "чертой бедности" (в июне — 661,8 тыс. рублей), средняя зарплата в банках составила 344%, а в судебных и юридических учреждениях — 316% от этого уровня.

Совершенно очевидно, что наемные работники Беларуси в "богачах" не числятся. Поэтому тревожно осознавать, что лояльность чиновника (судьи, прокурора, министра) оценивается на 300-500 тыс. рублей (6-9 кг полукопченой колбасы) выше законопослушного поведения слесаря. В этой ситуации надежду может дать только вера в неподкупность чиновного люда. И надежда на то, что цена жизни конкретного человека, которую определяют эти лица, может быть, превышает эти килограммы.

Такая категория, как предпринимательский доход, в статистике учитывается по двум позициям (проценты по вкладам и дивиденды) и в относительном измерении — около 1% в структуре доходов населения — представляет собой величину, которой можно пренебречь. По этой причине трудно судить об эффективности официальной политики доходного "регулирования" и реальном социальном расслоении общества. Иными словами, непонятно, какую нагрузку в дихотомии "рыночный социализм" несут субъект и предикат.

Поэтому возвратимся к заработной плате. Как известно, государственное регулирование направлено на сохранение социалистических начал в той мере, в которой это окончательно не уничтожает заинтересованности в труде. Что касается заинтересованности, то, как мы показали выше, у нее нет объективных предпосылок. Но и с "социалистичностью" не все в порядке. Так, если отношение минимальной начисленной зарплат к максимальной (колхозники и банкиры) в июне выглядело как 1:3,3, то с учетом задолженности реальная зарплата колхозника равнялась 1/10 зарплат работника банковской сферы.

А такая диспропорция не только противоречит официальной политике выравнивания доходов, но и резко диссонирует с практикой капитализма. Так, в Германии градиент в зарплатах уборщицы, швеи, рабочего на конвейере, машиниста локомотива, водителя автобуса, учителя средней школы, прокурора, главного врача и профессора выражается в пропорции 1:7,6, где всякое увеличение "на порядок" соответствует увеличению качества рабочей силы.

К слову, немецкая уборщица получает 1000 DM в месяц, что в "колхозном" эквиваленте означает 1 кг за 1,5 часа работы. Для совершения аналогичной покупки нашей уборщице требуются 3-4 рабочих дня.

Константин СКУРАТОВИЧ.

Покупка голосов началась

(Окончание. Начало на 1-й странице).

формам: "Кабинету министров РБ, Нацбанку, акционерно-коммерческим банкам оказывать местным исполнительным и распорядительным органам, субъектам хозяйствования необходимую финансовую и кредитную поддержку для решения определенных настоящим указом задач".

Указ № 345 "О некоторых мерах по упорядочению ценообразования на территории РБ" предусматривает "не допускать на территории Республики Беларусь рост цен на товары (работы, услуги) без соответствующего роста заработной платы". Запрещено повышать до конца 1996 года цены на хлеб массовых сортов, молоко и молочнокислые продукты, детское питание, товары для детей, а также на комбикорм, продаваемый населению. Устанавливается, что граждане производят оплату за пользование жилыми помещениями и за жилищно-коммунальные услуги в размере не более 50% затрат жилищно-коммунальных предприятий по оказанию данных услуг. Введено регулирование цен (тарифов), которым будут заниматься центральные органы управления, местные исполнительные и распорядительные органы в зависимости от групп товаров.

Без внимания не оставлены и сельские труженики — Указ № 346 "О некоторых мерах по развитию жилищного строительства на селе" предусматривает выделение на эти цели субсидий (прежде всего за счет кредитной эмиссии), устанавливает ряд льгот.

Наконец, 2 сентября, несмотря на настойчивые советы экспертов сделать противоположное, было принято решение о резком снижении ставки рефинансирования Нацбанка — с 55 до 35% годовых.

А цель одна

Все вышеназванные решения направлены на достижение одной цели — обеспечить поддержку президентской власти со стороны избирателей и ряда групп влияния. Если указы напрямую сориентированы на привлечение голосов широких слоев населения, то снижение ставки рефинансирования — драгоценный подарок для многих предприятий, находящихся сейчас в тяжелом финансовом положении и не имеющих ресурсов даже для выплаты зарплат. Впрочем, и в этом случае можно говорить о надеждах исполнительной власти не только привлечь на свою сторону полевых командиров промышленности, но и обеспечить сохранение лояльных политических настроений в рабочей среде.

Нельзя, пожалуй, сбрасывать со счетов вероятность начала попыток осуществления известной идеи инвестиционного обеспечения развития экономики за счет дешевых ресурсов, изложенной в программе г-на Эйдына. Однако политическая ситуация подсказывает, что сейчас основная задача

"верхов" состоит в сохранении власти, а не в проведении экономических экспериментов.

Последствия

Цель не является единственным общим моментом для данных документов. Довольно сходными будут и последствия их реализации. Выполнение президентских указов потребует огромных финансовых ресурсов, которых у государства нет. И снижение ставки рефинансирования показывает, что власти решились пойти на разрешение как уже стоящих, так и будущих финансовых проблем с помощью инфляционного пути, и в ближайшее время стоит ждать проведения широкомасштабных кредитных эмиссий.

Что ж, будем реалистами: удержание власти требует банального подкупа населения в большинстве случаев. И сложившаяся ситуация имеет много общего с российскими проблемами в преддверии президентских выборов. Но России пока удавалось не использовать для финансирования своих нужд "печатный станок". Там изыскивали средства на предвыборную кампанию с помощью распродажи части крупнейших предприятий, расширения внутреннего госдолга за счет эмиссии государственных ценных бумаг, получения отсрочки выплаты внешней задолженности. Финансовая стабильность рубля пока не была затронута, и темпы инфляции сохраняются на довольно низком уровне. Однако в Беларуси, похоже, готовы пожертвовать и темпами инфляции, и курсом белорусского рубля — других источников не предвидится.

Своеобразие белорусского варианта отразилось и в восстановлении регулирования цен. Как известно, первым этапом перехода к рыночным отношениям является либерализация цен, и нельзя не отметить, что принятое А. Лукашенко решение фактически перечеркивает жалкие остатки рыночной экономики в республике. Попытки вместо проведения реформ встроить в административно-командный механизм управления рыночные элементы завершились полным провалом.

Населению же, несмотря на словесную привлекательность замораживания цен, теперь придется вновь столкнуться с пустыми полками магазинов, прекрасно развитым "черным рынком" и со столь же "хорошими" ценами. Большой опыт граждан республики и понимание сложившейся ситуации уже способствовали резкому росту инфляционных ожиданий и "черного" курса доллара.

Государство в очередной раз использует экономику в чисто политических целях, не обращая внимания на последствия. И это будет продолжаться до тех пор, пока сами же экономические последствия не пошатнут подобную практику.

Александр ВАСИЛЕВИЧ.

Малый бизнес

Челобитная о пяти процентах

Белорусский фонд финансовой поддержки предпринимателей направил письмо министру финансов РБ Павлу Дики, в котором содержится просьба запланировать в проекте республиканского бюджета на 1997 год 427 млрд. руб. для выделения БФФП.

В письме, подписанном исполнителем директором фонда, главой Белорусского союза предпринимателей Владимиром Карягиным, подчеркивается, что среди основных проблем малых предприятий остаются отсутствие стартового капитала, невозможность получения кредитов, высокая оплата за арендуемые помещения.

В то же время Национальной программой привлечения инвестиций в экономику РБ, одобренной июльским Постановлением КМ № 457, капитальные вложения за счет всех источников финансирования на 1996-2000 годы должны составить 171,670 млрд. руб. Удельный вес бюджетных средств в этом объеме, согласно программе, составляет 7,896,8 млрд. руб. ежегодно.

С учетом того, что затраты по созданию одного рабочего места на малых предприятиях значительно меньше, чем на государственных, руководство БФФП считает целесообразным направлять бюджетные средства на капиталовложения именно в малый бизнес. Тем более что во многих районах Беларуси налоги от деятельности МП и частных предпринимателей уже сейчас составляют 10% доходной части местных бюджетов.

Нетрудно посчитать, подчеркивается в письме, что запрашиваемые 427 млрд. руб. составляют менее 5,5% бюджетных средств на капитальные вложения, выделение которых предусмотрено Национальной программой привлечения инвестиций.

Владислав МАКСИМОВ.

Нефть

Кому война — а кому и мать родна

Рост мировых цен на нефть, вызванный ростом напряженности в отношениях США и Ирака, позволит сделать экспорт российского сырья более эффективным. Так считают эксперты одной из крупнейших нефтеторговых компаний АО "Роснефтеинвест".

По их мнению, российские продавцы и производители сырья, которые сами выполняют экспортные поставки и являются собственниками товара, в начале сентября смогут получить дополнительную прибыль до 7 USD на каждой тонне проданной на Запад нефти. Кроме того, в настоящих условиях эффективным становится экспорт для тех нефтедобывающих предприятий, которые из-за высокого уровня себестоимости производимого сырья и высоких акцизов раньше не могли выдержать конкуренция на внешнем рынке. Рост мировых и экспортных цен на нефть сможет погасить негативное влияние повышения акциза на нефть в России.

Вместе с тем эксперты полагают, что существенно увеличить объемы вывоза российского сырья не удастся из-за ограниченной пропускной способности экспортных нефтепроводов. А так как РФ не имеет больших нефтепродуктовых баз и резервуаров за рубежом, то она не сможет сыграть на повышении цен. По их мнению, 2 и 3 сентября мировые цены на нефть достигли своего максимального значения.

После бомбардировки Вашингтоном Багдада 3 сентября котировки Brent-смеси выросли по сравнению с 30 августа на 1,19 USD и достигли отметки 22,12 USD за баррель. По оценкам экспертов, на протяжении последних 4 месяцев мировые цены на нефть не превышали 22-долларовой отметки. Наивысший их уровень в 1996 г. был отмечен 11 апреля (23,7 USD), когда внезапно были прерваны переговоры ООН и Ирака о возможности возобновления поставок иракской нефти на экспорт.

По материалам "Интерфакса".

А вот и транспортный налог

Проекты

В Министерстве транспорта и коммуникаций подготовлен проект Закона "О транспортном налоге". После согласования с министерствами и ведомствами он будет внесен на рассмотрение в Кабинет министров и комиссии ВС.

По расчетам специалистов министерства, сумма транспортного налога составит более 400 миллиардов рублей за год. Его ставку предполагается установить в размере 1% от фонда заработной платы.

Подобный закон уже действует в России, его

введение также было вызвано ограниченным выделением финансовых средств из республиканского и местных бюджетов на обновление подвижного состава транспортной отрасли.

THE DOCUMENT COMPANY

XEROX



5009

Компания КСЕРОКС объявляет

о снижении цен

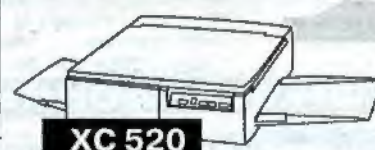
на самые популярные модели настольных

копировальных аппаратов

на 10-15%



5009RE



XC 520



5310

По вопросам покупки и обслуживания обращайтесь к нашим официальным дилерам:

Алгоритм (Гродно)	473636	БИ-Проект	2324349	Микро Экспресс	2347515
Бел-АНТИ (Гомель)	536842	Евроконтакт	2454535	Сканэкс	2206206
Белфорт	2342054	КопиЛэнд	2269778	Таир	2769078
	2768317	Ксорекс-сервис	2233229	Факом	2648087

Компьютеры и компьютерное обеспечение

Номер	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР		RAM	МАКЕТИНГ		МОНИТОР		ИНДЕКАРТА		КОМПЬЮТЕР	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	Гарантия	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН		
		Тип/МГц	Кэш		Установоч.	Плат. форм.	Тип/размер	Размер экрана	Разр. точек	Плотность							Материал	Мат. анал.
КОМПЬЮТЕРЫ																		
1	DELTA	386/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
2	PTC	386/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
3	Olivetti Modulo M4-40	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
4	IT Teasy (USA)	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
5	Olivetti Modulo M4-62	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
6	Link	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
7	PTC	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
8	ORAL2 IBM	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
9	IC	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
10	DELTA	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
11	DELTA	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
12	IT AMO	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
13	PTC	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
14	IBM Classic/PCI	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
15	Packard Bell Spectra	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
16	SAS	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
17	IT Teasy (USA)	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
18	DELTA	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
19	CLR mini 486	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
20	DELTA	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
21	INCOMAG	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
22	VA WORK	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
23	BEALAM	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
24	PTC	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
25	Stargazer PRACTIC	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
26	DELTA	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
27	DELTA	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
28	SPR. 4.48	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
29	BM 2002	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
30	DELTA	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
31	DELTA	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
32	BM PC 130	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
33	Falcon	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
34	Stargazer PRACTIC	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
35	IT AMO	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
36	MAS	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
37	DELTA	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
38	INCOMAG	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
39	IMC	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
40	VP11	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
41	DELTA	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
42	MAG4-100	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
43	SR	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
44	DTK Fast-41	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
45	DELTA	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
46	DTK	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
47	PTC	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
48	IMC	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
49	BM PC 130	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
50	BA	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
51	BM APITVA	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
52	VP11	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
53	JET	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
54	INCOMAG	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
55	DELTA	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
56	NT-451	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
57	American Logic	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
58	BM 2002	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
59	ICS	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
60	DELTA	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
61	CDL	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
62	ORAL2	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
63	BEALAM	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
64	DTK Fast-41	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
65	DELTA	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
66	DELTA	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
67	Unipel 533P	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
68	ICS	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
69	DELTA	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
70	INCOMAG	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
71	NT-452	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
72	American Logic	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
73	CDL	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
74	ORAL2	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
75	BEALAM	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
76	DTK Fast-41	486/50		2	3.5	5.0	IDE	12	14	28	512	ISA	MT	Сортир, PS, камен. конф.	500	12	ROSVAM	230/93/68/644
77	DEL																	

ВИДЕОПЕЧАТЬ

Мы опять снизили цены!

Am5x86-133/8/1080/1/14"0,28LR NI - 680\$

Pentium100/8/1080/1/14"0,28LR NI - 830\$

Бесплатная доставка по Минску

Звоните и приезжайте!

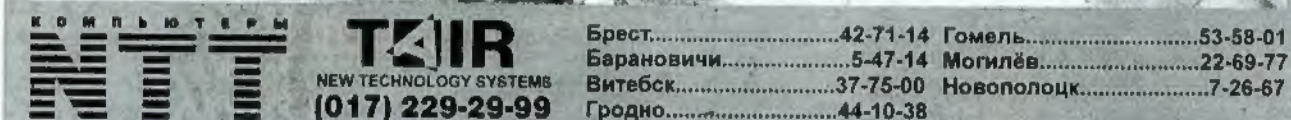
Мы работаем ежедневно с 9.00 до 18.00

Логойский тракт, 22, тел.: 652-367, 653-334, 653-423

35 Лазерные принтеры

<p>Xerox DocuPrint 4508</p>  <p>лазерный принтер, А4, 600x600 dpi, 8 копий в минуту, до 8000 стр. в месяц, RAM 2 Мб(max 34 Мб), лоток 250 листов, гар. 12 мес., сервис</p>	<p>Xerox 4510</p>  <p>лазерный принтер, А4, 600x600 dpi, 10 копий в минуту, до 20000 стр. в месяц, RAM 2 Мб(max 34 Мб), лоток 250 листов, допл.- PostScript, сетевая плата, лоток, гар. 12 мес., сервис, сервис</p>
<p>БЕЛФОРТ ■ 234-20-54.234-20-52</p> <p>Xerox DocuPrint 4517</p>  <p>лазерный принтер, А4, 1200x600 dpi, 17 копий в минуту, до 50000 стр. в месяц, RAM 2 Мб(max 64 Мб), допл.- PostScript, сетевая плата, дуплекс, лоток, почт. ящик, гар. 12 мес., сервис, сервис</p>	<p>БЕЛФОРТ ■ 234-20-54.234-20-52</p> <p>Xerox 4520</p>  <p>лазерный принтер, А3, 900x600 dpi, 20 копий в минуту, до 50000 стр. в месяц, RAM 4 Мб(max 52 Мб), допл.- PostScript, сетевая плата, гар. 12 мес., сервис, сервис</p>
<p>БЕЛФОРТ ■ 234-20-54.234-20-52</p> <p>Xerox XPrint 4915</p>  <p>цветной лазерный принтер, А4, 1200x300 dpi, 3 коп./мин, до 10000 стр. в месяц, PostScript, RAM 12 Мб(max 48 Мб), лоток 250 листов, допл.- сетевая плата, гар. 12 мес., сервис, сервис</p>	<p>БЕЛФОРТ ■ 234-20-54.234-20-52</p> <p>Xerox XPrint 4925</p>  <p>цветной лазерный принтер, А4, 600x600 dpi, 3 коп./мин, до 15000 стр. в месяц, PostScript, RAM 24 Мб (max 48 Мб), лоток 250 л., HDD 250 Мб, LocalTalk, гар. 12 мес., сервис, сервис</p>
<p>БЕЛФОРТ ■ 234-20-54.234-20-52</p>	<p>БЕЛФОРТ ■ 234-20-54.234-20-52</p>

[illegible]



Брест.....	42-71-14	Гомель.....	53-58-01
Барановичи.....	5-47-14	Могилёв.....	22-69-77
Витебск.....	37-75-00	Новополоцк.....	7-26-67
Гродно.....	44-10-38		

[illegible]

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИИ	Гар- ан- тия	УВБ	ПРОДАВЕЦ	ТЭЛ.
СКАНЕРЫ					
Paragon 800 SP	800/1600/6400 dpi, 1.1 м/ра. шаг, Flatbed	12	550	ИНТЕРПАИП	65-550
Paragon 800 SP	800/6400 dpi, 300x1, 10.01 gray, пласк., 1 шаг	24	690	МАС Электроник	351201/351412
Paragon 1200	1200/2400 dpi, 600x1, 256 gray, пласк., 1 шаг	24	890	МАС Электроник	351201/351412
Paragon 1200 Combo	1200/2400 dpi, 256 gray, 16M color, пласк., 1 шаг	24	940	МАС Электроник	351201/351412
Paragon 1200 SP	1200/2400/6600 dpi, 1.1 м/ра. шаг, Flatbed	12	650	ИНТЕРПАИП	65-550
Paragon 1200 SP	1200/6600 dpi, 30.01 color, 10.01 gray, пласк., 1 шаг	24	890	МАС Электроник	351201/351412
Paragon Junior	500/1200 dpi, 16M color, пласк., 1 шаг, 1 шаг	24	800	МАС Электроник	351201/351412
Paragon Sheetfed 830	3000x6000, 256 gray, листовой, 1 шаг	12	220	МАС Электроник	351201/351412
Pure It Scan Color	4000x1, 256 gray, 256 для Notebook PC, 1 шаг	12	250	МАС Электроник	351201/351412
Pure It Scan Color	8000x1, 16M color, 256 для Notebook PC, 1 шаг	12	250	МАС Электроник	351201/351412
PrinScan Color	4000x1, 256 gray, 256 для Notebook PC, 1 шаг	12	250	МАС Электроник	351201/351412
PrinScan Color	4000x1, 16M color, 256 для Notebook PC, 1 шаг	12	250	МАС Электроник	351201/351412
Scan FX	3000x1, 16M color, 256 gray, листовой, 1 шаг	12	250	МАС Электроник	351201/351412
Spectra 1200	5000x1/2400x1, 16M color, листовой, 1 шаг	12	350	МАС Электроник	351201/351412
TransScan Color 800	4000x1, 16M color, 256 gray, 256 для Notebook PC, 1 шаг	12	250	МАС Электроник	351201/351412
TransScan Color 800	4000x1, 16M color, 256 gray, 256 для Notebook PC, 1 шаг	12	250	МАС Электроник	351201/351412
UMAX	1200/2400 dpi, 600x1, 256 gray, пласк., 1 шаг	12	800	BeStarNet	396549/390034
СТРИММЕРЫ И КАССЕТЫ К НИМ					
ASAC DC 750/1210	420 Мб, встроенный IDE, w/Data Card	12	20/15	Комп. и Периф.	34-661/34-670
Comer TSM400	800 Мб, встроенный LP11, w/Data Card	12	140	МАС Электроник	351201/351412
Comer TSM400	800 Мб, встроенный LP11, w/Data Card	12	140	МАС Электроник	351201/351412
Comer TSM400	800 Мб, встроенный LP11, w/Data Card	12	140	МАС Электроник	351201/351412
Verbatim	120/240/480/960/1920/3840/7680/15360/30720/61440/122880/245760/491520/983040/1966080/3932160/7864320/15728640/31457280/62914560/125829120/251658240/503316480/1006632960/2013265920/4026531840/8053063680/16106127360/32212254720/64424509440/128849018880/257698037760/515396075520/1030792151040/2061584302080/4123168604160/8246337208320/16492674416640/32985348833280/65970697666560/131941395333120/263882790666240/527765581332480/1055531162664960/2111062325329920/4222124650659840/8444249301319680/16888498602639360/33776997205278720/67553994410557440/135107988821114880/270215977642229760/540431955284459520/1080863910568919040/216172782113779807360/432345564227759615360/864691128455519237120/1729382256911138474240/3458764513822276948480/6917529027644553896960/13835058055289107993920/27670116110578195987840/5534023222115739197576960/1106804644235547939553280/221360928847109587911680/442721857694219175983360/885443715388438351966720/1770887430776876713733440/35417748615537534274666880/70835497231075068549333760/141670994462150130098667520/28334198892430026013733440/56668397784860052027466880/11333679556972001044533733440/22667359113944002088867520/4533471822788800417733733440/906694364557760083554667520/1813388729155520167110933733440/36267774513110403342218667520/72535549026220806684533733440/145071090052441613368867520/2901421801048832267733733440/580284360209766453554667520/1160568720419532811110933733440/2321137440839065622218667520/46422748816790112444533733440/9284549763358022488867520/18569099526716044817733733440/371381990534320896354667520/7427639810686417927110933733440/1485527962137283554667520/297105592427456711110933733440/594211184854913422218667520/1188422769706826444533733440/237684553941365288867520/47536910788273057733733440/950738215665461154667520/1901476431331121110933733440/38029528706622422218667520/76059057413244844533733440/1521181142272488867520/30423622845489617733733440/608472456909792354667520/12169449				
Verbatim	120/240/480/960/1920/3840/7680/15360/30720/61440/122880/245760/491520/983040/1966080/3932160/7864320/15728640/31457280/62914560/125829120/251658240/503316480/1006632960/2013265920/4026531840/8053063680/16106127360/32212254720/64424509440/128849018880/257698037760/515396075520/1030792151040/2061584302080/4123168604160/8246337208320/16492674416640/32985348833280/65970697666560/131941395333120/263882790666240/527765581332480/1055531162664960/2111062325329920/4222124650659840/8444249301319680/16888498602639360/33776997205278720/67553994410557440/135107988821114880/270215977642229760/540431955284459520/1080863910568919040/216172782113779807360/432345564227759615360/864691128455519237120/1729382256911138474240/3458764513822276948480/6917529027644553896960/13835058055289107993920/27670116110578195987840/5534023222115739197576960/1106804644235547939553280/221360928847109587911680/442721857694219175983360/885443715388438351966720/1770887430776876713733440/35417748615537534274666880/70835497231075068549333760/141670994462150130098667520/28334198892430026013733440/56668397784860052027466880/11333679556972001044533733440/22667359113944002088867520/4533471822788800417733733440/906694364557760083554667520/1813388729155520167110933733440/36267774513110403342218667520/72535549026220806684533733440/145071090052441613368867520/2901421801048832267733733440/580284360209766453554667520/1160568720419532811110933733440/2321137440839065622218667520/46422748816790112444533733440/9284549763358022488867520/18569099526716044817733733440/371381990534320896354667520/7427639810686417927110933733440/1485527962137283554667520/297105592427456711110933733440/594211184854913422218667520/1188422769706826444533733440/237684553941365288867520/47536910788273057733733440/950738215665461154667520/1901476431331121110933733440/38029528706622422218667520/76059057413244844533733440/1521181142272488867520/30423622845489617733733440/608472456909792354667520/12169449				
Verbatim	120/240/480/960/1920/3840/7680/15360/30720/61440/122880/245760/491520/983040/1966080/3932160/7864320/15728640/31457280/62914560/125829120/251658240/503316480/1006632960/2013265920/4026531840/8053063680/16106127360/32212254720/64424509440/128849018880/257698037760/515396075520/1030792151040/2061584302080/4123168604160/8246337208320/16492674416640/32985348833280/65970697666560/131941395333120/263882790666240/527765581332480/1055531162664960/2111062325329920/4222124650659840/8444249301319680/16888498602639360/33776997205278720/67553994410557440/135107988821114880/270215977642229760/540431955284459520/1080863910568919040/216172782113779807360/432345564227759615360/864691128455519237120/1729382256911138474240/3458764513822276948480/6917529027644553896960/13835058055289107993920/27670116110578195987840/5534023222115739197576960/1106804644235547939553280/221360928847109587911680/442721857694219175983360/885443715388438351966720/1770887430776876713733440/35417748615537534274666880/70835497231075068549333760/141670994462150130098667520/28334198892430026013733440/56668397784860052027466880/11333679556972001044533733440/22667359113944002088867520/4533471822788800417733733440/906694364557760083554667520/1813388729155520167110933733440/36267774513110403342218667520/72535549026220806684533733440/145071090052441613368867520/2901421801048832267733733440/580284360209766453554667520/1160568720419532811110933733440/2321137440839065622218667520/46422748816790112444533733440/9284549763358022488867520/18569099526716044817733733440/371381990534320896354667520/7427639810686417927110933733440/1485527962137283554667520/297105592427456711110933733440/594211184854913422218667520/1188422769706826444533733440/237684553941365288867520/47536910788273057733733440/950738215665461154667520/1901476431331121110933733440/38029528706622422218667520/76059057413244844533733440/1521181142272488867520/30423622845489617733733440/608472456909792354667520/12169449				
Verbatim	120/240/480/960/1920/3840/7680/15360/30720/61440/122880/245760/491520/983040/1966080/3932160/7864320/15728640/31457280/62914560/125829120/251658240/503316480/1006632960/2013265920/4026531840/8053063680/16106127360/32212254720/64424509440/128849018880/257698037760/515396075520/1030792151040/2061584302080/4123168604160/8246337208320/16492674416640/32985348833280/65970697666560/131941395333120/263882790666240/527765581332480/1055531162664960/2111062325329920/4222124650659840/8444249301319680/16888498602639360/33776997205278720/67553994410557440/135107988821114880/270215977642229760/540431955284459520/1080863910568919040/216172782113779807360/432345564227759615360/864691128455519237120/1729382256911138474240/3458764513822276948480/6917529027644553896960/13835058055289107993920/27670116110578195987840/5534023222115739197576960/1106804644235547939553280/221360928847109587911680/442721857694219175983360/885443715388438351966720/1770887430776876713733440/35417748615537534274666880/70835497231075068549333760/141670994462150130098667520/28334198892430026013733440/56668397784860052027466880/11333679556972001044533733440/22667359113944002088867520/4533471822788800417733733440/906694364557760083554667520/1813388729155520167110933733440/36267774513110403342218667520/72535549026220806684533733440/145071090052441613368867520/2901421801048832267733733440/580284360209766453554667520/1160568720419532811110933733440/2321137440839065622218667520/46422748816790112444533733440/9284549763358022488867520/18569099526716044817733733440/371381990534320896354667520/7427639810686417927110933733440/1485527962137283554667520/297105592427456711110933733440/594211184854913422218667520/1188422769706826444533733440/237684553941365288867520/47536910788273057733733440/950738215665461154667520/1901476431331121110933733440/38029528706622422218667520/76059057413244844533733440/1521181142272488867520/30423622845489617733733440/608472456909792354667520/12169449				
Verbatim	120/240/480/960/1920/3840/7680/15360/30720/61440/122880/245760/491520/983040/1966080/3932160/7864320/15728640/31457280/62914560/125829120/251658240/503316480/1006632960/2013265920/4026531840/8053063680/16106127360/32212254720/64424509440/128849018880/257698037760/515396075520/1030792151040/2061584302080/4123168604160/8246337208320/16492674416640/32985348833280/65970697666560/131941395333120/263882790666240/527765581332480/1055531162664960/2111062325329920/4222124650659840/8444249301319680/16888498602639360/33776997205278720/67553994410557440/135107988821114880/270215977642229760/540431955284459520/1080863910568919040/216172782113779807360/432345564227759615360/864691128455519237120/1729382256911138474240/3458764513822276948480/6917529027644553896960/13835058055289107993920/27670116110578195987840/5534023222115739197576960/1106804644235547939553280/221360928847109587911680/442721857694219175983360/885443715388438351966720/1770887430776876713733440/35417748615537534274666880/70835497231075068549333760/141670994462150130098667520/28334198892430026013733440/56668397784860052027466880/11333679556972001044533733440/22667359113944002088867520/4533471822788800417733733440/906694364557760083554667520/1813388729155520167110933733440/36267774513110403342218667520/72535549026220806684533733440/145071090052441613368867520/2901421801048832267733733440/580284360209766453554667520/1160568720419532811110933733440/2321137440839065622218667520/46422748816790112444533733440/9284549763358022488867520/18569099526716044817733733440/371381990534320896354667520/7427639810686417927110933733440/1485527962137283554667520/297105592427456711110933733440/594211184854913422218667520/1188422769706826444533733440/237684553941365288867520/47536910788273057733733440/950738215665461154667520/1901476431331121110933733440/38029528706622422218667520/76059057413244844533733440/1521181142272488867520/30423622845489617733733440/608472456909792354667520/12169449				
Verbatim	120/240/480/960/1920/3840/7680/15360/30720/61440/122880/245760/491520/983040/1966080/3932160/7864320/15728640/31457280/62914560/125829120/251658240/503316480/1006632960/2013265920/4026531840/8053063680/16106127360/32212254720/64424509440/128849018880/257698037760/515396075520/1030792151040/2061584302080/4123168604160/8246337208320/16492674416640/32985348833280/65970697666560/131941395333120/263882790666240/527765581332480/1055531162664960/2111062325329920/4222124650659840/8444249301319680/16888498602639360/33776997205278720/67553994410557440/135107988821114880/				

[illegible]

ZyXEL U-1486+	118 экз.	2 канал, V.42, 9600, «БелСот»	112	20	Комп. и перифер.	24365/24365
ZyXEL U-1486+ Plus	118 экз.	2 канал, V.42, 9600, «БелСот»	300/250	20	БЕЛСОFT	22973/22973
ZyXEL U-1486E+	118 экз.	2 канал, V.42, 9600, «АКО», «Мас Электроникс»	300/250	24	DATA STREAM	203842/205447
ZyXEL U-1486E+	118 экз.	3 канал, V.42, 9600, «БелСот»	300/250	12	Комп. и перифер.	24365/24365
ZyXEL U-1486E	118 экз.	3 канал, V.42, 9600, «БелСот»	300/250	20	БЕЛСОFT	24365/24365

МАГНИТООПТИЧЕСКИЕ ЗАПОМИНАЮЩИЕ УСТРОЙСТВА

ZIP drive KOMEGA	100 Mb, parallel port, 1/2" диск	12	252	MPI БелСотфт	22761/1
MD Drive Fujitsu	230-540 Mb, SCSI-1 и ATAPI, внутр.	12	450	ИНФОРТРЕИД	30454/1
Drive Fujitsu IFO-230	M2512A2 230Mb, Soms, SCSI-2, внутр.	12	450	ПИРРТ	594118
MD drive	OPTIOPTOR 230Mb, внутр. дисковод	12	450	ИНФОТРОНИК	30454/1
Drive Fujitsu IFO-540	M2513A2 540Mb, Soms, SCSI-2, внутр.	12	570	ПИРРТ	594118
Drive MAXMATE IS-1200	M2513A2 540Mb, Soms, SCSI-2, внутр., дисковод	12	1190	ПИРРТ	594118
Drive MAXUMPTA LK-3600	M2513A2 540Mb, Soms, SCSI-2, внутр., дисковод	12	1900	ПИРРТ	594118
BASF	магнитока DDS-2 Gb, DS-40 disk	12	123	TAMP ЛУВР	292939/1
BASF	магнитока 3,5" 230 Мб, V.25, 1,1Gb, перезапись	12	69	TAMP ЛУВР	292939/1
MD Disk	3,5" 200 Mb	12	25	ИНФОРТРЕИД	30454/1
ZIP disk KOMEGA	100 Mb format PC	12	25	MPI БелСотфт	22761/1
MD disk Pack	3,5" 200 Mb, перезаписываемые диски	12	25	COMITRIS	225047/6
ZIP disk Verbatim	3,5" 200 Мб, перезаписываемая дискета 330Mb	66	22	ИНФОТРОНИК	30454/1
MD disk Verbatim	3,5" 200 Мб, перезаписываемая дискета 330Mb	66	22	ИНФОТРОНИК	30454/1
Disk 3,5" Verbatim	MD перезаписываемая дискета 1,1/1,1Gb	12	139	РАИВ	25525/1

УСТРОЙСТВА ЗАПИСИ И ЧТЕНИЯ CD-ROM

CD Recorder Yamaha Privis	4-speed	12	9115	ИНФОТРОНИК	34458/8
CD Recorder SONY CEF-900S	SCSI-2, внутр./внеш.	12	938	ПИРРТ	594118
CD Recorder (Yamaha System) CUE 192 external, 4 speed 2 write speed, SCSI	4-speed	12	860	ЛИМС	46773/20974
CD-ROM and Notebook	4-speed	12	860	ЛИМЕНС	28195/1
CD-ROM HITACHI	4-speed	12	58	COMITRIS	232047/8
CD-ROM Mitsumi/Samsung	4/10-speed, 600/1500 bytes, 150-250 ms, IDE interface	12	58	SKY System	61790
CD-ROM	4-, 8-speed, IDE	6	50	ПРОГРАММА	232047/8
CD-ROM	4-speed	12	54	МАХЕТНИК	30454/1
CD-ROM	4-speed	12	54	ROSVAM	30454/1
CD-ROM Mitsumi FX-400E	4-speed, IDE	6	83	АЛЕКС	30454/1
CD-ROM HITACHI CDG-773A	IDE/ATAPI mode 31, 210ms, внутр.	12	130	ПИРРТ	594118
CD-ROM TOSHIBA	4-speed SCSI-2, 8-speed ATAPI	12	130/140	ЛИМЕНС	28195/1
CD-ROM SONY CDU-765	4-speed SCSI-2, 190 ms, внутр.	12	130	ПИРРТ	594118
CD-Recorder YAMAHA	4-speed SCSI	12	1905	ДРАВИ	292939/1
CD-ROM Plextor 8Plex	4-speed SCSI-2, 115 ms, внутр./внеш.	12	297	ПИРРТ	594118
CD-ROM	4-speed, EIDE	6	83	ЛИК	346894/10278
CD-ROM	4-speed, IDE 2 channel	9	85	ROSVAM	330793/687644
CD-ROM Mitsumi FX-450	IDE/ATAPI mode 31 190ms, внутр.	12	92	МАХЕТНИК	30454/1
CD-ROM drive MPM	V.60, 5-speed, 800 Кбайт, ATAPI-IDE	12	92	МАС Электроникс	38121/261412
CD-ROM Plextor 8Plex	4-speed SCSI-2, 95 ms, внутр./внеш.	12	485	ПИРРТ	594118
CD-ROM SAMUSUNG	8-speed	12	95	COMITRIS	225313/230476
CD-ROM	8-speed	9	95	ROSVAM	330793/687644
CD-ROM Samsung	8-speed	6	95	TAMP	292939
CD-ROM	8-speed, Samsung	12	95	ДЖЕТ	683405

Доходность ниже ставки рефинансирования

Национальный банк провел 3 сентября четырнадцатый аукцион по размещению краткосрочных обязательств (КО) — пожалуй, самый удачный для него из всех, прошедших ранее.

Спрос превысил объем эмиссии на 60%, что дало возможность Нацбанку разместить практически весь объем при чрезвычайно низкой доходности, составившей по средневзвешенной цене всего 21,5%. Это намного ниже даже новой ставки рефинансирования. Судя по событиям на внебиржевом рынке валюты, Нацбанку можно было бы и увеличить объем размещения.

Срок обращения КО составляет 13 дней, то есть дата проведения аукциона была выбрана так, чтобы деньги оказались на рынке перед очередным аукционом по размещению ГКО. Учитывая изменение ставки рефинансирования, Минфину придется уменьшить доходность ГКО, но, несмотря на это, банкам, пожалуй, некуда будет деться, и спрос может оказаться большим.

Результаты 14-го аукциона по размещению ценных бумаг Нацбанка

Дата размещения	3.09.1996 г.
Дата погашения	16.09.1996 г.
Количество дилеров, принявших участие в аукционе	8
Объем эмиссии	300 млрд. руб.
Спрос	по номиналу 484,8 млрд. руб.
	фактический 480,25 млрд. руб.
Размещено	по номиналу 293,09 млрд. руб.
	фактически 290,86 млрд. руб.
Минимальная цена продажи	99,12%
Средневзвешенная цена	99,24%
Доходность	по минимальной цене 24,93% годовых
	по средневзвешенной цене 21,5% годовых

Проекты

Будут акционеры, будут и акции

Руководство открывшегося недавно Минского оптового рынка объявило о начале преобразования компании из общества закрытого типа в открытое. Но на сегодняшний день акций компании "Минский оптовый рынок" нет.

На момент создания доли в уставном фонде "Минского оптового рынка" распределились следующим образом: 52% акций принадлежит Мингорисполкому, 48% — фирме "Атекс". Кредит Европейского банка реконструкции и развития в размере 6,5 млн. USD, выделенный на осуществление проекта, еще "не выбран" до конца, но для реконструкции и строительства новых зданий на территории рыночного комплекса необходимо привлечь дополнительный капитал, помимо остатка кредита.

Как сообщила генеральный директор проекта Галина Гордеева, ЗАО собирается начать рекламную кампанию по привлечению акционеров, а после этого подготовить соответствующие документы на перерегистрацию ЗАО в ОАО.

Судя по всему, "открыться" до конца года не удастся: во-первых, акций компании "Минский оптовый рынок" пока вообще нет в природе, во-вторых, преобразование в АО будет проходить в два этапа. На первом будущим акционерам продадут места в торговом павильоне по цене не менее 48.000 USD за каждое, а лишь на втором акции "пойдут" в свободную продажу. Дело в том, что, как сообщило руководство рынка, на сегодняшний день еще не ясна реальная цена акции. По итогам первого финансового года можно будет рассчитать примерную величину дивидендов и объявить открытую подписку на акции. При этом контрольный пакет останется у Мингорисполкома.

В настоящее время отношения с будущими акционерами оформляются только лишь договором аренды на 99 лет. Кроме платы за место, оптовики оплачивают еще и аренду. По подсчетам одного из уже работающих на рынке, сумма расходов составит порядка 1100 USD за 60 кв. м. Г-жа Гордеева назвала такие условия вполне приемлемыми, заметив, что реально арендуемые площади стоят дороже 48 тысяч USD.

Получается, что будущие акции недооценены. Такое положение дел может вызвать желание спекулировать: купив акции сейчас, через год-два, когда они станут ликвидными, их можно будет продать значительно дороже (при этом ни о каком интересе к рынку как таковому говорить не приходится). Таким образом, те, кто успеет оценить перспективность вложения в акции рынка, могут хорошо заработать впоследствии.

Через год после начала работы руководство Минского оптового рынка планирует начать выплату дивидендов по акциям в размере, покрывающем расходы на аренду.

Оптовому рынку предрекают большое будущее, однако на момент его открытия были выкуплены лишь пять минимальных пакетов акций. Ясно, что прибыльное функционирование рынка не будет возможным до тех пор, пока не будут "забиты" все 47 мест.

По мнению уже имеющихся арендаторов, ликвидность акций рынка достигнет должного уровня лишь через два-три года, однако участие в кампании позволит оптовикам увеличить товарооборот на 20-30% значительно раньше.

Картина, описываемая участниками проекта по созданию в Минске оптового рынка, не имеет аналогов в странах СНГ, весьма оптимистичная. Майчит перед глазами польский пример: стоимость акций аналогичного оптового рынка в Познани за два года его работы выросла в 9 раз (правда, сам рынок стоимостью 30 млн. USD был подарен друзьями из Швеции).

И все-таки руководству минского рынка придется активно заниматься поиском акционеров, готовых заплатить минимум 48 тысяч USD уже в самое ближайшее время, ведь первый платеж ЕБРР в размере 183 тысяч USD по предоставленному кредиту должен быть произведен уже в декабре 1997 года, причем за счет прибыли рынка.

Наталья ШКЛЯР.



Дивиденды любят счет

Как показывают данные о доходности поступивших в АСБ "Беларусбанк" в конце августа акций приватизируемых предприятий, некоторые из них могут позволить получить владельцам чеков собственность, оцениваемую в сотни USD.

В Инспекции по ценным бумагам Минфина есть данные только примерно по половине предприятий, акции которых поступили в АСБ, однако даже неполные сведения подтверждают справедливость оценки предприятий по отраслям, сделанной в прошлом номере "БР" (следует отметить, что из-за недостатков отчетности в приведенной таблице могут содержаться некоторые погрешности).

Размеры полученной прибыли показывают глубину кризиса строительной отрасли: как правило, по итогам первого полугодия 1996 г. стройпредприятия не имеют прибыли вообще. В разительном контрасте с ними находятся предприятия, выпускающие стройматериалы. Витебская "Керамика", Брестский комбинат строительных материалов, могилевская "Кровля" по итогам полугодия имели более десяти тысяч рублей чистой прибыли в расчете на акцию, что соответствует стоимости одной акции свыше 100 тысяч рублей. Перечисленные АО находятся примерно в одном положении, хотя у двух первых предприятий чистая прибыль в расчете на акцию значительно выше, но их акции обмениваются на 20 чек, тогда как у "Кровли" — на 4.

Только два предприятия из представленного списка сообщили об убыт-

ках в первом полугодии 1996 г., и закономернo, что это предприятия легкой промышленности — "Минск-Галантерея" и витебское "Знамя индустриализации".

Не соответствует ожидаемой отраслевой оценке, пожалуй, только Пинское промышленно-торговое объединение "Полесье", которое сообщило о высокой прибыли на акцию по итогам первого полугодия текущего года. Однако акции этого предприятия обмениваются на 20 чек, что соответствует номиналу в 50 тысяч рублей. Поэтому в расчете на 10-тысячную акцию прибыль будет в 5 раз ниже — 12 тыс. рублей, то есть не такой уж и большой, хотя и достаточно приличной. То же самое относится и к лидеру по величине полученной прибыли — АО "Мехколонна-93".

Неожиданно бедно на фоне других предприятий смотрится Светлогорский целлолозно-картонный комбинат, имеющий в первом полугодии всего 13,6 тысяч рублей в расчете на акцию. От него можно было бы ожидать и большего.

При выборе акций кроме величины прибыли можно ориентироваться на величину выплачиваемых дивидендов. Примерно четвертая часть предприятий из списка выплачивает их даже по итогам полугодия. Размер их, как пра-

вило, невелик, в редких случаях достигает 3 тысяч за акцию.

Оценка потенциальной стоимости акций показывает, что приватизация может что-то дать людям. Владельцы чек имеют возможность даже среди предложенных сейчас на обмен акций предприятий выбрать такие, которые в будущем могут стоить несколько сотен USD. Впрочем, для справедливости надо отметить, что благодаря принципу социалистического распределения, используемому в приватизации через отделения Сбербанка, большинство владельцев чек не получают ничего, так как ценных акций на всех не хватает.

Справка "БР"

Стоимость акции может быть подсчитана как чистая прибыль, приходящаяся на нее за год, умноженная на пять. Так, допустим, 1 акция АО "Полилиз" по итогам 1995 г. оценивается в 320 тыс. руб., а по итогам первого полугодия 1996 г. — в 470 тыс. руб.

Одна акция "Полилиза" обменивается на 4 чека, следовательно, стоимость одного чека, вложенного в акцию, составляет 80-115 тыс. рублей, или около 6 USD. Таким образом, владелец 100 приватизационных чек, обменяв их на акции "Полилиза", может стать собственником капитала примерно в 600 USD.

Владимир ТАРАСОВ.

Доходность акций приватизируемых предприятий (в тыс. руб.)

Наименование акционерного общества	1995 г.		I полугодие 1996 г.	
	Чистая прибыль на акцию	Дивиденды на акцию	Чистая прибыль на акцию	Дивиденды на акцию
Брестская область				
"Брест-ВТИ"			7,6	0
"Пинский комбинат строительной индустрии"			0	0
"Чернавичский завод железобетонных изделий"			1,8	0,2
"Водостройтранс", г. Пинск			1,3	0
"Брестторгкредит"	28,6		15,9	1,1
"Полесьежилстрой" г. Брест			0	0
"Пинсксовхозстрой"			0,9	0
"Пинское промышленно-торговое объединение "Полесье"			80,1	0
"Строительный трест № 33", г. Кобрин			0,04	0
"Брестоблгаз"			3,2	0
"Брестский комбинат строительных материалов"			71,3	0
"Брестстройтранс"			0	0
"Пинский опытно-механический завод"	16,7	0	0	0
Витебская область				
"Иньет", п. Быгосово			0	0
"Мона", г. Полоцк	7,0		0	0
"Красная звезда", г. Чашники			0	0
"Оршастройматериалы"			2,3	1
"Знамя индустриализации", г. Витебск			убыток	0
"Трансэкспедитор", г. Витебск			8,0	0
"Витебский ОТТЦ "Гарант"			1,2	0
"Керамика" г. Витебск			46,1	2,7
"Доломит"			4,8	0
"Данко", г. Витебск			7,2	0,2

Гомельская область

"Светлогорский целлолозно-картонный комбинат"	41,1	0,78	13,6	1,15
"Светлогорский завод железобетонных изделий и конструкций"			8,6	0
"Мозырский завод сборного железобетона № 12"			3,2	0,24
Гродненская область				
"Мостовдрев"	24,3	2,5	4,7	0
"Станция технического обслуживания № 2", г. Гродно	47,3	0	7,8	0
"Слонимская камвольно-прядильная фабрика"	4,1	0,511	4,8	0
"Белкард"			12,1	0
"Гроднодортгострой"			0	0
"Строительное управление № 187", г. Слоним			0	0,502
"Строительно-монтажный трест № 32", г. Волковыск			7,7	1,8
"Лидастройматериалы"			18,3	1,3
"Станция технического обслуживания № 1", г. Лида	0,4	1	0	0
г. Минск				
"Луч"	37,2	0	1,06	3,168
"Автомобильное транспортно-экспедиционное предприятие-5"	10,1	0,7		0
"Минск-Галантерея"			убыток	0
"Рыбокомплекс"			14,4	0
"Белхозторг"			31,6	3
"Мехколонна-93"			240,0	0
"Лесдревпром"	23,1	1,183	7,4	0
Минская область				
"Автотрансстрой", г. Молодечно		0	3,5	0,6
"Гипеценилес"	41,7			
"Полилиз"	64,2	1,9	46,6	0
Могилевская область				
"Коминтерн", п. Глуша	255,9			
"Кровля"	54,4	2,871	12,3	2,73
"Стеклозавод "Октябрь"	9,6	0,4		

Информация предоставлена Инспекцией по ценным бумагам.

"Фандок" — крупнейший эмитент

АО

В Инспекции по ценным бумагам в июле зарегистрированы результаты новой эмиссии акций АО "Фандок" в размере 313,6 млрд. рублей, в результате которой АО стало крупнейшим в Беларуси эмитентом среди предприятий (по номинальной стоимости акций).

Новые акции выпущены в счет задолженности АО перед коммерческими банками. Как при этом удалось обойти запрет на эмиссию акций в счет долга — дело АО. Интересно, что результаты проведения подписки были зарегистрированы даже без ее объявления. Этот незначительный факт дает основания в будущем считать саму эмиссию недействительной.

Число АО, объявивших о проведении новых подписок на акции в августе, крайне незначительно. За исключением АО "Компаньон", все они могут быть отнесены к компаниям, профессионально работающим на рынке капиталов. СИФы и АКБ в представле-

предприятий посредством вексельного обращения. Судя по срокам проведения, подписке Белпромстройбанка и "Компаньона" только условно можно считать открытой.

Объявленные подписки на акции

Эмитент	К-во акций (престы, именные, шт.)	Номинал (тыс. руб.)	Объем эмиссии (млн. руб.)	Дата регистрации	Сроки проведения подписки
АКБ "Белпромстройбанк", г. Минск	10.000.000	0,8	8.000	6.08	10 дней со дня опубликования информации
АО "Народный капитал" г. Минск	180	10.000	1.800	9.08	2 месяца со дня опубликования информации
АО "Компаньон", г. Жлобин	20.000	10	200	9.08	10 дней со дня опубликования информации
АО "РИП-АЧСК", г. Минск	3.000	1.000	3.000	22.08	до 15 ноября со дня опубликования информации
СИФ "Горторгинвест", г. Минск	60.000	2,5	150	22.08	месяц со дня опубликования информации
СИФ "Стабильность", г. Минск	300.000	10	3.000	22.08	4 месяца со дня опубликования информации
СИФ "Приватизация", г. Витебск	1.397.211	0,5	699	22.08	до 10.01.1997 г.

СНГ: куда движется карета прошлого

Конкуренты и обстоятельства

Хочешь жить...

Современное автомобилестроение по праву называют чутким барометром общей промышленной конъюнктуры. Положение на рынке автомобильной техники, состояние отрасли, являющейся крупнейшим потребителем сырья, материалов, оборудования и рабочей силы, во многом определяет процесс воспроизводства в экономике развитых стран.

На созданных в советские времена мощностях Россия имеет возможность ежегодно выпускать 1100 тыс. легковых автомобилей, 600 тыс. грузовиков и 50 тыс. автобусов, что в 1990 г. соответствовало 6-8-му месту в мире. Однако в 1995 г. производство грузовых автомобилей снизилось до 19% от уровня 1990 г., легковых автомобилей — до 85,7%, автобусов — до 70,3%, прицепов и полуприцепов автомобильных — до 64%, троллейбусов — до 15,1%. Да и как могло быть иначе, если отрасль изначально не ориентировалась на запросы конечного потребителя, а объемы производства и номенклатура продукции определялись балансами Госплана. При отсутствии конкуренции модели автомобилей выпускались по 15, 20 и более лет (мало того, их разработка и подготовка производства длились десятилетиями), что не стимулировало применение современных гибких технологий и парка оборудования. В результате закисневший производственный аппарат оказался неприспособленным к работе в условиях конкуренции с ведущими мировыми производителями, гигантами советского автомобилестроения стали катастрофически терять покупателей.

Сегодня импорт иностранных автомобилей в Россию сдерживается главным образом высокими таможенными барьерами (НДС, пошлины и акцизы в совокупности составляют от 70 до 90% таможенной стоимости иномарок), а также неразвитостью дистрибуторской и сервисной сети ведущих международных автомобильных компаний в СНГ по сравнению с российскими предприятиями. К примеру, КамАЗ и ГАЗ имеют в распоряжении до 200 станций техобслуживания каждый в

различных населенных точках Содружества. Однако ситуация постепенно, но неуклонно меняется в пользу иностранных производителей автомобилей.

Практически все мировые автогиганты активизируют распространение агентских структур в СНГ, и импорт иномарок, в основном поддержанных, неуклонно растет. Хотя, согласно предоставленной Госкомстатом РФ информации, официальный импорт легковых иномарок в 1995 г. составил 82,5 тыс. штук при общероссийском производстве в 822 тыс. автомобилей, реальный ввоз был намного больше за счет так называемого "серого" импорта. В частности, одной лишь компанией "Тойота" за последние два года, по оценке ее дилеров, было продано в СНГ 30-40 тыс. автомобилей. И это неудивительно, так как ставки таможенного и налогового обложения при "неофициальном" импорте снижаются до 30-40% от таможенной стоимости товара. В перспективе передел российского рынка в пользу иномарок, вероятно, ускорит ожидаемое через 2-3 года вступление России в ВТО, которое может привести к изменению действующего законодательства в сторону либерализации импорта и уменьшению ставок импортных пошлин.

Главная проблема, от решения которой не уйти автомобилестроителям бывшего СССР, — технологическая отсталость продукции и неэффективность производственного процесса. По оценкам экспертов, если АвтоВАЗ в среднем расходует от 250 до 450 человеко-часов на производство одного "Жигулей", то европейские производители автомобилей затрачивают на

выпуск аналогичной модели 30, а "Тойота" — всего 15 человеко-часов. До сих пор отечественные автозаводы имеют глубину собственного производства на уровне 60-80%, в то время как ведущие зарубежные фирмы производят лишь 35-50% компонентов автомобиля, приобретая остальное на мировом рынке у лучших специализированных фирм-поставщиков на конкурентной основе.

Без реструктуризации автомобильной промышленности на территории бывшего СССР по мировым образцам и организации сети высокотехнологичных специализированных предприятий по производству компонентов говорить о выживании автозаводов на территории СНГ невозможно. Пока события развиваются в противоположном направлении: старые кооперационные связи нарушились, и для поддержания производственного процесса сборочные, по сути дела, заводы вынуждены заниматься нерентабельным производством комплектующих.

Переломить ситуацию будет невероятно сложно, учитывая традиционную неспособность к адаптации местных экономических структур. Однако именно от привлечения передовых технологий и "ноу-хау", а также от наиболее рациональной организации труда зависит будущее отечественного автомобилестроения. Решать эту задачу предстоит, максимально используя имеющуюся производственную базу, привлекая к взаимовыгодному сотрудничеству лучшие зарубежные фирмы. Но для этого отечественным производителям придется потесниться на рынке Содружества. Опыт развития автомобильной промышленности в Японии и Южной Корее подсказывает, что такой путь к качественному скачку наиболее короткий и надежный.

По материалам "Финансовых известий".



"Жигули" уходят на второй план

Если рассматривать предложение автомобилей на Центральном авторынке белорусской столицы, то можно смело утверждать, что "Жигули", некогда являвшиеся голубой мечтой отечественного автолюбителя, понемногу уходят на второй план.

Если год назад ВАЗы составляли около 60% от общего количества предлагаемых к продаже машин, то сегодня столь явного превосходства над другими марками нет. Очевидно, на сложившуюся ситуацию оказали влияние следующие факторы. Во-первых, "истощение" залежей дешевых "Лад" в странах Западной Европы. Во-вторых, люди, посидевшие за рулем пусть даже не самых современных иномарок, при всем своем уважении к Волжскому автозаводу, что называется, "заекают" подходить к отечественной технике. Судите сами, 124-й "Фиат", прадед вазовской классики, получил титул "Автомобиль года" в далеком 1966-м. 30 лет на конвейере — удел легендарных машин, но пользоваться лучше сегодняшними, а не музейными средствами передвижения.

Приобретение первых моделей "Жигулей" до сих пор остается делом тех, кто деньги на покупку автомобиля копил по доллару много лет, отказывая себе во многих житейских удовольствиях. Сейчас категория таких покупателей должна иметь в кармане как минимум 1200 USD, не считая потребующихся в самое ближайшее время 300 USD на текущий ремонт. Самые популярные модели ВАЗов на авторынке — это "шестерки". Выпуск в течение десятилетий предопределил их широкую распространенность, а по разнообразию устанавливаемых двигателей ВАЗ-2106 превосходит все остальные "Лады", что придает ему некое сходство с европейскими моделями. ВАЗ-21099, как и ВАЗ-2108, на авторынке предлагается мало. В основном ими интересуются лица кавказской национальности, несмотря на то, что имидж переднеприводных "Лад" как престижных автомобилей сильно пошатнулся.

В отличие от готовых машин, покупательский спрос на запасные части к ВАЗам стабилен, а ассортимент удовлетворит самого привередливого покупателя. Одним из самых популярных товаров являются амортизаторы. Среди кузовной жесть наиболее ходовой товар — передние крылья к первым моделям "Жигулей". Надо сказать, что эти, а также иные кузовные детали к ВАЗам, произведенные в России, пусть даже не в Тольятти, промышленным способом, считаются неплохим товаром, так как большинство из них выпускается по фирменной лицензии. С претензией на "фир-

менность" изготавливаются брызговики в Прибалтике. Технологически сложные детали, такие, как капоты, крышки багажников, двери, продолжают оставаться одной из важных статей дохода Волжского автозавода. Набирает обороты торговля "кузовщиной" к импортной автомобильной технике. Ориентировочная стоимость переднего крыла к более-менее распространенной иномарке находится в пределах 70 USD.

Если вам попалась плохо загрунтованная крылья с проблемками голого металла, то это говорит о том, что данный товар изготовлен в Польше. Они, как правило, не выдержаны по размерам, не говоря уже про какие-то допуски. Единственным достоинством является цена — 25 USD против обычных 35 USD. Впрочем, покупатели довольно быстро разобрались, что к чему, и на сегодняшний день польские крылья практически полностью вытеснены равноценной по цене липецкой продукцией.

Что касается автомобильной оптики и электрооборудования, то особого выбора, а тем более ценового залога, позволяющего покупателю приобрести необходимый узел или деталь дешево, — нет.

Андрей МАКЕЕВ, "АВТОАрена" — рекламно-информационный еженедельник Центрального авторынка. Тел.: 249-33-54.

Средние цены на автомобили ВАЗ на Центральном авторынке г. Минска (в USD)

Марка	Год выпуска	Цены 1995 года	Цены 1996 года
2101	1973-82	850-1 500	1 300-2 350
21011	1974-83	1 000-2 000	1 100-2 700
21013	1982-84	1 300-2 200	1 500-2 600
2102	1980-82	1 900-2 000	2 200-2 800
2103	1976-78	1 000-1 300	1 800-2 200
2104	1987-88	2 900-3 500	3 350-3 900
2105	1982-89	2 000-3 050	2 150-3 700
2106	1980-91	2 000-3 500	2 200-3 600
21063	1985-90	2 650-3 400	2 350-3 400
2107	1987-89	2 600-3 700	2 900-4 000
2108	1987	3 000-3 500	3 850
2109	1988-90	3 150-4 700	3 800-4 500
21093	1991-95	5 000-7 000	5 400-7 500
21099	1992-95	6 000-6 250	6 000-7 800
2121 "Нива"	1981-89	2 100-2 350	2 400-3 350

Когда нечего возить

По данным Госкомстата РФ, производство легковых автомобилей в России за 7 месяцев текущего года составило 486 тыс. штук и осталось практически на прошлогоднем уровне (487 тыс.). Выпуск грузовиков сократился на 18%.

Вместе с тем в июле 1996 г. 78 тыс. легковых автомобилей вырос на 14% по сравнению с июлем в составе

машиностроительный завод увеличил выпуск автомобилей на 69%, АО "УАЗ" — на 32%, АО "АвтоВАЗ" — на 13%, ОАО "ТАЗ" — на 8%. По-прежнему не осуществлялась сборка легковых автомобилей в АО "Москвич".

Производство грузовых автомобилей по сравнению

с январем — июлем 1995 г. уменьшилось на 18% и составило 76,2 тыс. штук. В июле их было выпущено на 3% меньше, чем в июне, в том числе АМО "Зил" сократило выпуск на 56%, ОАО "ТАЗ" — на 14%.

Статистика

Конъюнктура и цены

Продовольственные товары

В августе повысились цены на 15 наименований из наблюдаемого несезонного ассортимента из 48 основных видов продуктов. Наиболее существенно подорожали мясные и рыбные консервы, а также мясные и хлебобулочные изделия. Учитывая, что указом Президента рост цен на хлеб и ряд других продуктов "первейшей необходимости" ограничен, можно ожидать ценовых взлетов в других, "менее значимых" секторах продовольственного рынка.

Динамика розничных цен в госторговле г. Минска (выборка)

Наименование товара	Розничные цены в тыс. BYB (USD)*				Изменение цен в %
	10.01. 1995 г.	30.07. 1996 г.	28.08. 1996 г.	28.08. 1996 г. к 10.01. 1995 г.	
Хлеб "Белорусский" пшеничный, в/с, 0,5 кг	0,8 (0,07)	2,7 (0,17)	2,9 (0,17)	7,4	263
Батон пшеничный, в/с, 0,5 кг	0,8	3,7 (0,24)	3,9-4,1	5,4 (0,23)	233
Крупа рисовая	5,1 (0,47)	13-16,5 (1,1)	16,5 (0,94)	0	194
Крупа гречневая	4,9 (0,48)	11,3 (0,7)	11,8 (0,67)	4	141

Соль	0,3 (0,03)	1,7-2,3 (0,15)	1,7-2,3 (0,13)	0	667
Говядина, длинная мышца	17,3	47,3 (3,1)	47,3 (2,7)	0	173
Говядина, попачочная часть	14,1 (1,3)	38,8 (2,5)	39,8 (2,3)	0	182
Свинина	10	36-38 (2,4)	39-38,5 (2,3)	4	295
Куры (цыпл.) потр., 1 шт.	10,5 (0,95)	37,3 (2,4)	42,6-44,3 (2,5)	16	310
Утка потр., 1 шт.	12,6	35,0 (2,9)	35-36,5 (2,1)	4	198
Колбаса варен., в/с	7,5-18,2 (1,48)	25-45 (2,9)	39-44 (2,5)	0	248
Колбаса п/к	18-25,2 (2,3)	48-68 (4,4)	50-68 (3,8)	0	174
Яйцо, 1 дес.	7,9 (0,7)	10,5-14 (0,9)	11-14 (0,8)	0	65
Мука в/с	2,3-2,6 (0,2)	7,4-8,1 (0,5)	8,1-8,7 (0,5)	7	235
Рожки в/с	6,1	18-18 (1,2)	16-18 (1,1)	0	195
Вермишель "Побит."	5,6	14,9-18 (1,2)	14,9-18 (1,1)	0	221
Сыр "Полехонский"	15,3 (1,4)	61,2 (4)	58-61,2 (3,5)	0	300
Масло растительное	14,0 (1,27)	14-18 (1,2)	18-23 (1,3)	10	64
Масло животное	18,9 (1,7)	43 (2,8)	43 (2,5)	0	128
Молоко паст., 3,2% жирн., 0,5 л б/л	0,3 (0,03)	2,4 (0,16)	2,4 (0,14)	0	700
Кефир, 3,2% жирн., 0,5 л б/л	0,3 (0,03)	2,5 (0,17)	2,5 (0,14)	0	733
Сметана, 25% жирн.	5,7 (0,51)	22,8 (1,5)	22,6 (1,3)	0	296
Творог, 9% жирн. кг	4,5	21,6 (1,4)	21,6 (1,2)	0	380
Сахар	3,4 (0,33)	9,1-9,6 (0,6)	9,1-9,6 (0,5)	0	182
Картофель	0,98 (0,9)	5 (0,3)	4 (0,2)	-20	308

Свекла	0,9 (0,2)	3,0 (0,2)	3,8 (0,2)	27	233
Морковь	1,02	6,6 (0,6)	4,2 (0,24)	-42	312
Кепуста свежая	1,0	5,6-7 (0,5)	4,5-5 (0,28)	-28	400
Помидоры свежие	—	12-18 (1,2)	9 (0,5)	-50	—
Помидоры консерв., 3 л	7,3	33-45 (2,9)	30-45 (2,6)	0	414
Огурцы свежие	—	6-7 (0,45)	7-8 (0,5)	15	—
Огурцы консерв., 3 л	—	29,9 (1,9)	29,9 (1,7)	0	—
Лук репчатый	8,5	5-6 (0,4)	6-6,7 (0,4)	10	—
Чеснок	—	29,4 (1,9)	21 (1,2)	-28	—
Лимоны	—	28,5 (1,9)	21 (1,2)	—	—
Сельдь атлант.	15,2 (1,38)	24,1 (1,6)	28,6 (1,6)	19	88
Говядина туш. 1/338	9,4 (0,38)	17,4 (1,1)	18,3 (1,1)	6	96
Свинина туш. 1/338	4,2	20,9 (1,4)	24,7 (1,4)	18	488
Консервы рыбные	3,9-12,2 (1,1)	7,7-18,8 (1,2)	7,7-25 (1,4)	33	108
Водка "Столичная" 0,5 л б/л	6,9	24,7 (1,6)	24,7 (1,4)	0	258
Водка "Белая Русь" 0,5 л б/л	7,3 (0,65)	26,6 (1,7)	26,6 (1,5)	0	264
Кофе раст., 100 г	—	37-74 (4,8)	37 (2,1)	0	—
Чай инд. 500 г	21,5	26 (1,7)	26 (1,5)	0	21
Вода минер. "Минская"	0,5	2,2 (0,14)	2,2 (0,13)	0	340
"Фанта"	2,4	4,2 (0,3)	4,6 (0,26)	10	92
"Кока-Кола"	1,7	4,6 (0,3)	4,6 (0,26)	0	171
Сок безевоновый, 1/3	—	20,0 (1,3)	20,0 (1,1)	0	—
Сигареты "Космос"	1,8	3,8 (0,25)	3,8 (0,22)	0	111
Сигареты "Астра"	0,6	2,0 (0,13)	2,0 (0,11)	0	233
Сигареты "Орбита"	1,4	2,6-2,9 (0,2)	2,9 (0,17)	0	107

* При курсе USD — 17,500 BYB.

Запад: воспоминания о будущем

Рынки

Новые модели

Комфорт и надежность стоят дорого

Западные фирмы выпустили в 1996 г. целую гамму новых автомобилей. По мнению экспертов, современные средства передвижения становятся все более роскошными и дорогими.

Основными чертами многих американских моделей этого года является увеличение мощности двигателей (на мини-грузовиках — на 30-40 л. с.), комфорта и размера салонов. Все новые машины производства США в обязательном порядке оснащены противобуксовочными надувными мешками. Новинки имеют привод на передние и задние колеса. Но за комфорт и надежность придется раскошелиться — средняя цена, по сравнению с прошлым годом, возрастет в среднем на 4%. Проходит мода на автомобили с кузовом "универсал", а также двухдверные машины. Большинство американцев предпочитают четырехдверные седаны или "микроавтобусы" (микроавтобусы). Не уменьшается спрос на мини-грузовики и джипы.

Продолжается триумфальное шествие автомобилей повышенной проходимости (класс off-road). Автомобилестроители США успешно прорываются на российский рынок с новой моделью джипа "Шевроле-Блейзер", производство которого предполагается

наладить на совместном российско-американском предприятии в Елабуге. Цены базовой модели с улучшенным 6-цилиндровым двигателем объемом 4.300 куб. см на американском рынке колеблются от 20 тыс. USD для двухдверной версии с приводом на передние колеса до 24 тыс. USD для полноприводной. По желанию заказчика салон джипа может быть оснащен дополнительным оборудованием, например магнитолой и проигрывателем компакт-дисков, что увеличит цену на 5 тыс. USD.

"Форд-Таурус" образца 1996 г. — один из самых безопасных и популярных в США автомобилей — "тянет" примерно на 20 тыс. USD. Среди наиболее дешевых американских автомашин — двухдверная полноразмерная "Шевроле-Берета" и седан "Шевроле-Кавалиер" (с 4-цилиндровым двигателем объемом 2.200-2.400 куб. см) по цене около 13 тыс. USD.

Полноприводная модель "Хаммер" была создана "АМ Дженерал корпорейшн" для нужд американской армии, но вскоре был налажен выпуск и

ее гражданских модификаций. "Молот" (так переводится название машины) бросается в глаза своей угловатой формой, мощными колесами и подвеской, больше подходящими для грузовика. Однако внутри он достаточно комфортабелен и просторен, а от армейской простоты салона не осталось и следа. Размеры "Молота" делают его едва ли подходящим для города — длина около 5 м, ширина — больше 2 м, но на бездорожье для него настоящее раздолье. Двигатель объемом 6,5 л позволяет ему перевозить груз массой до 2 тонн или буксировать 4,5 тонны. При этом сам "Хаммер" весит около 3 тонн. Скорость машины достигает 140 км/ч. Интересно, что первым покупателем, приобретшим гражданский "Хаммер", стал Арнольд Шварценеггер.

Цены на европейские автомобили "Вольво" и "Ауди" выше, чем на американские машины такого же класса. Так, "Ауди" серии А4 (привод на передние колеса) и А6 (полный привод) продаются соответственно за 30 и 35 тыс. USD. Базовая цена "Мерседеса Е-300" — около 40 тыс. USD. Более солидно смотрится двухдверный "Мерседес С-600" — 12-цилиндровый двигатель, кожаный салон, акустическая система фирмы

"Боуэ" и всевозможная электроника доводят его стоимость до 130 тыс. USD.

Фирма БМВ к Олимпиаде в Атланте выпустила коллекционный "BMW-525 Ai" в количестве 500 единиц. От обычных моделей она отличается бутылочно-зеленым цветом корпуса, салоном, отделанным мексиканской кожей, олимпийским логотипом на приборной доске и более разнообразной электроникой. Стоит она весьма умеренно — "каких-то" 40.650 USD.

"Ягуар" предлагает шесть моделей, самыми яркими из которых являются кабриолет "Эксп-джей-эс" и седан "Ванден плас". Традиционный английский консерватизм делает эти модели 1996 г. внешне похожими на их более ранних предшественников. Этого нельзя сказать об их "начинке". Так, например, водительские сиденья всех новых "Ягуаров" оснащены электронной памятью на рост водителя, под который автоматически регулируются зеркала и рулевое колесо. Средняя цена этих автомобилей колеблется от 63 до 68 тыс. USD.

Людмила ВОЛКОВА.
(Обзор подготовлен по материалам зарубежной печати).

В Европе сокращается спрос

В начале года в Западной Европе наблюдалось резкое увеличение продаж новых автомобилей.

Но уже в июне объемы продаж упали на 8,8%. Итоги полугодия подтверждают первоначальный годовой прогноз, согласно которому рост продаж не ожидался более чем на 2-3%.

Регистрация новых автомобилей сократилась сразу на четырех крупнейших европейских рынках. Во Франции и Италии в июне сбыт упал на 32,1% и 4,8% соответственно. 3,3-процентный спад отмечался и на немецком рынке. Только в Англии наблюдался подъем спроса на 4,7%. Самая худшая ситуация сложилась во Франции: "Рено" и "Пежо-Ситроен" сократили реализацию на 20,9 и 14,4%.

Фирма	Январь — июнь 1996 г.		Доля (%)	
	Объем в шт.	Изменение (%)	январь — июнь 1996 г.	январь — июнь 1995 г.
Общее число регистраций	8 886 100	+4,8	100,0	100,0
Группа "Фольксваген"	1 183 529	8,4	17,2	16,7
- "Фольксваген"	781 760	11,9	11,4	10,7
- "Ауди"	209 337	3,5	3,0	3,1
- "Севат"	153,310	-2,2	2,2	2,4
- "Шкода"	39,132	14,8	0,6	0,5
"Дженерал-Моторс"	886,706	1,6	12,9	13,3
- "Опель/Воксхолл"	851 624	2,1	12,4	12,7
- "Савв"	29 904	-6,4	0,4	0,5
Группа "Фиат"	817,046	9,3	11,9	11,4
- "Альфа-Ромео"	71 941	5,9	1,0	1,0
Группа "Форд"	816 580	4,2	11,9	12,0
- "Пежо"	479 116	2,4	7,0	7,1
- "Ситроен"	328 544	2,4	4,8	4,9
"Рено"	687 760	-3,9	9,7	10,6
Группа БМВ	403 890	6,1	5,9	5,9
"Мерседес-Бенц"	244,377	15,3	3,6	3,2
"Ниссан"	191,244	0,6	2,8	2,9
"Тойота"	171,807	4,3	2,5	2,5
"Хонда"	103 644	7,1	1,5	1,5
"Мазда"	96 841	1,7	1,4	1,5
"Мицубиси"	85 308	28,2	1,2	1,0
"Вольво"	88 488	-19,6	1,4	1,9

По материалам "Файнэншл таймс".

Когда больше — лучше

Перспективы

Хотя по календарю до 1997 г. еще далековато, ведущие автомобилестроительные фирмы мира уже с лета на многочисленных презентациях и выставках предлагают вниманию широкой публики автомобили, предназначенные к производству в следующем году. Среди прочих своей агрессивной маркетинговой политикой выделяется "Опель". Сегодня мы рассказываем о моделях этой фирмы из каталога 1997 года.

"Опель-Фронтера". Модельный ряд "Фронтера" 1997 представляет собой комбинацию трех типов кузовов и двигателей. Двухдверная "Фронтера Спорт" с укороченной колесной базой имеет две версии: с жестким верхом — Hard Top (со съемными боковинами, панелью крыши и убирающимся задним окном) и с мягким верхом — Soft Top (со складывающейся крышей). Длиннобаз-

ная, четырехдверная "Фронтера" — более вместительна и удобна. Все модификации — полноприводные с отключаемым передним приводом. Шасси в стандартном варианте оснащается пружинной подвеской, газонаполненными амортизаторами, передними и задними дисковыми тормозами, а по заказу — и системой ABS.



Все три модификации могут оснащаться новым турбодизелем объемом 2,5 л, разработанным на базе силового агрегата известной итальянской дизелестроительной фирмой "ВМ Мотори" (VM Motori). Двигатель имеет по два клапана на цилиндр и отличается от своего итальянского прототипа, прежде всего, наличием впрыска топлива в предкамеру, что позволило улучшить ряд характеристик дизеля, который теперь развивает максимальную мощность 85 кВт (115 л. с.) при 3.600 об./мин, его максимальный крутящий момент составляет 260 Н·м при 1.800 об./мин.

Электронная система регулирования работы двигателя обеспечивает умеренный расход топлива. В соответствии с более жестким стандартом ЕС — 93/116, вводимым с 1997 г., средний расход топлива для двухдверной версии "Спорт" составит 10,0 л/100 км, а для четырехдверной "Фронтеры" — 10,2 л/100 км. Турбодизель "ВМ Мотори" также удовлетворяет вступающим в действие в 1997 г. нормам "Евро II Класс I" по уровню токсичности выбросов. Электронная система впрыска позволила значительно уменьшить отложение сажи. Двигатель отвечает и новым европейским стандартам на допустимый уровень шума.

Улучшенные характеристики двигателя сказались и на динамических характеристиках "Фронтеры". Двухдверная модель разогнается с места до 100 км/ч за 16 секунд, а более тяжелая четырехдверная — за 16,8 с. Обеспечивается и более высокая тяговая мощность. Двухдверной модели требуется лишь 17,7 с (четыrehдверной — 17,8 с), для того чтобы на 4-й передаче увеличить скорость с 40 км/ч до 100 км/ч. Крутящий момент позволяет легко набирать скорость и на 5-й передаче. Так, "Фронтера Спорт" ускоряется с 80 до 120 км/ч всего лишь за 18,9 с ("универсал" — за 20,5 с). Для любителей очень быстрой езды отметим, что "Спорт TDS" разогнается до 155 км/ч (четыrehдверная версия — до 150 км/ч).

Характеристики крутящего момента позволяют использовать "Фронтеру" и в качестве мощного тягача-внедорожника. Уже при 1.200 об./мин двигатель развивает крутящий момент 180 Н·м, а при 1.500 об./мин — 225 Н·м (86% максимальной мощности). Четыrehдверная версия может буксировать 2.800 кг (на 300 кг больше, чем раньше), а с бензиновым двигателем 2,2 л — 2.600 кг (на 100 кг больше). Глубина брода увеличилась до 500 мм (вместо 300 мм ранее).

Кроме дизельных предлагаются и модификации с хорошо зарекомендовавшими себя бензиновыми двигателями для модификации "Спорт" — объемом 2,0 л с двумя клапанами на цилиндр и мощностью 85 кВт/115 л. с.,

для "универсала" — 16-клапанный двигатель из семейства ЭКОТЕК объемом 2,2 л, мощностью 100 кВт/136 л. с.

"Опель-Астра". Модельный ряд "Астры" в 1997 г. претерпит ряд существенных изменений: в дополнение к базовой модели GL предлагаются версии "Эксп-джей-эс" (Affordable), "Фэмили" (Family), "Комфорт" (Comfort) и "Спорт" (Sporty). Покупателю предлагаются модификации с кузовами "хэтчбек", "седан" и "универсал". Набор стандартного оборудования для всех включает: полноразмерную надувную подушку безопасности для водителя, задние складывающиеся в отношении 60/40 сиденья, кондиционер и противопыльный фильтр, газонаполненные амортизаторы и индикатор включенного освещения. "Хэтчбек" GL и "универсал" дополнительно оснащаются стеклоочистителем заднего стекла.

В новой "Астре Эксп-джей-эс" в стандартном исполнении устанавливаются тахометр, передние противотуманные фары и магнитола CAR-200 с двумя динамиками. Зеркала заднего вида и бамперы, заходящие на боковины, окрашиваются в цвет кузова. Предлагается гамма из шести двигателей: 1,4 л (44 кВт/60 л. с.), 1,4 л 16-клапанный ЭКОТЕК (66 кВт/90 л. с.), 1,6 л (55 кВт/75 л. с.), 1,6 л 16-клапанный ЭКОТЕК (74 кВт/100 л. с.), дизель 1,7 л (50 кВт/68 л. с.) и турбодизель 1,7 л (60 кВт/82 л. с.).



"Астра Фэмили" имеет затемненные стекла, усилитель руля и люк за центральным подлокотником в спинке заднего сиденья, позволяющий размещать длинномерные грузы. Возможность установки 16-клапанного двигателя ЭКОТЕК 1,8 л, развивающего мощность 85 кВт (115 л. с.), повысила динамические характеристики этой модификации.

"Парад" завершает "Комфорт", имеющий все перечисленное выше оснащение плюс средства повышенной безопасности, защиту против угона и дополнительные удобства: полноразмерную надувную защит-

ную подушку для пассажира на переднем сиденье, электропривод стеклоподъемников и зеркал заднего вида, централизованную блокировку замков, аудиосистему CAR-300, колеса из легкого сплава и новую обивку салона. Гамма двигателей для модели "Комфорт" начинается двигателем 1,6 л мощностью 55 кВт (75 л. с.). Кроме того, могут быть установлены дизели и 16-клапанные двигатели ЭКОТЕК объемом 1,4, 1,6 и 1,8 л. По заказу машина оснащается 16-клапанным двигателем ЭКОТЕК объемом 2,0 л и мощностью 100 кВт/136 л. с.

"Астра Спорт" оборудована окрашенными в цвет кузова бамперами, зеркалами заднего вида и спойлером на крыше, имеет колеса из легкого сплава и шины 195/55 R15 84H. Сиденье водителя регулируется по высоте. В число обязательных приборов входит тахометр с четкой шкалой. Стандартное оснащение включает аудиосистему CAR-200. "Спорт" может быть оборудована всеми 16-клапанными двигателями семейства ЭКОТЕК, а также мотором объемом 1,6 л мощностью 5 кВт (75 л. с.) и турбодизелем 1,7 л. По заказу модель окрашивается в специальный цвет "Лайт Кэрри" (Light Curry).

"Опель-Тигра". Модельный ряд "Тигры" 1997 г. возглавило купе "Тигра Рио Верде" (Rio Verde). Эта версия изготавливается только в цвете зеленого металла "Рио Верде", отделана кожей табачного цвета, имеет обогретаемое сиденье и обтянутое кожей рулевое колесо. Еще один цвет для "Тигры" — "Арден синий" (Arden Blue) — предлагается в комбинации с отделкой салона "Чекерс" (Chequers). Обе версии оснащаются специальными колесами из легкого сплава. Покупатели могут выбрать один из двух 4-клапанных двигателей ЭКОТЕК — объемом 1,4 л или 1,6 л.

"Опель-Вектра". В дополнение к стандартному оснащению — полноразмерная надувная подушка безопасности, протекторный натяжитель ремней и защита от ударов при боковых столкновениях — для "Вектры" 1997 предлагается инерционный трехточечный ремень безопасности для пятого пассажира. Для повышения пассивной безопасности введен третий стоп-сигнал (center high-mounted stop lamp — CHMS). Вмонтированный в него светодиод срабатывает на 200-250 миллисекунд быстрее, чем обычная лампа накаливания.

Предполагается, что подвеска, созданная в соответствии с концепцией фирмы "Опель" — "Динамичек Сейфети" (Dynamic Safety — DSA), и антиблокировочная система (ABS) повысят активную безопасность. Новым для "Вектры CD Sport" 1997 г. с двигателем 5 л V6 (мощностью 125 кВт/170 л. с.) является модернизированная спортивная подвеска.

По заказу устанавливается рулевая колонка с регулируемым наклоном. Для версий CD и CDX в качестве стандартного оборудования предлагается зеркало в противосолнечном козырьке с подсветкой, лампочка подсветки маршрутной карты и лампочки для чтения в салоне задних сидений. В палитре красок прибавились два новых цвета — "Гласье синий" (Glacier blue) и "Титаниум красный" (Titan red). Для моделей предусмотрена также отделка интерьера кожей коричневого цвета.

"Опель-Калибра". Модель "Калибра" 1997 г. пополнилась версией "Комфорт Эдишн" (Comfort Edition). Набор стандартного оборудования включает: полноразмерные подушки безопасности для водителя и сидящего рядом с ним пассажира, проигрыватель компакт-дисков, бортовой компьютер, централизованную блокировку замков, электропривод стеклоподъемников, передний, противотуманные фары и колеса из легкого сплава. Модификация "Калибра DTM Эдишн" предлагается в цветах: "Касабланка белый" (Casablanca white), "Рио Верде зеленый металл" (Rio Verde metallic green), "Норт Кейп синий" (North Cape blue). "Калибра 1997" оснащается двигателями ЭКОТЕК 100 кВт (136 л. с.) объемом 2,0 л и 6-цилиндровым объемом 2,5 л, развивающим мощность 125 кВт (170 л. с.).

"Опель-Омега". В октябре на рынке появится "Омега" с регулируемой рулевой колонкой. В боковых дверях "Омега" 1997 теперь и сзади устанавливают стекла "Солар Рэй" (Solar Ray). Улучшена также работа регулируемой вручную системы микроклимата в салоне: теперь имеются пять (вместо четырех ранее) ступеней регулирования работы нагревателя и кондиционера.

В публикации использована информация, предоставленная отделом общественных связей фирмы "Опель" в Центральной и Восточной Европе.

Аукционный молоток застучит чаще

Малая приватизация в Беларуси переживает этапный период. Ожидается, что пакет поправок, принятых парламентом в середине июля, действительно ускорит перевод недвижимости в частную собственность. Об этом шел разговор на пресс-конференции, которую провела в последние дни своей работы в нашей стране руководитель проекта МФК "Малая приватизация в Беларуси" Юлия ЦЕТИНА.

Пресс-конференция состоялась в канун годовщины подписания договора о сотрудничестве МФК и мэрии столицы. Год назад это сотрудничество фактически положило конец полосе "нулевых" аукционов, на которых городские власти тщетно пытались продавать незавершенку и бывшие места общего пользования по баснословным ценам. Потребовались месяцы кропотливой работы, в течение которых (на пятом году малой приватизации в стране) наконец-то и столица власти осознала, если не изменить политику аукционных продаж, ей гарантирован полный провал.

Правда, не следует сбрасывать со счетов тот факт, замечает Ю. Цетина, что приватизация в столице — это еще и политический процесс. К примеру, в Москве она идет по особой московской модели, в основе которой лежат принципиально отличные от общероссийских подходы к разгосударствлению имущества и управлению им. У Минска своей специфики нет — здесь используют апробированную три года назад в Бресте аукционную модель. Однако ошеломляющие для нынешней экономической ситуации результаты (на аукционе 29 сентября городской бюджет пополнился 7 млрд. рублей!) она принесла только тогда, когда город всерьез решился продавать, — на торги выставлялись действующие предприятия по приемлемым ценам. Прекрасными результатами закончился и последний гомельский аукцион, что, по мнению Ю. Цетиной, опровергает бытующее мнение о чрезвычайно низком спросе на белорусскую недвижимость.

Руководитель проекта МФК выразила уверенность, что принятые

законодательные поправки подстегнут малую приватизацию. Теперь имущество, сданное в аренду, признается объектом приватизации. Это дает возможность начать реформы в Витебске и форсировать процесс в других городах. У законодателя также положения, согласно которым начальная цена объекта, выставленного на торги повторно, снижается на 20%, а в третий раз — на 50%.

Не менее важен еще один приватизационный прорыв — законодатель установил, что предприятия торговли, общепита и бытового обслуживания, в состав которых входят структурные подразделения, в процессе приватизации подлежат обязательной реструктуризации. Это означает, что они должны быть выделены из состава действующего предприятия в качестве объекта приватизации без образования юридического лица. Вслед за этим уже внесены изменения в методику оценки — ныне стартовая цена не будет зависеть от способа приватизации, а исчисляться одним методом — на основе разделительного баланса. Это весьма принципиальная поправка: появилась надежда, что торги не станут "наешивать" на магазинные невесты откуда взявшиеся долги.

Тем не менее барьеров на пути малой приватизации пока более чем достаточно. Неясно, какой окончательный вариант приобретет политика в связи с тем, что законом предусмотрено сформировать отдельный перечень объектов, которые будут продаваться только или частично за приватизационные чеки. Ю. Цетина считает, что немало вопросов возникнет при проведении реструктуризации (консультанты МФК уже разрабатывают свои предложения). Куда девать управленческий аппарат торгов,

что делать с убыточными предприятиями? Согласится ли власть их ликвидировать или будет продавать их по символическим ценам, если собственник обязуется сохранить рабочие места? Или будет настаивать на погашении убытков новым собственником?

Кроме того, фискальная политика (что, на наш взгляд, является определяющим), как ни странно, не стимулирует самих муниципальных чиновников. Сегодня все средства от приватизации поступают в городской бюджет, однако на эту же сумму перекрывается дотационный кранчик из республиканской казны. Получается: чем усерднее мэр трудится на ниве приватизации, тем больше он себя наказывает. Кстати, проектом президентского Указа "Об ускорении процесса приватизации" (который, по имеющейся информации, пока "положен на полку") Кабинету министров предписано до 1 октября 1996 года разработать и внести на утверждение новые нормативы распределения средств от приватизации. Предполагается направлять 50% средств во внебюджетные фонды республиканского и местного бюджетов для целевого финансирования социальных программ и поддержки приватизированных предприятий.

Эти задачи консультанты МФК намерены решать совместно с Министерством предпринимательства. Тем более, уточняет Ю. Цетина, что его шеф А. Сазонов лично ознакомился с опытом Бреста и весьма благосклонно отзывался о нем. Кроме того, цели и задачи министерства полностью совпадают с миссией консультантов МФК.

Как было сообщено журналистам, дальнейшую работу по проекту МФК возглавит Эрик Хауэлл, руководивший аналогичным в Казахстане. Начавшая реформы одновременно с Беларусью, эта страна уже завершила приватизацию. Достаточно сказать, что только в минувшем году на аукционах в Казахстане было продано около 4 тысяч объектов.



ваемых в процессе приватизации государственной собственности; к Положению по оценке стоимости объектов государственной собственности; к Положению об аукционах по продаже объектов государственной собственности; к Порядку определения начальной цены продажи акций, принадлежащих государству в капитале акционерных обществ, созданных на основе объектов государственной собственности; к Положению об обращении именных приватизационных чеков "Имущество"; к Положению о продаже на льготных условиях и обмене на именные приватизационные чеки "Имущество" членам трудовых коллективов принадлежащих государству акций.

● Минскоблимушество издало приказ о начале работ по созданию ОАО в процессе приватизации госсобствен-

ности на Молодечненском проектно-строительном предприятии, на Случком предприятии по обеспечению нефтепродуктов и на заводе горного воска. Гроднооблимушество издало приказ на начало работ по созданию ОАО "Сольского овошеушительного завода", Витебскооблимушество — на торгово-производственном предприятии "Витебск".

● 1 октября 1996 г. Мингосимущество проводит аукцион по продаже государственных объектов республиканской собственности:

Название объекта	Начальная цена продажи объектов, млн. руб.
Незавершенное строительство "Производственные мощности Могилевской мебельной фабрики"	9 213,1
Завод крупнопанельного домостроения объединения "Могилевоблстрой"	65 000,0
Ликвидированный завод КГД-2 Сморгонского ДСК	64 746,6
Лунинецкая станция автотехобслуживания	7 929,2
Бывшая техническая площадка № 625/1 ракетных войск	12 227,6

Семинары

Институт приватизации и менеджмента проводит учебу специалистов

Приватизация и акционирование

Курсы по подготовке к аттестации кандидатов на право быть назначенными представителями государства — 9-20 сентября, 11-22 ноября.

Курсы по подготовке кандидатов на получение лицензий на осуществление экспертных работ по оценке имущества, вносимого в виде не денежного вклада в уставный фонд юридического лица — 2-13 сентября, 18-29 ноября.

Курсы для членов ревизионной комиссии АО — 18-20 сентября, 29-31 октября.

Курсы для членов правлений АО — 24-27 сентября, 26-29 ноября.

Приватизация в Беларуси: преобразование государственных и арендных предприятий в открытые акционерные общества — 4-6 сентября, 23-25 октября.

Курсы по подготовке кандидатов на получение аттестата профессионального участника рынка лизинговых

услуг — 23-27 сентября, 21-25 октября.

Рынок ценных бумаг

Курсы по подготовке специалистов на рынке ценных бумаг — 23-27 сентября, 11-15 ноября (дневные); 14-25 октября (вечерние).

Курсы по подготовке реестродержателей — 7-13 октября, 2-8 декабря.

Курсы по подготовке бухгалтеров для профучастников рынка ценных бумаг — 18-22 ноября.

Анализ ценных бумаг и инвестиций — 16-20 сентября, 25-29 ноября.

Финансы

Финансовый менеджмент — 30 сентября — 4 октября, 2-6 декабря.

Финансовый контроллинг: программа подготовки контроллера-практика 1-й этап — 21-25 октября, 2-й этап — 16-20 декабря.

Чековый аукцион

Перечень АО, акции которых выставяются на чековый аукцион для СИФов 25 сентября 1996 г.

№ п/п	Наименование АО	УФ, шт. акций	Номинальная стоимость	Цена одной акции в "ИПЧ" "Имущество"	% к УФ	К-во выставяемых акций
Брестская область						
1	"Барановичский завод станкопринадлежностей"	198.267	10.000	4	2,8	5.600/22.400
2	"Водостройавтотранс"	363.445	10.000	4	4,8	17.491/69.984
3	"Гинский комбинат строит. индустрии"	259.419	10.000	4	7,6	19.682/78.728
4	"Полесквильстрой"	252.725	10.000	4	7,0	17.692/70.768
5	"Гинскоехозстрой"	516.642	5.000	2	6,0	30.944/61.888
6	"Строительный трест № 33"	188.366	10.000	4	10,0	16.836/67.344
7	"Ивацковичдрев"	128.493	5.000	13	1,7	2.233/29.029
8	"Пинское промышленно-торговое объединение "Полесье"	514.102	50.000	20	3,7	19.000/380.000
9	"Брестский комбинат строительных материалов"	55.604	50.000	20	7,0	3.868/77.360
10	"Пинский оптико-механический завод"	202.154	10.000	4	9,9	20.000/80.000
Витебская область						
11	"Классик индустрии моды", г. Витебск	1.444.110	2.500	1	3,5	51.200/51.200
12	"Красный Октябрь", г. Витебск	1.472.121	2.500	1	5,0	73.606/73.606
13	"Ивент", п. Бигосово	237.460	1.000	2	5,0	12.000/24.000
14	"Орша"	411.917	10.000	4	5,0	20.000/80.000
15	"Полотеск", г. Полоцк	82.598	5.000	2	9,6	6.000/12.000
16	"Витебские ковры"	300.436	5.000	2	6,0	1.800/36.000
17	"Богуславскмебель"	10.115	25.000	10	7,9	800/8.000
18	"Завод приборостроения автоматического контроля"	128.990	10.000	4	8,8	12.700/50.800
19	"Знамя индустриализации"	440.932	5.000	2	6,7	29.474/58.948
20	"Витебскдрев"	285.733	10.000	4	2,5	6.750/27.000
21	"Доломит"	643.737	20.000	8	7,6	49.000/392.000
г. Минск						
22	"Мех строит колонна № 205"	38.483	10.000	4	0,4	162/648
23	"Белсметтехника"	124.806	10.000	4	9,9	12.400/49.600
24	"Мех колонна — 93"	10.090	50.000	20	9,9	1.000/20.000
25	"Лесдревпром"	145.118	10.000	4	9,6	14.000/56.000
Минская область						
26	"Пуховичский к-т хлеб"	262.395	10.000	4	5,0	13.120/52.480

27	"Свитанок", г. Жодино	790.528	10.000	4	6,0	47.430/189.720
28	"Минское производственное кожевенное объединение"	2.584.359	10.000	4	3,9	99.750/399.000
29	"Солигорскводстрой"	272.200	10.000	4	7,0	19.103/76.412
30	"Молодечностройкомплект"	55.505	10.000	4	9,1	5.037/20.148
31	"Строймехсервис"	55.958	10.000	4	7,5	2.750/11.000
32	"Вертикаль", г. Ст. Дороги	87.604	10.000	4	10,0	8.760/27.040
33	"Электромодуль", г. Молодечно	581.832	5.000	2	8,0	44.947/89.884
34	"Борисовский завод автотракторного оборудования"	225.166	10.000	11	1,6	3.491/38.401
35	"Автотрансстрой"	70.543	10.000	4	9,0	6.340/25.360
36	"Строительно-монтажный трест № 29"	138.146	10.000	4	9,9	13.750/55.000
37	"Плещеницлес"	61.076	10.000	4	9,9	6.100/24.400
38	"Белхудожжерамика"	86.320	25.000	10	6,8	5.900/59.000
39	"Синявская мебельная фабрика"	198.312	10.000	4	9,9	19.750/79.000
Гродненская область						
40	"Гродненский к-т строительных материалов"	158.880	50.000	20	2,2	3.500/70.000
41	"Белкард"	386.294	50.000	20	4,9	18.860/379.200
42	"Радиотехника" г. Ошмяны	167.512	5.000	2	0,9	1.503/3.006
43	"Лидсельмаш"	353.044	10.000	4	9,9	35.250/141.000
44	"Мостовдрев"	642.043	10.000	4	9,9	64.000/256.000
45	"Слонимская камвольно-прядаильная ф-ка"	1.045.924	10.000	4	9,5	99.500/398.000
Могилевская область						
46	"ТАИМ" г. Бобруйск	684.428	10.000	4	6,0	41.339/165.356
47	"Могилевводстрой"	457.813	10.000	4	6,0	22.800/91.200
48	"Могилевстрой"	174.655	10.000	4	31,8	55.618/222.472
49	"Бобруйский завод весозим приборов"	140.613	5.000	2	3,9	5.600/11.000
50	"Према"	123.342	10.000	4	9,9	12.250/49.000
Гомельская область						
51	"Светлогорский целлюлозно-картонный комбинат"	1.212.077	5.000	2	3,2	40.000/80.000
52	"Светлогорский завод железобетонных изделий и конструкций"	299.303	10.000	4	9,0	26.900/107.600
53	"Мозырьский завод сборного железобетона № 12"	250.029	10.000	4	9,0	22.500/90.000

Материалы страницы подготовила Татьяна МАНЕНКО.

СИФам не дают утонуть

Как уже сообщала наша газета, 25 сентября в Минске состоится пятый чековый аукцион для специнвестфондов.

На открытые торги выставяется 244 пакета акций 53 АО, что значительно больше, чем на последнем аукционе весной (тогда перечень включал 37 АО). То есть к продаже будет предложено 1.188 тыс. акций, начальная цена которых составляет 5.087 чек. Организаторы учли тот факт, что СИФы по-прежнему ограничены рядом нормативных документов, не позволяющих им инвестировать более 5% уставного капитала в ценные бумаги одного эмитента, а также покупать более 10% ценных бумаг одного АО. Поэтому количество выставяемых на торги акций составляет не более 10% к уставному фонду этих обществ. Исключение составляет АО "Могилевстрой" (31,8%), акции которого проигнорировали на предыдущих аукционах.

"Свежих" акций в новом перечне менее половины — ценные бумаги 23 предприятий не были востребованы инвесторами раньше и обременены кочуют с одного аукциона на другой. Правда, фонды постарались обрывать другим. В перечне — ценные бумаги предприятий, уставный фонд которых сформирован в ценах 1994 года — следовательно, номинальная стоимость чека определяется 2,5 тыс. рублей. Однако вместе с этим "пряником" устраивает аукциона преподнесут СИФам маленький "сюрприз": на этот раз при покупке акций фонды имеют возможность использовать только ту часть чек, которая была приобретена в обмен на свои акции.

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
УСТРОЙСТВА ЗАПИСИ И ЧТЕНИЯ CD-ROM				
CD-ROM Drive	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
CD-ROM Drive	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
CD-ROM Drive	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
СИСТЕМЫ МУЛЬТИМЕДИА				
Audio/Video	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
Audio/Video	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
Audio/Video	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
МАНИПУЛЯТОРЫ И КОВЕРКИ				
Mouse	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
Mouse	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
Mouse	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
АКСЕССУАРЫ				
CD-ROM Drive	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
CD-ROM Drive	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
CD-ROM Drive	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
СЕРВЕРНЫЕ КАРТЫ				
Server Card	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
Server Card	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
Server Card	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ				
Network Card	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
Network Card	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
Network Card	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
СРП				
SRP Card	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
SRP Card	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
SRP Card	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
МИКРОСХЕМЫ ПАМЯТИ				
Memory Card	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
Memory Card	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
Memory Card	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
FOO				
FOO Card	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
FOO Card	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
FOO Card	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
NOO				
NOO Card	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
NOO Card	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
NOO Card	4x speed	12	ЛИК	222 76 41

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
МАТЕРИНСКИЕ ПЛАТЫ				
Motherboard	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
Motherboard	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
Motherboard	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
ВИДЕОАДАПТЕР				
Video Card	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
Video Card	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
Video Card	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
КАРТЫ РАСШИРЕНИЯ И ВХОДА/ВЫХОДА				
Expansion Card	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
Expansion Card	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
Expansion Card	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
СПЕЦИАЛЬНОЕ АППАРАТНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ				
Special Card	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
Special Card	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
Special Card	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
МОНИТОРЫ				
Monitor	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
Monitor	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
Monitor	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
КОРПУСА				
Case	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
Case	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
Case	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
КЛАВИАТУРА				
Keyboard	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
Keyboard	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
Keyboard	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
ПЕРЕКЛЮЧАТЕЛИ, УДЛИНИТЕЛИ И ТРАНСФОРМАТОРЫ				
Switch	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
Switch	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
Switch	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
ДИСКЕТЫ				
Diskette	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
Diskette	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
Diskette	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
ЗАЩИТНЫЕ ФИЛЬТРЫ				
Filter	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
Filter	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
Filter	4x speed	12	ЛИК	222 76 41

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
КАБЕЛЬ				
Cable	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
Cable	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
Cable	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ				
Software	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
Software	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
Software	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ С. 1. В.				
Software	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
Software	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
Software	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
БАЗЫ ДАННЫХ И СПРАВОЧНИКИ				
Database	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
Database	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
Database	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
ОБУЧЕНИЕ				
Training	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
Training	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
Training	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
НАСТОЛЬНЫЕ ИЗДАТЕЛЬСКИЕ СИСТЕМЫ				
Desktop System	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
Desktop System	4x speed	12	ЛИК	222 76 41
Desktop System	4x speed	12	ЛИК	222 76 41

Офисное оборудование

Motorola Advisor Linguist
аппаратно-цифровой, русифицированный
- вес: 116,0 г, размеры: 85,0 x 50,0 x 9,0
- до 1000 знаков в одном сообщении, до 40 сообщений
- объем памяти 6400 знаков, иерархический поиск
- обслуживание на русском и английском языках
- сервисное обслуживание за 5 суток

Мобилком ☎ (017) 2780898, 2786030

Philips PRG 2310
аппаратно-цифровой, двуязычный, рус. и англ. алфавит
- вес: 110,0 г, размеры: 86,0 x 50,0 x 10,5
- до 1000 знаков в одном сообщении, до 99 сообщений
- календарь (электронная записная книжка с функцией редактора)
- 26 разделов по 50 записей, иерархический поиск сообщений
- обслуживание на русском и английском языках
- сервисное обслуживание за 5 суток

Мобилком ☎ (017) 2780898, 2786030

NEC 26B
аппаратно-цифровой, двуязычный, рус. и англ. алфавит
- вес: 50,0 г, размеры: 45,0 x 45,0 x 10,0
- до 512 знаков в одном сообщении, до 32 сообщений
- электронная записная книжка с функцией редактора, до 10 сообщений
- обслуживание на русском и английском языках
- сервисное обслуживание за 5 суток

Мобилком ☎ (017) 2780898, 2786030

Motorola Bravo
аппаратно-цифровой
- вес: 110,0 г, размеры: 45,0 x 73,0 x 19,0
- до 20 знаков в одном сообщении, до 6 сообщений
- сервисное обслуживание за 5 суток

Мобилком ☎ (017) 2780898, 2786030

NEC Maxima-21a
аппаратно-цифровой, двуязычный, рус. и англ. алфавит
- вес: 110,0 г, размеры: 85,0 x 50,0 x 10,0
- до 1000 знаков в одном сообщении, до 99 сообщений
- календарь (электронная записная книжка с функцией редактора)
- 26 разделов по 50 записей, иерархический поиск сообщений
- обслуживание на русском и английском языках
- сервисное обслуживание за 5 суток

Мобилком ☎ (017) 2780898, 2786030

NEC Optima-26b
аппаратно-цифровой, двуязычный, рус. и англ. алфавит
- вес: 110,0 г, размеры: 85,0 x 50,0 x 10,0
- до 1000 знаков в одном сообщении, до 99 сообщений
- календарь (электронная записная книжка с функцией редактора)
- 26 разделов по 50 записей, иерархический поиск сообщений
- обслуживание на русском и английском языках
- сервисное обслуживание за 5 суток

Мобилком ☎ (017) 2780898, 2786030

Motorola Advisor
аппаратно-цифровой, русифицированный, 40 сообщений
- вес: 110,0 г, размеры: 85,0 x 50,0 x 10,0
- до 1000 знаков в одном сообщении, до 99 сообщений
- календарь (электронная записная книжка с функцией редактора)
- 26 разделов по 50 записей, иерархический поиск сообщений
- обслуживание на русском и английском языках
- сервисное обслуживание за 5 суток

Мобилком ☎ (017) 2780898, 2786030

NEC 21A
апп. цифр., 4-строчный
- вес: 110,0 г, размеры: 85,0 x 50,0 x 10,0
- до 1000 знаков в одном сообщении, до 99 сообщений
- календарь (электронная записная книжка с функцией редактора)
- 26 разделов по 50 записей, иерархический поиск сообщений
- обслуживание на русском и английском языках
- сервисное обслуживание за 5 суток

Мобилком ☎ (017) 2780898, 2786030

Advisor (Motorola)
аппаратно-цифровой, русифицированный, 40 сообщений
- вес: 110,0 г, размеры: 85,0 x 50,0 x 10,0
- до 1000 знаков в одном сообщении, до 99 сообщений
- календарь (электронная записная книжка с функцией редактора)
- 26 разделов по 50 записей, иерархический поиск сообщений
- обслуживание на русском и английском языках
- сервисное обслуживание за 5 суток

Мобилком ☎ (017) 2780898, 2786030

[illegible]


МАШИНА	А4 500 г/м кв. Фотоксер, доставка	5 4	МЕДКОР	207236	04316
Копи Б.С. SINESS	А4 80 г/м кв. Склад	6/5 5	БЕЛКОРТ	207236	04316
Маски СОЛОТЕХ (для полиграфии, корсетов), 50 г/м кв. А4, склад		20	БЕЛКОРТ	24262	
Маски СОЛОТЕХ (для полиграфии, корсетов), 50 г/м кв. А3, склад		4	БЕЛКОРТ	24262	
Копи SYMPHONY А4, 80 г/м кв., цветной, склад		40	БЕЛКОРТ	24262	
Копи TRANSPARENS А4, прозрачные пленки для ксероксов и принтеров		0 35	БЕЛКОРТ	24262	
А3, А4	70 80 г/м кв. Швеция, Россия		Альготон	54638	
В	70 80 г/м кв. Финляндия, Швеция	от 5 3	НПЦ	267406/262415	
Базовый материал, 110 г/м кв. (108М, 500/600 нити) по 2/3 зап.	доставка	50/70	МЕДКОР	207236/ 04316	
Бумага ПР500/1000, 100 г/м кв. Германия, Италия	100/200 нити, 7/0 зап. А4/А3	от 15	ПРОГРАММА	31262 /22783	
В	пачки по 250 и по 2000 руб.		Контрафакт	303433	
Стеклопакет Салитер, формат 840 мм А4, в 3-х м.			Берг	292455, 292456	
Доп. к пакету Факел А3, А4, 500 листов, 81 г/м кв.		55	МП НИССА	646 292454	
Доп. к копировальной технике 80 г/м кв., Светограф, любые р-ры и упаковки			ТНФ	6336 0/6 9257	
Доп. к копировальной технике А4, А3		4 00 35	Берг	292455, 292456	
Доп. к копировальной технике цветная		от 8 62	ТНФ	6336 6/3 9257	
Доп. к принтерам в рулонах, любые ширины			ТНФ	6336 6/3 9257	
Доп. к принтерам и кассетам, аппаратура			НПЦ	262406, 2624 5	
Калибр, бумага 110 мм кв. для черновых работ (в т.ч. А4-А4, 60-80 г/м кв.)		от 25	ИОНТ	292 25 756, 7	
Картон мелкотканый, ориент. для перфорации от 2125 руб.			Берг	292455, 292456	
Картон мелкотканый ориент. 4000 руб.			Берг	292455, 292456	
Кассеты плен. з. для фото. техники, пишущих машин, факсов, принтеров			Кондор	28340 21 51	
Коробки карт. з. любые, по р-рам			ТНФ	6336 6/3 9257	
ЛБС - 4 20242117	2000 листов, перфорация, стопа, доставка	16/25	МЕДКОР	207236 04 316	
ЛБС - 420/190/127	2000 листов, перфорация, стопа, доставка	32	МЕДКОР	207236 04316	
Лента бумажная 100 мм		24	МП НИССА	646 292454	
Лента бумажная 150 мм		18	МП НИССА	646 292454	
Лента бумажная 200 мм		35	МП НИССА	646 292454	
Лента бумажная 312 мм		50	МП НИССА	646 292454	
Лента бумажная 420 мм		61	МП НИССА	646 292454	
Лента бумажная с перфорацией 240 мм, 50 м/л		25	МП НИССА	646 292454	
Лента бумажная с перфорацией в стопа 420 мм, цена за м/л		0 15	МП НИССА	646 292454	
Лен-з. для копиров. аппарата с 38 44 51 512, 99 26 762 м/л, доставка		от 0 22	МЕДКОР	207236 04316	
Лен-з. чехов для "DPA" 40		5	МП НИССА	646 292454	
Лен-з. чехов для сис. и катуш. пленки, любые р-ры			ТНФ	6336 6/3 9257	
Мелкотканый, 200 г/м кв.			Берг	292455, 292456	
Объемная Светограф, формат 840 мм 65 руб.			ЮКОМ	01642 25583	
Объемная 1, А4, 65 г/м кв., 200 л., доставка по РБ		18	МП НИССА	646 292454	
Писчая А4, 2,5 г/м кв., 65 руб.		50	МП НИССА	646 292454	
Писчая "Полеско" А3/А4, 2,5 г/м кв., 65 руб.		47 5	МП НИССА	646 292454	
Писчая и для оргтехники, любые р-ры и упаковки			ТНФ	6336 6/3 9257	
Писчая ПР500/1000	для струйных и лазерных принтеров, 50 листов, А4	от 28	ПРОГРАММА	327835/31 2621	
Прочесная пленка А4, А3 0,01, 100 г/м кв. для коп. аппар. лазерных и струйных принтеров и пилотеров, Германия		от 30	ИОНТ	292 25 756, 7	
Самилескопцы PICOATK от 9 482 руб.			Берг	292455, 292456	
Спл. (плот.) 2 мм шир. и 300 мм. формат 720 фп			ИНТЕКО-ЦЕНТР	254	
ТТООБУМАГА					
с...с.А0	Альготон		Альготон	292455	
210x300	Лазовые скрин		ПАЛТРИМ	263833, 263849	
210x300	Германия	01, 1,5	Белвестершвайтц	329354	
210x300	Германия	1,5	МЕДКОР	207236 04316	
210x300/212 2100x1012			НПЦ	262406 2624 5	
210x300	USA	8	БЕЛТРАНСФОР</		

Патка-регистрация КОРОНА	свертыватели, двойклеты, колесные пары, двойклеты	СГГ "Артур" АДП	884.12
		БМ Прометей ТБ	7324.76 (749.9) 3
КОНВЕРТЫ			
144 - 480 листов чистых	форматы А4, А5, А6, А7	ИТЦ	26.446, 76.2415
144 - 480 листов бумаги	Чехия, Германия, от 200 руб за шт	ИТЦ	26.446, 76.2415
16, 2, 229 - чистые листы	Чехия, Германия, от 870 руб за шт	ИТЦ	26.346, 76.1915
70, 250 - белые замаскированные	Чехия, от 1.80 руб за шт	ИТЦ	26.346, 76.1915
229, 416 - белые замаскированные	формат С5 Чехия	БМ-Прометей ТБ	2124.76, 76.1915
229, 324 - белые листы	Германия формат А4, от 580 руб за шт	ИТЦ	26.346, 76.1915
250, 353 - белые замаскированные	Чехия, А4, от 2180 руб за шт	ИТЦ	26.346, 26.2415
См. также в каталоге		Ком. ренд	76.1915
УПАКОВКА			
Коробки для упаковки	картон, пластик, металл	СИМЕР ИЯ	76.1915
Мешки	пластик и сумки плетчатые, бумажные, из-под сыпучих, покрытые пленкой, искусственные	СИМЕР ИЯ	21.31, 76.446
Оборудование для упаковки	различное	СИМЕР ИЯ	21.31, 76.446
Пленка полиэтиленовая	рулон 300 см x 300 м, 0 мм	ТАЛАНТ	72.719
Пленка крафт-бумага	линейный для упаковки, шир 30, 45, 50 см	СИМЕР ИЯ	21.31, 21.446
Перфорированный картон	450 мм x 500 м, 0 мм	ТАЛАНТ	72.719
Листы ДСП	Германия, рулон 75 см x 2.56 м	ТАЛАНТ	72.719
Упаковочные пенопласт	рулон 90 см x 66 м	ТАЛАНТ	72.719
Упаковочные пакеты	полиэтилен, двухсторонние, малярные, многослойные	СИМЕР ИЯ	21.31, 21.446
Упаковочные аппараты	насосные, ручные, для упаковки европаллет, мешков	СИМЕР ИЯ	21.31, 21.446

пакет "DE JURE" -

новый информационно-аналитический продукт

газеты "Веструсский рынок"



Веструсский рынок
"Веструсский рынок"

Мониторинг

Четыре раза в месяц
на бумажных и электронных
носителях

- Анализ важнейших законодательных актов, рекомендаций по их применению
- Судебная практика Высшего хозяйственного Суда

DE JURE **СЛУЖБА ЮРИДИЧЕСКОГО КОНСУЛЬТИРОВАНИЯ**

хозяином законодательства

- Тематические консультации по разделам законодательства
- Тексты важнейших документов недели, а также документы с внесенными изменениями
- Решения Минюриста
- Аннотированный перечень законодательных актов РБ

Тел.: (017) 228-00-24, 222-80-29, 270-41-70

Товары для досуга и дома

[illegible][illegible]

Институт президентства: белорусский вариант

Основные аспекты функционирования президентской власти в Республике Беларусь

Все политические системы, содержащие в той или иной форме институт президентства, разделяются на три группы: президентская республика, парламентская республика и комбинированная форма правления, сочетающая элементы первого и второго вариантов.

В том случае, если вся полнота высшей исполнительной власти принадлежит Президенту и он формирует правительство, а высший законодательный орган не может отправить правительство в отставку, говорят о президентской республике. Парламентская республика характеризуется провозглашением принципа верховенства парламента, перед которым правительство несет политическую ответственность за свою деятельность. Если президент делит прерогативы высшей исполнительной власти с премьер-министром, возглавляющим правительство, а последнее ответственно не перед президентом, а перед парламентом, то такую систему власти можно отнести к президентско-парламентской (комбинированной), или, как ее называют некоторые авторы, смешанной форме правления.

В соответствии со ст. 95 Конституции Республики Беларусь, Президент является главой государства и исполнительной власти.

Полномочия Президента продолжаются пять лет. Одно и то же лицо может быть Президентом не более двух сроков (подряд или с перерывом). Эта конституционная норма является юридической гарантией предотвращения узурпации власти в руках одного человека.

Президент избирается непосредственно народом. В выборах юридически принимают участие все избиратели, внесенные в списки для голосования. Избранный таким образом (в результате прямых выборов) Президент получает свой мандат помимо парламента и поэтому от него независим. В этом кроется и сила, и слабость Президента. С одной стороны, он имеет практически всю реальную власть в стране (а значит, и за все отвечает), а с другой — он постоянно находится под влиянием соблазна противопоставить себя парламенту или даже подчинить его себе. Реальной гарантией для удержания Президента в рамках конституционного поля является профессиональный (депутат работает только в Верховном Совете), высококомпетентный парламент, способный самостоятельно определять основные направления внутренней и внешней по-

литики.

Президент вступает в должность после принесения присяги, с этого момента прекращаются полномочия его предшественника. Согласно Конституции и Закону "О Президенте Республики Беларусь", Президент наделен значительными властными полномочиями и вправе единолично принимать многие ключевые решения в различных сферах государственной политики. Президент по своему усмотрению формирует правительство, за исключением кандидатур на должности премьер-министра, его заместителей, министров иностранных дел, финансов, обороны, внутренних дел, председателя Комитета государственной безопасности, назначения и освобождения которых он должен согласовывать с Верховным Советом. То есть министром никогда не станет тот, чье имя он не назовет.

Кабинет министров РБ в своей деятельности непосредственно подчинен Президенту и подотчетен ему. Президент правомочен решать любые вопросы, находящиеся в ведении правительства. По сути, он и является главой Кабинета министров, ибо именно с его подачи происходят кадровые изменения.

Конституция не предусматривает ответственности Президента и правительства перед парламентом в той форме, которая предусмотрена системой парламентского правления, то есть Верховный Совет не может отправить правительство в отставку. Тем не менее у парламента есть право в случае нарушения членом Кабинета министров Конституции и законов поставить перед Президентом вопрос о досрочном освобождении от должности этого члена КМ. Одним из действенных рычагов контроля за деятельностью правительства со стороны ВС является прерогатива последнего утверждать республиканский бюджет.

В свою очередь Президент имеет право законодательной инициативы, он может внести предложение об изменении Конституции, проведении республиканского референдума. Он — главнокомандующий всеми вооруженными силами страны. К его ведению относятся назначение и освобождение

высшего командования Вооруженных сил Беларуси. В случаях, предусмотренных законодательством, именно Президент вводит военное, чрезвычайное положение, объявляет полную или частичную мобилизацию. Необходимо отметить, что реализация данных полномочий требует последующей контрсигнации (утверждения) парламента.

Президент подписывает законы. Подписание закона не является актом формальным, как это имеет место в некоторых странах. Президент имеет право отклонить закон, что влечет за собой его повторное рассмотрение. Президент назначает и освобождает судей (кроме судей Верховного суда, Высшего хозяйственного суда), решает вопросы о предоставлении гражданства, осуществляет помилование, имеет право решения других персональных дел. Он представляет Республику Беларусь в международно-правовых отношениях, заключает договоры с иностранными государствами, аккредитует и принимает послов.

Конституция и закон о Президенте устанавливают полномочия Президента на издание правовых актов. Его указы и распоряжения обязательны для исполнения на всей территории Республики Беларусь. Порядок вступления в силу актов Президента регулируется Законом "О Президенте РБ" от 21 февраля 1995 г. и Указом Президента от 3 декабря 1994 г. № 252. Указы и распоряжения Президента вступают в силу в день опубликования, если в них не указан другой срок вступления в действие. Официальным является опубликование документов в "Собрании указов Президента и постановлений Кабинета министров", в газетах "Белорусская нива", "Звязда", "Республика" и "Советская Белоруссия". Если один и тот же указ опубликован в названных источниках в разное время, то дата вступления его в силу определяется по дате первоначального опубликования.

Необходимо отметить, что в последнее время многие авторы подвергают сомнению обоснованность установления в Конституции законодательных пределов деятельности Президента. Согласно части 1 статьи 7 Конституции, государство, все его органы и должностные лица связаны правом, действуют в пределах Конституции и принимают в соответствии с ней законы. Рассмотрение этой конституционной нормы в отрыве

от принципа разделения властей, закрепленного в статье 6 Конституции, безусловно, ставит под сомнение самостоятельность и независимость президентской власти.

Президент, как отмечалось выше, подписывает законы, обладает правом вето, правом законодательной инициативы. Верховный же Совет оказывает влияние на главу государства, определяя законодательную базу его деятельности.

Важнейшей составной частью статуса Президента является вопрос об его ответственности за свою деятельность. Согласно конституционным нормам, Президент РБ может быть смещен с должности постановлением Верховного Совета, принятым большинством не менее двух третей от избранных депутатов, — за нарушение Конституции и за совершение преступления.

Поставить вопрос о привлечении Президента к ответственности за указанные нарушения может группа депутатов ВС, насчитывающая не менее 70 человек. При этом единственным органом в республике, имеющим право квалифицировать действия Президента как нарушение Конституции, является Конституционный суд. Заключение о совершении Президентом преступления дает специальная комиссия Верховного Совета.

В случае досрочного освобождения Президента от должности, в случае болезни либо смерти его обязанности до принесения присяги вновь избранным Президентом выполняет Председатель Верховного Совета. Ну, а к кому переходят полномочия Президента, если какое-либо несчастье случится и со спикером парламента? Действующее законодательство, к сожалению, не дает ответа на этот важнейший вопрос, что может при определенном стечении обстоятельств привести к непредсказуемым последствиям.

Конституционная модель института президентства Республики Беларусь больше тяготеет к американской, однако наряду с определенными сходствами имеются и отличия, что и позволяет говорить о своеобразном белорусском варианте этого института. Внесение же в нее предлагаемых сегодня существенных корректив может сделать страну "банановой республикой".

Ирина МИРОНОВА.

Белые пятна

С государства спроса нет

Основное назначение Конституции — создание правового государства, которое, в соответствии со статьей 2, "ответственно перед гражданами за создание условий для свободного и достойного развития личности". Но как государство может нести такую ответственность, не объясняет ни Гражданский кодекс РБ, ни законы и другие нормативные акты.

Так, статья 2 Гражданского кодекса устанавливает, что этим кодексом и другими актами гражданского законодательства Республики Беларусь регулируются следующие отношения:

- организаций между собой,
- граждан с организациями,
- граждан между собой.

А как быть, если субъект хозяйственной деятельности полагает, что его интересы ущемлены самим государством или, например, муниципальным образованием? Ведь в соответствии со статьей 2 ГК РБ, само государство и административно-территориальные образования субъектами гражданского права не являются.

Поэтому можно сделать вывод, что существующий Гражданский кодекс РБ не может в полной мере регулировать возникающие в обществе отношения, из-за чего вся существующая законодательная база не может быть систематизирована.

Таких проблем нет в России, где статья 2 ГК предусматривает, что в регулируемых гражданским законодательством отношениях могут участвовать также Российская Федерация и субъекты Российской Федерации, к которым относятся: республики, края, области, города федерального значения, автономные области, автономные округа, а также городские, сельские поселения и другие муниципальные образования.

То, что Гражданский кодекс РФ закрепляет в достаточной мере единичные исходные начала для правового регулирования отношений в сфере экономического оборота, подтверждает как статья 3, согласно которой "в случае противоречия указа Президента Российской Федерации или постановления правительства Российской Федерации настоящему Кодексу или иному закону применяется настоящий Кодекс или соответствующий закон", так и статья 4, в соответствии с которой "акты гражданского законодательства не имеют обратной силы и применяются к отношениям, возникшим после введения их в действие".

Поэтому от того, как скоро в Гражданском кодексе РБ будет закреплена система новых понятий, норм и институтов, адекватных времени, будут зависеть и какие-то сдвиги в белорусской экономике.

Александр ШЕВЦОВ, юрист.

В поиске "морских" арбитров

Продолжается формирование новой структуры в составе Международного арбитражного суда при БелТПП — Морской арбитражной комиссии.

С образованием новых суверенных государств соответствующая единая структура, существовавшая в Советском Союзе, перешла под юрисдикцию России. Прочие республики, в том числе и Беларусь, лишились органа, рассматривающего споры, которые возникали в процессе торгового мореплавания. В республиках, имеющих выход к морю и собственный торговый флот, эта проблема была решена более оперативно. Например, в Латвии и на Украине арбитражи создавались как самостоятельные структуры при торгово-промышленных палатах. Белорусская же комиссия будет постоянно действующим третейским судом в составе Международного арбитражного суда — негосударственного органа правосудия, созданного в соответствии с Постановлением КМ РБ № 89 от 12.02.1996 года. Окончательное решение о введении в его состав морского арбитража было принято в июле.

Ранее белорусским субъектам хозяйствования приходилось решать спорные вопросы в Морской арбитражной комиссии при ТПП России, в парижском Международном морском арбитражном комитете при Международной торговой палате или в странах судовладельцев — Швеции, Германии.

Возникавшие в связи с этим дополнительные издержки не казались ощутимыми в те времена, когда цены на белорусскую экспортную продукцию были сравнительно невысокими. Но по мере их приближения к мировому уровню белорусские экспортеры вынуждены высчитывать все возможные издержки с точностью до цента. Между тем, согласно статистике еще советских времен, из каждых десяти морских перевозок каждые 6-7 порождали спорные вопросы, не все из которых могли быть решены путем переговоров.

Правила делопроизводства для белорусского морского арбитража еще не утверждены, но уже сейчас можно сказать, что размеры сборов по сравнению с аналогичными структурами других стран будут довольно низкими. Не говоря уже о том, что отечественным экспортерам при решении спорных вопросов не придется нести командировочные расходы. Поскольку своего флота у Беларуси нет, отечественные предприятия вынуж-

дены пользоваться услугами иностранных судовладельцев. А они при выдаче коносаментов (документов, регулирующих морские грузоперевозки), как правило, письменно оговаривают стандартное условие, согласно которому все возможные споры должны решаться по месту нахождения судовладельцев. Сейчас же у белорусов появилась возможность (по крайней мере теоретическая) заключать дополнительные арбитражные соглашения с судовладельцами и разрешать такие спорные вопросы дома.

По словам председателя Морской арбитражной комиссии Владимира Сергеева, главной проблемой, стоящей перед новой структурой, сейчас является поиск кадров. В Беларуси очень мало юристов, специализирующихся в области морского права. Но третейский суд отличается от органов государственного правосудия тем, что арбитрами могут быть и иностранные граждане. Так что поиск специалистов не ограничен.

Планируется привлечь к сотрудничеству арбитров из соседних стран — России, Украины, Польши, Латвии. Поскольку одной из задач Морской арбитражной комиссии является накопление правовой информации, необходимой для предотвращения и разрешения споров, на первом этапе ее работа во многом будет носить характер "просветительской". Белорусские субъекты хозяйствования в основном не обладают еще достаточными знаниями, чтобы определить, какие споры, возникающие в процессе торгового мореплавания, могут быть выигрышными.

Актуальность создания морского арбитража в нашей континентальной стране определяется и тем, что около 75-80% экспортных перевозок белорусской продукции в страны дальнего зарубежья осуществляется морским путем. Стоит учесть также, что экспортеры, не имея больших шансов на рынках Европы, вынуждены осваивать менее развитые и более отдаленные регионы, например Юго-Восточной Азии, куда перевозка наземным транспортом обходится гораздо дороже.

Владислав МАКСИМОВ.

ПАКЕТ "DE JURE" —
новый информационно-аналитический продукт
газеты "Белорусский рынок"



- Четыре раза в месяц на бумажных и электронных носителях
- Анализ важнейших законодательных актов, рекомендаций по их применению
 - Судебная практика Высшего хозяйственного суда
 - Тематические консультации по разделам законодательства
 - Тексты важнейших документов недели, а также документы с внесенными изменениями
 - Решения Мингорисполкома
 - Анонсованный перечень законодательных актов РБ

Тел.: (017) 228-00-24, 222-80-29, 270-41-70

Образование: Мы станем старше на тысячу лет

Как известно, в нашей стране разрабатываются государственная концепция и программы реформирования школьного образования. Чисто внешне новая школа будет выглядеть следующим образом: на начальное образование, как и теперь, потребуется 4 года упорной учебы, базовую школу можно будет закончить за 10 лет, а полное среднее образование, дающее право на поступление в вуз, отнимет у ребенка 12 лет жизни.

Таким образом, сроки обязательного для всех детей обучения в базовой школе и необязательного — в полной увеличиваются на год. Что касается содержательной стороны, то уже началась работа над новыми учебными стандартами, которые будут в основном применяться на второй и третьей ступени. Поэтому новые учебники проходят апробацию в двух десятках пятых классов, с тем чтобы в 1999 году на путь реформ ступила первая половина пятиклассников, а в 2000-м — все оставшиеся.

Иными словами, нынешние первоклассники станут первыми школьниками Беларуси, обреченными получить среднее образование по мировым, а может, и более высоким стандартам. Только вот обидно, что мы, взрослые, к этому времени поставим ровно на тысячу лет.

Что касается текущего состояния дел, то оно вызывает определенные опасения. Так, по причине финансовых трудностей Минобразования рекомендовало школам не выбрасывать старые учебники по идеологически нейтральным дисциплинам, даже если от них сохранились только отдельные

страницы. Правда, как и прежде, те, кому они все-таки достанутся, получают их бесплатно.

Зато под цензорским оком специальной госкомиссии радикально обновилась учебники гуманитарного цикла. К 1 сентября школьники получат в виде учебников по истории, литературе и географии 12 из 18 одобренных комиссией рукописей. Как утверждают, их принципиальная новизна выражается в неприятии национализма и утверждении принципа "добра за кулаками".

Но и тут может произойти осечка. В частности, министерство не возражает против использования школьниками учебников, изданных в России и других государствах. А российские авторы во многом заняты тем, чтобы аполитизировать в голову каждого недоросля российскую национальную идею. Наши дети тут при чем?

В высшей школе, похоже, страстей больше, чем порядка. Приемные экзамены в очередной раз обострили неконструктивное противостояние государственной и негосударственной вузов. При этом реформы на ринге, Минобразования, склонно почти к открытой демонстрации своих симпатий к более сильной стороне. И как всегда, собственные пристрастия оправдываются интересами студенческого люда. Тем временем число конкурсантов, желающих пополнить его ряды, возросло на 20%, а из каждых 10 выпускников средних школ только 3 избежали соблазна поучаствовать в этом соревновании.

Комментарий к указу

Три плюс два получится пять

Указ Президента Республики Беларусь за номером 320 "Об увеличении приема студентов в государственные высшие учебные заведения" официально преследует цели повышения образовательного уровня и социальной защиты молодежи.

Для этого государственные вузы должны принять на дневную форму обучения дополнительно к плану приема 2% из числа абитуриентов, не прошедших по конкурсу, без увеличения финансирования соответствующих расходов из республиканского бюджета.

В этом предписании усматриваются несколько характерных моментов. Во-первых, впечатление о благородстве цели, которое только усиливается, когда узнаешь, что к числу абитуриентов-льготников относятся "выпускники из сельских школ и дети из многодетных семей, проживающие в зонах радиоактивного загрязнения". Во-вторых, не может оставить равнодушным стремление ввести своего рода институтский всеобщий, явно преждевременный в нынешней социально-экономической ситуации.

Даже в условиях планово-распределительной экономики, когда всякая, пусть и формальная, реформа образования сопровождалась обязательным выделением средств, действовала тройная бухгалтерия. Вечерние и иные очно-заочные средние школы постоянно испытывали трудности с выполнением планов набора и "аттестаты зрелости" выдавали фактически "мертвым душам". Главное, чтобы они числились в ревизской справке, то бишь в классном журнале. На приписки закрывало глаза все начальство, но порой дело доходило и вовсе до абсурда. Известны, например, случаи, когда сочинения и иные письменные экзаменационные задания вместо выпускников писали их педагоги и школьные техники.

Но в то же время у учителей существовала возможность возместить моральные потери материальными приобретениями, поскольку тот, кто не хотел стоять "в очереди за аттестатом", охотно оплачивал их услуги.

Стоит ли говорить, что в вечерних и заочных школах неприменимый принцип всеобщего "три пишем, два в уме" превра-

щался в основной и единственный. Несомненно, что он будет применяться и при оценке учебных успехов дополнительно набранных студентов.

Однако всякая благотворительность, а тем более государственная, имеет свои пределы. Есть основания предположить, что именно с этими студентами, приехавшими на места, оплаченные из бюджета, будут заключены контракты, предусматривающие их полное государственное использование как специалистов в тех местах, откуда они приехали. Или возмещение всех расходов на обучение. Порядок контрактной целевой подготовки уже разработан Министерством образования и науки и зарегистрирован в Министерстве юстиции.

Тем более что, может, и нет никакой благотворительности, поскольку указ предписывает "увеличить прием в государственные высшие учебные заведения на платное обучение до размеров, определяемых наличием учебно-лабораторной базы и профессорско-преподавательского состава, необходимых для обеспечения высокого качества обучения". Зато наличие классического социализма, когда бесплатные для одних услуги оплачиваются из кармана других, не прибавит от этого получает государство.

Поэтому остается только уточнить некоторые суммы. Указ устанавливает, что стоимость платного обучения в 1996-97 учебном году не должна превышать 50 минимальных заработных плат (5,0 млн. рублей). Казалось бы, все понятно, но в бухгалтерии Академии управления при Президенте Республики Беларусь нам объяснили, что за обучение студента на стационаре следует до 1 сентября внести 5,5 млн. рублей, и только за первый семестр.

Может, это коммерческое учебное заведение уже перестало быть государственным?

Спонсор!

На подарок денег нет

Центр заказного оборудования и технологий Министерства образования и науки впервые в Беларуси организовал выпуск комплектов "Набор химических реактивов" для проведения практических работ в 8-11 классах.

Всего комплект содержит 81 реактив в удобной для использования расфасовке и упаковке. Все реактивы квалификации "Т" (чистый) или "ЧДА" (чистый для анализа). Количество реактивов в одном комплекте обеспечивает работу школы, имеющей по одному 8-му, 9-му, 10-му и 11-му классу в течение целого учебного года. Принцип комплектования наборов позволяет проводить лабораторный практикум по новой и любой углубленной и расширенной программе.

Поскольку большинство реактивов производится в Беларуси, цена комплектов относительно невысока. Однако большинство школ Беларуси не имеют средств для их приобретения. В этой ситуации инициативные руководители школ используют современные возможности — обращаются за помощью к спонсорам. Остается надеяться, что число предпринимателей, способных помочь народному образованию, будет увеличиваться и дети смогут изучать химию не только по картинкам.

Лиц, желающих помочь школе, просим обращаться по телефонам: (017) 277-53-07; 277-56-26.

Педагоги Европы жалуются

Белорусская делегация приняла участие в семинаре представителей вузовских профсоюзов стран Центральной и Восточной Европы.

Основные вопросы эволюции условий труда профессорско-преподавательского состава Центральной и Восточной Европы, рекомендации по статусу профессорско-преподавательского состава вузов, интеграция профсоюзных организаций педагогов Центральной и Восточной Европы в европейской структуры международных профсоюзных организаций учителей.

Развитие социального партнерства требует активизации деятельности профсоюзов как социального партнера. В октябре 1996 г. в Женеве министры образования стран Европы будут обсуждать рекомендации о положении учителей, о статусе преподавательских кадров вузов; о признании учебных курсов и свидетельств о высшем образовании, подготовленных комиссиями ООН по вопросам образования, науки и культуры (ЮНЕСКО).

В рекомендациях отмечено, что поло-

Когда кадры ничего не решают

Приоритеты

У многих в памяти сохранилась дискуссия 60-х годов между "физиками" и "лириками". Нечто подобное происходит и сейчас между представителями "рыночных" и "нерыночных" профессий.

Есть, правда, и существенные различия. Тридцать лет назад государство заявило о своих приоритетах со всей серьезностью и всякий "физик" гарантированно получал престижное и высокооплачиваемое место в ВПК. Все это обеспечивало техническим вузам и факультетам приток лучших молодых интеллектуалов, которые, чувствуя надежность почвы под ногами, готовы были вести спор с кем угодно и на самом высоком уровне. Дискуссия, таким образом, начиналась снизу, и "лирики", тоже в общем готовые к драке, с удовольствием приняли вызов. В результате в культурном развитии общества был совершен резкий скачок, и оно приобрело "шестидесятников", классическую и лучшую за свою социалистическую историю элиту.

Нечто аналогичное происходит сейчас в России, где намерения государства достаточно тверды, а реформы последовательны. Экономические, юридические, дипломатические факультеты пополнились талантливой и дерзкой молодежью, которая не очень обеспокоена традиционной невостребованностью государственным аппаратом, поскольку имеет возможность обслуживать частную инициативу. И весьма вероятно, что при сохранении нынешней тенденции в этой стране появится элита менеджеров-предпринимателей, которая естественным образом сформирует классическую политическую элиту.

Иное дело у нас. Что касается политической выбора, то он более определенный, чем рыночный. Поэтому, действительно, не совсем ясно, что ожидает студентов, выбравших для себя специальность экономистов и юристов.

Но если проигрывают одни, то обязательно выигрывают другие. Сохранение высокого конкурса в Академию МВД, несомненно, свидетельствует о росте авторитета в народе органов его защиты, но еще больше — о неистребимом народном прагматизме. Ведь все знают, что и платят там хорошо, и без работы не останешься.

Интуитивное чувство неуверенности подкрепляется и официальными предупреждениями. Так, Министерство образования и науки уже бьет тревогу по поводу неизбежного перепроизводства экономистов, юристов, переводчиков и особенно в негосударственных вузах. Почему именно в негосударственных — это предмет для особого размышления. Гораздо важнее оценить саму природу заявлений министерства. Если нынешнее межвременье и в самом деле завершится "рыночным социализмом", то они, безусловно, соответствуют действительности и могут быть названы принципиальными. Если же все-таки пробьет себе дорогу рынок, то они, столь же безусловно, бесполезны.

Ибо, как давно доказала экономическая теория, необходимость в предпринимателях и менеджерах сохраняется в обществе до тех пор, пока в нем присутствует неопределенность относительно будущих потребностей, то есть существует рынок. Тогда предпринимательская функция, заключающаяся в прогнозировании будущего состояния рынка и соответствующего планирования

производства, необходима. Когда же планирование предшествует производству, то исчезает необходимость прогнозирования функции, а вместе с ней — сама потребность в предпринимателях и менеджерах.

Если, например, предприятию доводится правительственное задание увеличить производство при фактическом затоваривании и невыплачиваемой зарплате, оно спокойно может уволить всех своих юристов и менеджеров. Эти ребята слишком хороши для данной компании. В рыночной же среде эти специалисты нужны всегда, а хорошие — в неизбывном дефиците.

Но тревогу бьют не только в министерстве. Так, Минский аграрно-коммерческий колледж, созданный в 1993 году на базе Белорусского техникума по подготовке руководителей кадров для сельского хозяйства, ведет подготовку студентов по специальности "коммерческая деятельность на рынке товаров и услуг" для предприятий АПК. С учетом возможной перспективы планирует организовать обучение экономистов-маркетологов.

Тем не менее ни качество подготовки, ни наличие у хозяйств типичных рыночных проблем пока не могут радикально изменить ситуацию: в массе своей они не готовы к работе в рыночных условиях и специалисты-рыночники колхозам не нужны. По словам завуча колледжа Ивана Морозова, это мнение руководителей хозяйств, хотя рынок доказывает обратное, поскольку выпускники колледжа находят работу в частных фирмах.

Естественно, что от сомнений не свободны и руководители негосударственных учебных заведений. В большинстве своем, хотя в этом есть и определенная доля соответствующего имиджу делового человека оптимизма, они выражают уверенность в профессиональных и иных внутренних возможностях своих институтов. В отношении внешней ситуации такой уверенности нет.

И еще одна характерная примета современной общественной жизни Беларуси (если согласиться, что она есть) — это полное отсутствие молодежи во всех дискуссиях относительно ее профессионального, более широко — социального будущего. При торжествующей демократии она почему-то осталась без голоса. Но при своем мнении. Так, по данным многочисленных социологических опросов, среди учащихся школ и студентов преобладают настроения внутренней и внешней миграции. Но это уже не столько бегство от системы, как было в прежние времена, сколько самоутверждение в системе новых ценностей. И независимо от всяких народных волеизъявлений эти ценности давно носят рыночный, если угодно, прозападный характер.

Прагматики по природе, рыночники вряд ли выйдут на политические демонстрации. Скорее всего, они потянутся за капиталом. А он, как известно, уходит за границу.

Константин СКУРАТОВИЧ.

Высшая школа

жать из образования и науки. На общем уровне Беларусь выглядит лучше только по отношению к Молдавии. В остальных странах заработная плата выше примерно на 20% при несколько меньших ценах. Немаловажен и тот факт, что практически во всех странах недельная нагрузка на преподавателя ниже, чем в Беларуси. Делегация Минобразования и науки Беларуси должна принять участие в работе конференции в Женеве по принятию вышеназванных рекомендаций. Трудно предсказать, каким путем будут разрешены противоречия между правами и свободами преподавателей и учителей, нищенской оплатой труда, нежеланием трудиться в отрасли и обещанием Президента к сентябрю обеспечить школы кадрами при недостатке около 40.000 учителей, а также выполнить обещание министерства увеличить прием в госвузы при недостатке более 1.000 преподавателей.

Станислав ГУБАРЬ.

Проблемы интеграции Беларуси

В средствах массовой информации сообщалось о "круглом столе" представителей элит Беларуси и России по проблемам экономической интеграции, который состоялся 17 июля в Совете Федерации. Менее известен тот факт, что незадолго до этого (25 июня) в Москве состоялось подготовительное рабочее совещание. Для участия в нем были приглашены российские парламентарии, представители правительства, ученые.

Как следует из выступлений на совещании, идея интеграции до сих пор глубоко не проработана, механизм ее реализации неясен. На практике все оказывается гораздо сложнее, чем представлялось политикам, подписавшим 2 апреля 1996 г. Договор "Об образовании Сообщества России и Беларуси".

Мы приводим выдержки из выступлений участников совещания, которые могут представить интерес для читателей "БР".

Договор — очередная вершущечная революция?

Людмила ВАРТАЗАРОВА, заведующая отделом Института социально-экономических исследований Российской Академии наук

Есть несколько компонентов интеграции: историко-этнический, политический и, скажем так, социально-экономический.

Что касается историко-этнического компонента, то различие стран СНГ в этой области достаточно велико. Из-за того, что все государства бывшего СССР ищут свои этнокультурные идентичности, господствует неотрецированный разрыв между странами СНГ в историко-этнической области сейчас столь велик, что здесь происходит скорее дифференциация, чем объединение. И не стоит, видимо, вмешиваться в этот процесс, пусть все определяется. Это нормальный этап развития, который все должны пройти.

Политический пласт, или политический уровень интеграции, тоже достаточно противоречивый, в силу того что на самом деле в странах СНГ реализуются две модели развития. Одна из них более демократическая, другая — более авторитарная, где-то существует смесь того и другого в тех или иных пропорциях, но это та сфера, где возможны поиски каких-то интеграционных основ.

И, видимо, наиболее серьезной основой для интеграционных процессов является как раз тот пласт культуры, который связан именно с модернизационными устремлениями, прежде всего — в социально-экономической области. Значит, и поиск объединительных идей, механизмов должен вестись, скорее всего, на почве модернизации во всех странах.

Сложность в том, что все заключенные на сегодня договоры в области интеграции проводятся в основном только на макроуровне. На самом деле нет четкой проверки того, насколько готовы к интеграции и насколько стыкуются друг с другом хозяйствующие субъекты этих стран. Я думаю, что уровень хозяйствующих субъектов (так же, как и региональные аспекты интеграции) из серьезного рассмотрения упущен. Все рассматривается в основном только в масштабах страны.

До сих пор нет четких сводных данных по структуре современных хозяйств стран СНГ. Те данные, которые были на момент существования Советского Союза, — это прекрасно, но с того времени все настолько изменилось, что пора проводить новую инвентаризацию: какова реальная структура экономики каждой из стран, какие необходимы структурные изменения и, соответственно, вектора и скорости этих изменений.

С моей точки зрения, такая аналитическая основа для поиска действительно направлений интеграции, последовательности ее осуществления и определения скорости продвижения субъектов в этом направлении пребывает у нас пока еще в первичном состоянии.

Второй момент связан с этим же. По-моему, основная задача (об этом уже многие говорят, но пока мало что сделано) заключается в том, что надо все-таки определиться, что будет интеграционным ядром на пространстве СНГ. Является ли интеграционным ядром Сообщество России

и Беларуси, которое, впрочем, тоже нельзя рассматривать в отрыве от всех интеграционных процессов, или же мы говорим об интеграции в рамках СНГ в целом? Что это такое — ядро интеграции, каковы его качественные характеристики, возможные вектора развития и что, с точки зрения модернизации, в этом ядре интеграции можно сделать? В какой последовательности к этому ядру могут подтягиваться другие потенциальные субъекты интеграции?

Пока это ядро выделено не будет, не будут всерьез в нем запущены интеграционные процессы, все будет на уровне бесконечных договоров, соглашений и создания новых структур. Я не очень понимаю, например, как будут связываться существующие структуры СНГ с создаваемыми структурами в рамках четырехстороннего договора и создаваемыми структурами в рамках двухстороннего договора. Что это за многослойная аппаратная конструкция, которая непонятно как будет работать?

Внимание должно быть обращено на сами субъекты интеграции, на поиски их качественных и технологических характеристик. Например, позиция об образовании общего научно-технологического пространства (она есть и в договоре четырех, и в договоре двух) — это прекрасно, это красиво и правильно, но, простите, это требует, как минимум, инвентаризации. А что, собственно говоря, осталось на уровне высоких технологий, на уровне достижений действительного мирового класса? И что мы имеем в виду, когда говорим об общем научно-технологическом пространстве? Это тоже имеет отношение к тому самому ядру интеграции, о котором шла речь.

Думаю, что при рассмотрении социально-экономического аспекта и поиске ядра интеграции необходимо учитывать в качестве пограничных условий и давление внешних факторов. Эта проблема пока прорабатывается слабо, несистемно, хотя отдельные работы есть. Здесь два вопроса: вопрос геополитический и вопрос, связанный с устойчивым развитием.

Что я имею в виду? С точки зрения эффективности процессов интеграции кроме экономической или социально-экономической целесообразности есть еще одна целесообразность, диктуемая внешними условиями. Идет передел мира на новые зоны влияния, устанавливаются фактически новый мировой порядок, формируется экономика больших пространств. В этих условиях каждая из стран СНГ, в том числе и Россия (я уже не говорю о Беларуси), должна, прежде всего, проверить важнейший параметр своего существования: является ли она субъектом этого нового мирового порядка? Достаточно ли одной России с ее масштабами экономики для того, чтобы оказаться не на периферии, а действительно выступать как субъект нового мирового порядка? Или необходимым условием участия в этом делении мира на зоны влияния или на новые большие экономические пространства является объединение в рамках СНГ?

Я думаю, что такая же задача стоит перед всеми странами СНГ еще в большей мере, чем перед Россией, потому что сегодня растаскивание стран СНГ по зонам влияния совсем других субъектов или центров силы происходит очень активно. Я думаю, что на этом стыке сочетания анализа социально-экономической целесообразности и потребности с геополитическим взглядом и с потребностями устойчивого развития могут возникнуть совершенно другие качественные параметры и характеристики состояния стран СНГ и их интеграционных процессов.

Еще один момент, который мне хотелось бы подчеркнуть. Белорусы почти вообще не упоминают, во всяком случае на многих научных конференциях, об интеграции в рамках СНГ. Они пока говорят главным образом о двухсторонних отношениях. Связано это с тем, что для них существует чрезвычайно большой вопрос:

возможна ли интеграция на евразийском пространстве с учетом совершенно разных социокультурных параметров. Как вообще, условно говоря, исламская и христианская цивилизации (в разных видах, которые у нас существуют), тюркская и восточно-христианская стыкуются или не стыкуются? То есть вопрос о возможности создания общего культурного пространства подвешен, до конца не проработан и является, видимо, очень болезненным. Хотя исследования показывают, что без решения, хотя бы без понимания этого вопроса продвигаться в направлении интеграции даже в социально-экономическом плане практически невозможно.

С моей точки зрения, механизмы интеграции, а может быть, и ее законодательное подкрепление надо рассматривать на трех срезах одновременно: на уровне этнической культуры, как бы нижнего слоя, на национальном и цивилизационном уровнях. Если не понять систему ценностных предпочтений в соседних странах, мы опять будем заниматься вершущечными революциями.

Причем здесь необходимы самые серьезные исследования социально-экономического, политического и этнополитического плана применительно к двум большим группам стран СНГ: к элите (в основном управленческой) и к остальным социальным слоям. Такие исследования необходимы потому, что предпочтения, ценностные установки этих двух социальных групп абсолютно разные. Кстати говоря, управленческая элита в определенной мере влияет на то, как в каждой из стран воспринимается та или иная интеграционная идея или те или иные начинания.

Исторический опыт всех стран и анализ того, как проходили интеграционные модернизационные процессы, показывают, что если будут выхолащены, как это у нас сейчас практикуется, мотивации к труду или идеология труда, то с места вообще ничего не сдвинется. Этим болеет Россия, этим болеют все страны СНГ. Мотивация к труду потеряна, и сколько бы мы ни выстраивали генеральных конструкций, если эта мотивация не будет возвращена, то ничего с места не сдвинется.

Болезненным является и вопрос о центрирующем начале, которое было в Советском Союзе. Надо трезво понимать, что на самом деле этим центрирующим началом в СССР было русское и русскоязычное население, русский язык как язык общения. Это прекрасно видно и по распределению производительных сил и по составу людей, работающих на наиболее передовых предприятиях. Именно русская или русскоязычная часть населения была носителем наиболее передовых технологий.

Сегодня это центрирующее начало в прежнем качестве фактически уже не работает. Значит, вопрос хотя бы частичного сохранения элементов этого начала, то есть сохранения русского языка как языка международного общения, с возведением его в ранг второго государственного языка или нет — это вопрос самих стран СНГ. В связи с этим, возможно, необходим перенос центра тяжести в наших исследованиях и в законодательстве на вопросы близости социокультурных факторов — для того чтобы они не выпускались из виду. Это и вопросы образования, и создания действительно информационного и культурного пространства и др.

И, наконец, последнее по двухстороннему и четырехстороннему договорам. Первый из них более продвинул: по жесткости записи в той или иной статье. Тут названы сроки, в отличие от общих туманных формулировок в четырехстороннем договоре. Вместе с тем все почему-то должно завершиться в основном до конца 1997 года: и синхронизация этапов, сроков, и глубины реформ, и унификация всех экономических систем, и согласование структурной политики, и унификация денежно-кредитной и бюджетной систем. Срок хороший и понятный. Основное отличие двух документов — это то, что двухстороннее Соглашение о Сообществе как бы продвинулось дальше с точки зрения конкретизации сроков. Но по сравнению с большим четырехсторонним договором по не очень понятным мне причинам опущены два раздела, вернее, даже три, по-моему, достаточно важных.

Опущен как статьи договора раз-

дел о координации законопроектной работы, создании модельных законодательных актов, обмене правовой информацией, об оказании правовой помощи, содействии развитию правовой науки и подготовке юридических кадров. Отсутствуют положения по наращиванию сотрудничества в области охраны окружающей среды и созданию условий для укрепления общего культурного пространства на основе, как записано в четырехстороннем договоре, исторически сложившихся связей, деловых контактов и сохранения этнической и языковой самобытности народов. Непонятно, почему это все ушло из двухстороннего договора.

В целом же документ о создании Сообщества, с моей точки зрения, по набору пунктов более-менее охватил все вопросы, правда, мне абсолютно непонятно, каков механизм реализации всего того, что там записано.

Нет ясности в отношениях

Юрий ШВЫРКОВ, доктор экономических наук, зав. кафедрой экономического факультета МГУ

В настоящее время, по моему мнению, форсаж развития отношений не только России с Беларусью, но и с другими странами СНГ идет без достаточной базы (и нормативной, и целевой) — в России, прежде всего.

Хочу обратить внимание на некоторые моменты.

У нас происходит разрушение взаимодействия крупных экономических блоков бывшего Союза. Если ранее взаимосвязь Беларуси и России была наиболее интенсивная и взаимозависимость очень высокая, но была и определенная степень дотирования в рамках тех ценообразований, которые были в Союзе, со стороны России и Беларуси, то сейчас движение идет в одном направлении — сужение объемов взаимных поставок и сужение дефицитов Беларуси. То есть движение в сторону нулевого оборота и, соответственно, сокращение задолженности Беларуси и России в этом направлении.

Проблема эквивалентности обмена остается, но возникает другой вопрос: как к этому относиться? С какой точки зрения рассматривать замену кругооборота ресурсов между бывшими союзными республиками, ныне странами СНГ, на партнерство с другими субъектами мирового рыночного хозяйства. Какие тут есть выигрыши, какие возможные проигрыши нас тут ожидают?

По существу, имеют место две альтернативы.

Первая: мы обеспечиваем процесс воспроизводства или восстановления процесса воспроизводства главным образом на прошлой основе бывших союзных республик. Это якобы поведет к тому, что уровень технологического отставания сохранится и будет очень низкий научно-технологический потенциал.

Вторая: мы выходим на интеграцию с развитыми странами и осуществляем инъекции новых технологий и в Беларусь, и в Россию. Но расположение бывшего общего экономического пространства и сепаратное присоединение стран СНГ к мировому рынку таит в себе другие угрозы. Хочу привести пример Анголы, когда богатейшие возможности одной из развитых в прошлом колоний Африки были полностью поглощены мировыми транснациональными корпорациями, и государство превратилось в люмпенизированную страну, в которой весь процесс воспроизводства был замкнут на развитии добывающих отраслей, а ресурсы, которые добывались, полностью вывозились. Вот вариант, к которому мы можем прийти, если станем на этот путь.

Этот путь не исключен. Значит, первый вариант? Здесь, на мой взгляд, есть определенные проблемы у нас самих. Прежде всего, нет ясности, куда мы движемся, к какой экономике, с кем мы сотрудничаем, на кого мы ориентируемся, какую концепцию социально-экономического развития выбираем. Если нет концепции развития России, то трудно говорить, о каком типе сотрудничества между РФ и РБ идет речь. Второй вопрос — вопрос национальной экономической безопасности. Третья проблема — только ли экономический подход должен быть положен в основу интеграционных

процессов? Очевидно, нужно считать не только кругооборот ресурсов и его дефицитность, взаимные платежи, неплатежи, но и то, во что обойдутся сепаратные границы, выставление соответствующих пограничных кордонов и все остальное. Целый комплекс военно-технических проблем, связанных с разделением или, наоборот, объединением.

Следующий момент, который мне представляется тоже важным, — это наведение порядка, создание системы, регламентирующей внешнеэкономическую деятельность. Тут тоже нет ясности. Государственное регулирование, включая сферу внешнеэкономической деятельности, я бы сказал, разрознено и выглядит как кусочное. В связи с этим есть разного рода сложности именно в самой регламентации внешнеэкономической деятельности. Если в этих вопросах нет ясности, если все эти вопросы решаются, ориентируясь на ближайший полгод или год, то ясно, что возникают определенные ограничения и по реализации любых соглашений по сотрудничеству.

То есть нужны четкие и принципиальные ориентировки интересов России в сфере национальной безопасности и в концепции развития. Эти ориентировки должны лечь в основу регламента государственного регулирования внешнеэкономической деятельности.

Далее, еще один вопрос: каков будет эффект с точки зрения фактического потребления, инвестиционных процессов для Беларуси, для России? Насколько мне известно, такого рода расчеты проводятся лишь в Российской Академии наук. Государственный аппарат этим не занимается. Тем не менее речь идет о договорах между крупнейшими субъектами мировой экономики, и поэтому расчет их эффективности, очевидно, должен быть сделан. И не на один год, и не на два года.

Приведу пример. Когда была задумана идея создания Европейского экономического союза, парламентарии этих стран дали поручение своим статорганами разработать единую систему информационного анализа производства и взаимодействия ресурсов стран будущего союза. Эта работа вылилась в формирование единой методологии учета затрат и выпуска продукции и позволила определить как общие интересы, так и противоречия. Если подобное не будет сделано у нас, мы будем с вами бродить в темном лесу. Не будет ясности, каким образом строить экономические и политические взаимоотношения, решать другие проблемы менее масштабного характера.

Разработка Кодекса сосрегулирования экономики, очевидно, тоже является первоочередной проблемой.

И последнее. Чтобы был выбор, необходимо научно-экономическое обоснование перспективы сотрудничества, его варианты.

Сложная задача — как не ущемить суверенитет РБ

Дмитрий МАШНЕВ, кандидат экономических наук

Мне бы хотелось обратить внимание уважаемых коллег на то, что есть благие намерения, а есть экономическая реальность, есть реальная жизнь экономических систем. Так вот, в экономических системах рыночного типа есть одно удивительное свойство: им нужен только один центр. Поэтому попытка создать полицентрическую систему в рыночной системе хозяйствования обречена. До сих пор такие системы создавать никому не удавалось. Об этом свидетельствует весь многовековой опыт человечества.

Больше того, хочу сказать, что мы находимся в условиях еще более сложной задачи: интеграции экономически взаимозависимых, но суверенных государств, получивших свою государственность недавно. Эти страны очень дорожат своим суверенитетом. И вот сейчас мы оказываемся в положении людей, которые вынуждены будут заставлять Беларусь пойти на резкое ограничение своего суверенитета.

Субъекты хозяйствования с огромным энтузиазмом приветствуют все попытки объединения с Россией ради получения доступа на емкий российский рынок. Но совершенно

и России: Взгляд из Москвы

Мнения

иная ситуация складывается для государственных структур РБ. Россия в 15 раз больше Беларуси и, соответственно, управлять белорусской экономикой, хотя она до сих пор намного эффективнее российской по всем составляющим, все равно будет слабая, разваливающаяся российская экономика. Она будет заставлять проводить в Беларуси ту политику, которая нужна российскому рынку. И, конечно, из-за этого напряжение в стране, без сомнения, будет нарастать.

Мне хотелось бы обратить ваше внимание на то обстоятельство, что эта проблема является универсальной для всего Содружества Независимых Государств. С моей точки зрения, интеграционные процессы с Беларусью — это полигон, это модель будущего объединения. И нам очень важно определить, что такое интеграция.

Западная Европа 45 лет бьется лбом об эту проблему. У них есть не только успехи, но и очень большие промахи, они столкнулись с острейшими проблемами. И одна из них — эта самая проблема суверенитета.

Чего мы хотим? Что строим? Какая система государственного регулирования должна быть в создаваемом общем экономическом пространстве? Совершенно очевидно, что эта система должна быть нестандартной, что эта система государственного регулирования должна быть полицентрической, обязательно учитывающей суверенитет объединяющихся новых независимых государств.

Многосторонние соглашения не работают

Вячеслав СОЛОВОВ,
зам. председателя
Центрального банка РФ,
член Исполнительного
комитета Сообщества

Мы всегда были очень щедры на подписание всякого рода соглашений, документов, но как только дело доходило до их практической реализации, мы моментально угадали. В этой связи история договора двух и договора четырех как раз характеризует такую странность в наших межгосударственных отношениях.

Мы видели, что многосторонние соглашения в рамках СНГ или не работают, или работают очень плохо, поэтому в конце концов склонились к тому, что упор должен быть сделан на участников интеграционных процессов. Из всех стран СНГ наибольшую заинтересованность в этом проявляла Беларусь, с российской стороны готовность к углубленной интеграции существовала всегда. Первоначально мы пытались проводить эту интеграцию в рамках многосторонних соглашений со странами СНГ. Видим — не получается.

Что касается четырехстороннего договора, то можно сказать, что когда продвинутый договор по интеграции между Россией и Беларусью был практически подготовлен, информация об этом просочилась за пределы двухсторонних отношений. И тогда, я так понимаю, Казахстан и Киргизия тоже решили не отставать от интеграционных процессов.

Необходимость заключения двухстороннего договора между Россией и Беларусью была обусловлена высокой степенью готовности обеих сторон осуществлять эти договоренности. Эта готовность оформилась в Договоре об образовании Сообщества в определении конкретных сроков выполнения договоренностей и (чем договор четырех принципиально отличается от договора двух) согласие вести переговоры и даже принимать решения о введении общей валюты.

Мы не утверждаем сейчас, что с конца 1997 года обязательно будет общая валюта, но то, что это положение зафиксировано на уровне глав государств, дает нам право работать над решением этой проблемы. Я тоже был в составе группы экспертов по подготовке соглашения об объединении денежных систем России и Беларуси. Думаю, единство в области финансово-денежной политики, в области валютного регулирования снимет очень многие вопросы практического осуществления интеграции во всех других сферах деятельности.

Иногда идут разговоры о том, что

Беларусь очень сильно отстает от России в плане приватизации и по некоторым другим моментам экономической реформы. Но хотелось бы, чтобы наше обвинение носило и конструктивный характер. Нужно выслушать их, узнать, что они видят хорошего или плохого в наших путях решения проблемы приватизации госсобственности и так далее.

Единая Валюта: Все продумано еще в 1994 году

Герман КУЗНЕЦОВ,
зам. министра финансов РФ

Я бы хотел очень коротко сказать о тех задачах, которые стоят перед Министерством финансов. Договор об образовании Сообщества, в частности статьи 7 и 14, которые наиболее прямо определяют задачи нашего министерства.

Я процитирую 7-ю статью: "До конца 1997 года проводится унификация денежных, кредитных и бюджетных систем. Стороны создают условия для введения общей валюты".

Что касается технической стороны дела, то здесь никаких проблем нет, поскольку эта работа была проведена еще в течение 1994 года и на достаточно высоком уровне. Мне довелось координировать группу экспертов с российской стороны, которая в течение года занималась этой проблемой. В составе экспертов этой группы ниже заместителя министра людей не было.

В результате в начале 1995 года было подписано соглашение с Беларусью об объединении денежных систем, и поэтому весь этот путь проходит заново нам уже нет необходимости. Вся подготовительная работа проведена. Потребуется только какая-то корректировка, может быть, уточнение статистики сегодняшнего дня и так далее.

Проблема существует в одном маленьком пункте, в том, что единая денежная система должна иметь единый эмиссионный центр. Такая задача ставится сегодняшним договором, и мы, эксперты, ее уже как бы выполнили. Речь идет лишь о наличии политической воли в решении этого вопроса, о наличии общественного согласия в российском обществе, белорусском обществе и не более того. Утрата суверенных признаков — это препятствие, которое может возникнуть на пути реализации конкретного срока, указанного в статье 7 настоящего договора. Что касается профессиональной подготовки, я еще раз вас заверяю в том, что вся эта работа проведена в соответствии с мировым опытом с привлечением экспертов мировых финансовых организаций.

Что касается бюджета созданного Сообщества, то я должен доложить, что, несмотря на то, что многие проекты уже почти завершены и определен круг их участников со стороны РФ, нет согласования по составу участников с другими республиками, которые входят в состав этих групп.

Если говорить об интеграции России и Беларуси, то в настоящее время существует ряд реальных проектов транснациональных финансово-промышленных групп. Это российско-белорусско-украинская ФПГ "Формал" — по созданию и производству оборудования для выпуска химических волокон; это ФПГ "Интеграл" — по разработке и производству интегральных схем; ФПГ "Планар" — по разработке и тиражированию специализированного оборудования для производства изделий электронной техники; ФПГ "Славянская бумага" — по производству бумаги, картона, целлюлозы соответствующими профильными предприятиями. По последней есть уже готовый организационный проект, который представлен в Госкомпроме России, но до сих пор мы не можем получить согласования с белорусской стороной. Следует также назвать и другие проекты ФПГ: "Вымпел" — по созданию системы средств противоракетной обороны, телекоммуникаций и связи; "Большегрузные автомобили" — по производству карьерной техники; "Кормоуборочная техника" — по производству новой конкурентоспособной кормоуборочной техники; "Газпром" — по созданию эффективной системы обеспечения потребителей Беларуси природным газом, "Интертрактор" — по произ-

ФПГ: проектов много, дел — мало

Юрий ВАКУЛЕНКО,
начальник Управления
финансово-промышленных
групп Госкомитета РФ
по промышленной политике

Я хотел бы остановиться на таком очень важном вопросе интеграции России со странами СНГ и с Беларусью, как создание совместных крупных транснациональных объединений и финансово-промышленных групп (ФПГ).

Госкомпромом России совместно с заинтересованными министерствами и ведомствами уже накоплен значительный опыт по формированию та-

ких структур. Нужно сказать, что сегодня Межведомственная комиссия, которая ведет координацию создания финансово-промышленных групп, зарегистрировала 35 таких объединений, которые действуют в разных отраслях промышленности в различных регионах России. Можно сказать о том, что в РФ создана достаточно хорошая нормативно-правовая база для создания крупных ФПГ и есть определенные положительные результаты в деятельности таких групп.

Наряду с работой по формированию ФПГ в России многое делается и для создания межгосударственных транснациональных финансово-промышленных групп. Подписаны соответствующие соглашения с рядом правительств стран СНГ. Сегодня мы имеем (на различной стадии разработки и согласования) около 30 таких проектов: совместно с Украиной — около десятка, с Беларусью — 9, с Казахстаном — 6, по одному проекту с Таджикистаном, Киргизией, Туркменией.

14 июня этого года Госкомпром РФ и Межведомственная комиссия рассмотрели транснациональную межгосударственную финансово-промышленную группу "Точность". Можно сказать, что на сегодняшний день это первая реально существующая ФПГ, которая включает, помимо российских, предприятия Украины и Беларуси.

Эта работа идет достаточно сложно, существует ряд объективных проблем на пути создания транснациональных финансово-промышленных групп. Среди главных — прежде всего, различия концепций и темпов реформирования экономик в странах СНГ, сложная финансово-экономическая ситуация и тяжелое положение предприятий, неразработанность нормативно-правовой базы этих стран. И, конечно, одной из серьезных проблем является недостаток инвестиционных средств.

Для того чтобы крупные финансово-промышленные группы получили дополнительный импульс к развитию и активизировали свою деятельность, необходимо, как нам представляется, решить прежде всего правовые вопросы. Это вопросы, связанные с таможенными пошлинами, вопросы защиты инвестиций, вопросы собственности и др.

Как я уже сказал, в Российской Федерации нормативно-правовая база в целом создана, и продолжается ее совершенствование. В других государствах — участниках СНГ такой правовой базы нет. На Межпарламентской ассамблее в Санкт-Петербурге (февраль 1996 года) Федеральный закон Российской Федерации "О финансово-промышленных группах" рекомендован в качестве базового для стран СНГ.

Сложной оказалась и проблема определения состава участников ФПГ. Несмотря на то, что многие проекты уже почти завершены и определен круг их участников со стороны РФ, нет согласования по составу участников с другими республиками, которые входят в состав этих групп.

Если говорить об интеграции России и Беларуси, то в настоящее время существует ряд реальных проектов транснациональных финансово-промышленных групп. Это российско-белорусско-украинская ФПГ "Формал" — по созданию и производству оборудования для выпуска химических волокон; это ФПГ "Интеграл" — по разработке и производству интегральных схем; ФПГ "Планар" — по разработке и тиражированию специализированного оборудования для производства изделий электронной техники; ФПГ "Славянская бумага" — по производству бумаги, картона, целлюлозы соответствующими профильными предприятиями. По последней есть уже готовый организационный проект, который представлен в Госкомпроме России, но до сих пор мы не можем получить согласования с белорусской стороной. Следует также назвать и другие проекты ФПГ: "Вымпел" — по созданию системы средств противоракетной обороны, телекоммуникаций и связи; "Большегрузные автомобили" — по производству карьерной техники; "Кормоуборочная техника" — по производству новой конкурентоспособной кормоуборочной техники; "Газпром" — по созданию эффективной системы обеспечения потребителей Беларуси природным газом, "Интертрактор" — по произ-

водству новых модификаций колесных тракторов.

К настоящему времени в Госкомпроме России представили из всех перечисленных межгосударственных финансово-промышленных групп лишь 2-3 проекта. И мы уже рассмотрели межгосударственную финансово-промышленную группу "Точность".

"Эти Вопросы не решить с наскоку"

Леонид КРАСНОВ,
зам. директора Института
внешнеэкономических
исследований Российской
Академии наук

Наш институт занимается внешнеэкономической стороной интеграционных отношений России со странами СНГ. Но невольно, когда изучаешь эту сторону дела, выходишь и на общие вопросы, связанные с нашей интеграцией.

Не создается ли у вас впечатление, что когда мы говорим об интеграции и о курсе России на интеграцию со странами СНГ, у нас получается, скорее, какая-то видимость дела, а не реальная работа по интеграции? Что я имею в виду? Скажем, обилие разного рода соглашений, разного рода органов, и бы сказал, чересполосица уже начинается между этими органами. Они и все страны СНГ охватывают, и часть из этих стран. Уйма заседаний, уйма разного рода решений — а сама-то основа наших отношений, сами кооперационно-хозяйственные связи находятся пока в развале.

Да, действительно, в 1995 году намелся некоторый рост. Он продолжается в 1996 году, в том числе в торгово-экономических связях России со странами СНГ. Но обвал-то какой был! Если взять оценку 1991 года, которую дал Всемирный банк (наши статистики, к сожалению, не дают такой оценки), то получается, что даже нынешние показатели нашей торговли со странами СНГ (порядка 25 млрд. долларов) в шесть раз меньше того, что было в 1991 году. И пока реальной основы для того, чтобы строить интеграцию, у нас нет. Она если и создается, то, к сожалению, очень плохо, очень слабо. Те конкретные реальные связи, которые должны, собственно, и создавать эту самую основу интеграции, пока не завязываются.

Говорят, что у нас есть куча проектов по созданию ФПГ, ТНК и так далее, в том числе и с белорусами. А как реально действуют наши старые связи, как задействованы прежние кооперационные отношения, которые мы считаем рациональными? И что из нового появляется? Пока, извините, опять-таки больше разговоров, чем практического дела.

Мне кажется, что это связано с тем, что у нас, волюн или неволюн, но происходит какое-то смещение понятий. То есть говорят об интеграции, а за этим видят только чисто внешние движения: создание всяких органов, всякого рода совещания, обсуждения и принятие решений. Нет четкого представления о том, что сейчас нужна большая кропотливая конкретная работа, для того чтобы наладить всю ткань наших сложных отношений. После того как мы разбежались, разошлись, того, что называлось раньше общим экономическим пространством, нет, его надо создавать заново. Создавать на рыночной основе.

Это очень тяжелая задача. Она не исчерпывается только тем, что мы должны обложить наше хозяйственное законодательство и, прежде всего, внешнеэкономическое. Нужна большая работа со стороны всех хозяйствующих структур и коммерческих банков, и производственных предприятий. А ведь никакими правительственными решениями и межправительственными соглашениями вы их работать не заставите, если у них не будет реального хозяйственного интереса.

Вы возмните развитие нашей внешней торговли. Когда-то, если опять-таки брать оценку Всемирного банка, в торговле России ближе к зарубежью составляло 66 процентов. А сейчас это ближе к зарубежью составляет 20 с небольшим процентов. Так что факт остается фактом — нашим хозяйствующим субъектам интересно работать не здесь, не в ближнем зарубежье. И, значит, нужны какие-то реальные экономические шаги

для того, чтобы создать соответствующие стимулы. Это задача, конечно, и государства, но нужна отработка механизмов.

К примеру, возьмем наш договор о создании Сообщества. По-моему, там больше вопросов, чем практических подходов.

В самом деле, вот написано, что предусматривается согласование и синхронизация этапов и прочее в отношении экономических реформ. Сроки установлены, и есть поручения председателя нашего правительства, допустим, к тому же Минэкономики России. Хорошо, а что реально в части согласования экономических реформ? Что мы будем реально делать в плане тех рыночных преобразований, которые ведем у себя, и белорусы осуществляют у себя. Или согласование структурной информационной политики, включая составление совместных балансов и так далее. Я в этом сильно сомневаюсь. То есть мы возьмем белорусы туда, куда сами не знаем, пойдём или нет.

По-моему, у нас, по существу, нет изучения реальных экономических интересов. То есть мы плохо представляем, чего хотим и в чем наш первоочередный интерес — идет ли речь о структурно-инвестиционной политике или об установлении и развитии каких-то производственных связей с Беларусью и другими странами.

У нас нет отслеживания и изучения того, что хотят наши партнеры, в том числе и белорусы, что их останавливает, что им, допустим, кажется привлекательным в интеграционных процессах, а что — нет.

Я думаю, что изучение реальных экономических интересов в любых процессах — это функция не только науки, но и соответствующих ведомств.

Вопросы нашей кредитной политики тоже в подвешенном состоянии. Сейчас все говорят о том, что мы, наконец, собираемся поддерживать наш экспорт, в первую очередь промышленный. Но чувствуется, что в основном речь идет о таких проектах, которые ориентированы на мировые рынки.

Следующее — это выполнение обязательств. Договорились иметь Таможенный союз, а это предполагает, что будет единый внешний тариф. Соглашались его с белорусами, короче говоря, они приняли наши ставки таможенного тарифа. А дальше кто как хочет, так их и делает. У нас выходит свои решения по этим вопросам, белорусы свои изменения производят.

Попробуйте посмотреть на опыт ЕЭС, на который мы так часто ссылаемся. Я не замечал, чтобы кто-нибудь, если уж принимал какое-то решение, начинал с ним так вольно обращаться. Это не единственная, кстати, сфера, есть и много других, где у нас выливание во все стороны идет с выполнением обязательств.

Последнее. Наверное, надо думать и о том, как действительно будет соотноситься российско-белорусская интеграция в рамках Сообщества с другими нашими партнерами по СНГ. То есть какие здесь возникают трудности, перспективы. Нам кажется, что это очень серьезная проблема, ведь отношение к российско-белорусской унии неоднородно не только в дальнем, но и в ближнем зарубежье.

И вообще, договор четырех, договор двух, вся система того же самого МЭКа, Экономического союза стран СНГ, Таможенного союза — как соотносятся они друг с другом? Нужен очень внимательный разбор оценки перспектив этого союза России и Беларуси с позиций будущего всей конструкции СНГ. Мне кажется, что нельзя те органы, которые у нас между двумя странами, между четырьмя странами, делать закрытыми для партнеров из других стран. Должны быть какие-то перемычки между тем, что делает МЭК, и тем, что делают двухсторонние и четырехсторонние органы. Должна быть какая-то очень широкая информация о продвижении этих процессов.

Короче говоря, я возвращаюсь к тому, с чего я начал с моей точки зрения, интеграция — это процесс, и процесс непростой, который требует очень серьезных усилий. Вопросы интеграции не решить с наскоку с помощью чисто организационных мер, и нужна очень детальная, кропотливая аналитическая работа.

На озере Нарочь теперь будет где развлечься

Проекты

История с доставкой на озеро Нарочь двухпалубного теплохода, уже получившая неоднозначную оценку в белорусской прессе, — всего лишь одно из мероприятий ЗАО "Нарочь", предпринявшего попытку создать современную инфраструктуру отдыха на самом популярном курорте Беларуси. Однако исполнение этих замыслов пока сдерживает недостаток средств.

Акции ЗАО принадлежат санаторию-профилакторию "Сосны" управления Администрации Президента РБ и правительственной газете "Республика" — по 30 акций и еще 4 учредителям, которые владеют в сумме 40 акциями.

Выбор места для осуществления задуманного учредителями проекта был весьма удачным. Озеро площадью около 90 кв. км и протяженностью береговой линии в 41 км считается одним из самых экологически чистых мест Беларуси и ценным климатическим курортом. По содержанию йода отдельные пляжи Нарочи не уступают пляжам Черного моря, а окружающие сосновые леса формируют атмосферу, благоприятную для лечения сердечно-сосудистых и нервных заболеваний.

В советские времена на побережье Нарочи было построено несколько баз отдыха и санаториев. Однако на курорте практически полностью отсутствует инфраструктура развлечений. В то же время даже в нынешние не слишком бла-

гоприятные для развития внутреннего туризма времена пляжи Нарочи не пустуют.

В короткий срок учредителям ЗАО удалось построить на площадке в 16 га охраняемую автостоянку, современный пляж, причал длиной в 100 м, доставить из Гомеля двухпалубный теплоход (в нем откроют ресторан-бар), пустить курортное такси-паровозик от озера к автобусной станции, приступить к монтажу первой в Беларуси водяной горки. Однако возведение других объектов современной инфраструктуры отдыха (строительство офисов, небольшой гостиницы, ресторана, кафе, зала игровых автоматов и т. д.) приостановлено в связи с отсутствием у учредителей необходимых для этого средств.

По словам представителя одного из учредителей ЗАО Александра Снопкова, для завершения первого этапа строительства необходимо примерно 2 млн. USD, которые ЗАО сейчас пытается получить в виде займа в банках Беларуси. Не исключен и вариант пря-

мого инвестирования, причем инвестора (или инвесторов) могут включить в состав учредителей ЗАО. Как считает Снопков, проект этот окупится через 14-16 месяцев. В летний сезон на берегах Нарочи отдыхает ежедневно не менее 12.000 человек (зимой — вдвое меньше), курорт по-прежнему чрезвычайно популярен среди граждан Беларуси, а конкурентов у ЗАО на берегах озера нет.

В планах учредителей ЗАО "Нарочь" также строительство современного отеля на 200 мест (с конференц-залом), организация прогулок на яхтах по живописной акватории озера и др. Ожидается, что полное осуществление данного проекта приведет к типичной для индустрии туризма ситуации, когда рядом с курортом появляются сопутствующие производства (овощей, молочной и мясной продукции и т. д.).

Однако реализация этих масштабных планов будет зависеть от того, как пойдут дела у организаторов по завершению первого этапа. Отметим лишь, что сегодня это практически единственный реальный проект создания в Беларуси современной инфраструктуры отдыха, настойчиво проводимый в жизнь.

Анатолий ДРОЗДОВ.



"Звезды" обещают. Но не гарантируют

Принятая в Европе классификация гостиниц от одной до пяти звезд до мельчайших деталей определяет уровень предоставляемых услуг и комфорта, соответствующего разному классу гостиниц. Проблема состоит лишь в том, что нередко хозяева определяют классность своих гостиниц так, как им заблагорассудится.

В Римини (Италия) как-то разместилась группа российских туристов, которым на родине обещали "трехместное размещение в отеле три звезды". Размещение действительно было трехместным. Лишние кровати с панцирными сетками хозяева просто вынесли в коридор перед заездом русских, да там и оставили. К несчастью, итальянцы сэкономили еще и на электричестве, поэтому ночной выход в туалет, который находился на другом конце неосвещенного коридора, был связан с риском для здоровья. Убрать кровати хозяева наотрез отказались, так как вслед русским должна была прибыть группа туристов из Казахстана. У тех размещение планировалось пятиместное.

Чтобы избежать неприятных открытий во время отдыха, каждый турист еще на родине должен подробно выяснить все нюансы относительно своего будущего размещения, вплоть до размера кровати и площади бассейна. Любопытная история. После отдыха один турист высказал недовольство турфирме по поводу отсутствия в отеле обещанного бассейна. Выяснилось, однако, что небольшой водоем в парке, куда отдыхающие бросали монетки на память, и был тем самым бассейном. Так что важные детали.

Наиболее комфортабельные гостиницы в Европе имеют класс "пять звезд". Если в таких отелях и есть колебания в уровне сервиса, то только от высокого до шикарного. Здания этих отелей всегда выполнены по индивидуальному проекту, номера обязательно обставлены дорогой мебелью, а дворик или парк художественно оформлены скульптурой и декоративным кустарником. В пятизвездочном отеле прислуга ездит в служебных лифтах отдельно от постояльцев. Кстати, по международному стандарту максимальное время ожидания лифта составляет в отелях высшей категории 30 секунд. В 1994 году один немец разозлился болгарскую гостиницу большим иском после того, как прождал лифт две минуты. Так что берите с собой секундомер и попробуйте заработать деньги на лифте.

Особые требования предъявляют европейцы к санузелу. Здесь обязательны биде, махровый халат, фен и телефон. Телефон чаще всего крепится на стене между биде и унитазом. Зачастую в двухместных номерах у каждого жильца — свой отдельный умывальник. И, конечно же, в номере есть вся необходимая мелочь: мыло, шампунь, шапочка для душа, гигиенические пакеты, одеколон, швейные принадлежности, губка для обуви, презервативы. В письменном столе будет лежать фирменный конверт и бумага для письма, нередко с водяными знаками. Все это добро наш турист не изводит почему-то, а везет на родину в качестве сувениров. Администрация отеля это дело только приветствует: фирменный знак, телефон и адрес отеля — это реклама.

Важно упомянуть, что комнаты в пятизвездочном отеле имеют площадь не менее 14 кв. м (одноместные номера) и 16-20 кв. м — в двухместных. Завтрак, обед и ужин могут быть поданы в номер, а химчистка, стирка и глажение одежды производятся не дольше 12 часов. В общем, к утру вашу одежду доставят в номер вместе с надраенными до блеска

штиблетами.

Четырехзвездочные отели по большинству характеристик отвечают тем же требованиям, правда, комната в одноместном номере может быть 10 кв. м. Не обязательно фен, телефон и халат в ванной, хотя все это может и быть. Не всегда в таком отеле есть подземный гараж, но это — не главное. В отличие от пятизвездочных отелей, где номера только одно- и двухместные, здесь до 10 процентов номеров могут быть рассчитаны на большее количество жильцов. Поэтому когда вам предлагают место "в прекрасном отеле", обязательно поинтересуйтесь, сколько у вас будет соседей по комнате. И еще одна мелочь: в четырехзвездочных отелях не обязательно наличие кондиционера во всех номерах.

Наиболее массовым спросом у отечественного туриста пользуется следующий класс отелей — "три звезды". Но именно "три звезды" и преподносят обычно больше всего сюрпризов. Треть номеров даже очень приличного отеля могут быть трехместными. Проявляйте бдительность, чтобы не попасть в коммуналку. Совершенно не обязательно в вашем номере будет телефон, телевизор и даже трехпрограммный радиоприемник. Комната размером в семь квадратных метров может быть лишена полного санузла. Не исключено, что в трехзвездочном отеле вас поселят в трехместный номер площадью 14 квадратных метров, и это будет соответствовать нижней границе международного стандарта. Фен и халат берите с собой, в отеле их не будет. Планируя провести свой отпуск в трехзвездочном отеле, найдите хотя бы одного человека, который в нем уже отдыхал: его опыт поможет вам лучше всякого рекламного буклета.

Двухзвездочные отели по сути рассчитаны на экономного путешественника, привыкшего к спартанской обстановке. Из всего гостевого набора здесь присутствует только мыло и 60 шансов против 40, что душ (а возможно — и туалет) будет один на этаже. Телефоны и телевизоры в номерах двухзвездочных гостиниц — ненужная роскошь, так как их трудно разместить в комнате размером два на три метра. Из достоинств можно отметить лифт, который по стандарту работает круглосуточно.

А вот в отеле с "одной звездой" на фасаде лифт (если он есть) могут выключать на ночь. Зато в однозвездочных гостиницах часто бывает кухня, где постояльцы могут приготовить себе завтрак и потом доставить себе же в номер. По международным требованиям в такой гостинице каждый десятый номер должен иметь свой санузел, но обычно отели низшего класса очень небольшие. Если в нем есть десять номеров, то в лучшем из них ночуют сами хозяева.

И самое важное напоследок. Выбирая гостиницу для летнего отдыха у моря, обязательно узнайте, на каком расстоянии от пляжа она находится. Отели "первой линии" стоят прямо у моря. Все остальное требует уточнения в сотнях метров. Обидно будет, если половина отдыха уйдет на дорогу от пляжа и обратно.

Так что детали лучше уточнять перед отъездом.

Максим ТАБОРОВ.

Отдыхая, можно сэкономить

Услуги

Приятно купить недорогой, хороший и интересный тур, но еще приятнее сэкономить во время поездки деньги. Способов этому множество. Другое дело, что наши путешественники не всегда знают о таких возможностях. А ведь для привлечения туристов придумано в разных странах и городах немало.

Так, ознакомиться с огромным культурным и историческим богатством Парижа и сэкономить на покупке билетов можно приобретя музейную карточку. Она дает возможность посетить 65 музеев и памятников города. Однодневная карточка стоит 70 FRF, трехдневная — 140 FRF, пятидневная — 200 FRF. На обратной стороне карточки достаточно правильно написать свою фамилию и можно бесплатно, минуя очереди в кассы, проходить в залы музеев, на постоянные выставки и лекции. Продаются музейные карточки на станциях метро, на вокзале, в туристическом бюро Парижа, во многих магазинах и в тех же музеях.

Три крупных австрийских города — Вена, Зальцбург и Инсбрук — выпустили специальные карточки, гарантирующие скидки на все услуги, предоставляемые туристам.

Купив такую карточку в

Вене за 180 австрийских шиллингов, ее обладатель может в течение трех дней бесплатно развезать на метро, трамваях, автобусах, получать скидку до 50% при посещении мест паломничества туристов. Владелец карточки может также получить скидки в некоторых магазинах, ресторанах и кафе.

Венская карточка напоминает обычную кредитку. Ее можно купить во всех туристических информационных центрах, в местах продажи билетов на городской транспорт.

Туристическая карточка города Зальцбург, кроме бесплатного проезда на городском транспорте, позволит совершить полет на воздушном шаре над горой Унтерберг.

11 самых крупных музеев Инсбрука и Халля объединились и выпустили собственную карточку, но действует она только со 2 мая по 30 сентября. Не упустите свой шанс!

Елена ТАБОРОВА.

Маршруты

Россияне вновь полюбили Крым

Летом этого года потоки российских туристов вновь устремились в Крым.

Крым вошел в десятку самых рекламируемых российским туризмом маршрутов, опередив даже Сочи.

Отдых в Алупке, Ялте, Судак, Коктебеле и Феодосии российские турфирмы предлагают по цене от 9 USD в сутки, хотя проживание в приличной крымской гостинице стоило в разгар сезона минимум в два раза дороже. Но это все равно гораздо дешевле, чем в Сочи, где минимальная цена проживания на одни сутки в гостинице, судя по предложениям российских турфирм, не опускается ниже 38 USD. Примерно такая же разбежка цен наблюдается и в частном секторе: в Крыму койка у частного стоила от 2 USD в сутки, в Сочи — в 1,5-2 раза дороже.

Что же касается некогда популярных у советских граждан курортов Балтии, то здесь особого спроса у россиян не наблюдалось. Хотя отдых в той же Юрмале предлагается по ценам от 12 до 14 USD в сутки, что в принципе заметно дешевле, чем в Сочи.

Если оценивать отдых по соотношению "цена — качество", то сегодня его "удельная стоимость" в Сочи, Крыму и странах Балтии намного выше, чем в Болгарии, Турции, Тунисе, Египте... Однако более низкая цена проезда или перелета, отсутствие языкового барьера и привычка к отдыху в знакомых местах — все это способствует большей популярности старых советских курортов.

Рынок туристских услуг на 4.09.1996 года

Для размещения информации в таблице обращайтесь по телефону: (017) 276-80-10

	Для размещения информации в таблице обращайтесь по телефону: (017) 276-80-10											
	Программа	Вид тура	Продолжительность	Транспорт	Сроки	Гостиница	Услуги, сервис	Пункт отправки	Цена	Фирма	Телефон	
Австрия	Вена	Э	8	авиа	с середины октября	****	трансферы, экск., гид, завтраки	Минск-2	795\$	"Санни трэвел"	277-79-31, 277-33-65	
Болгария	Варна	О	12	авиа	постоянно	*...***	3, страховка, трансферы	Минск-2	от 350\$	"Лексланд"	266-44-84, 268-32-64	
Болгария	Золотые Пески	О	12	авто	кажд. 12 дней	00, 000	за доп. плату	Минск	от 285\$ по курсу	"Вест-тур"	235-25-11, 235-25-52	
Германия—Голландия	Берлин, Ганновер, Кельн, Эссен, Амстердам	О+Э	3-5	авто	каждый четверг	по желанию	по желанию	Минск	по справке			
Греция	Афины, о-ва Эгейского моря	О	3-12	авиа	постоянно	0000, 00000	гид, эксклюзивное обслуж.	Москва, Варшава	по справке	"Лексланд"	266-44-84, 268-32-64	
Египет	Каир, Красное море, Александрия	О	8, 11	авиа "БОИНГ"	2 раза в нед.	0000, 00000	полупанс., 2-м. ном. с уд.	Москва	от 505\$+15\$ за визу	"Техностар"	268-47-14, 268-56-69	
Кипр	Ларнака, Пафос, Лимассол, Айя Напа	О	10, 11	авиа	постоянно	000, 00000	трансферы, 3—шв. стол	Минск-2	от 510\$	"Санни трэвел"	277-79-31, 277-33-65	
Латвия	Юрмала	О	любое	жд	постоянно	санатории, пансионаты	по заказу	Минск	по справке	"Лексланд"	266-44-84, 268-32-64	
Литва	Паланга	О	10	авиа	постоянно	д/о, санатории	по общегражд. паспортам	Минск	230\$			
Франция	Париж	Э	8	авиа	с 3.10 и постоянно	** в центре	трансферы, экск., гид, 3	Минск-2	1.110\$	"Санни трэвел"	277-79-31, 277-31-65	
Визы и отдых: Германия (*многочетные), Португалия, Италия (инд. и групповые), Канарские о-ва, Литва (*многочетные), Латвия (*срочные). 1 год учебы в США для старшеклассников. Зеленая карта, г. Малага (Испания)											"Виджи"	236-52-58, 236-83-34
Индивидуальные туры: Германия, страны Европейского Сообщества											"Вест-тур"	235-25-11, 235-25-52

Право хозяина

Вопросы правового регулирования хозяйственной деятельности предприятий стали темой семинара, проведенного Центром социально-правовой информации и обучения Союза юристов РБ.

Пожалуй, наибольший интерес для участников семинара представляло обсуждение проекта Гражданского кодекса. Начальник юридического управления аппарата КМ РБ Ян Функ к прогрессивным сторонам проекта отнес подробное рассмотрение порядка ликвидации предприятий и четкую классификацию видов договоров.

В то же время ориентация проекта на гражданское законодательство России не всегда идет на пользу будущему белорусскому кодексу. В частности, это касается сохраняющейся градации коммерческой и некоммерческой деятельности в зависимости от задач извлечения прибыли. К сожалению, отметил Я. Функ, в проекте не определены и возможности для министерств заключать сделки с подведомственными им предприятиями напрямую, а не от имени государства.

Большое внимание было уделено также проектам законов, регулирующих процедуры банкротства и санации предприятий. Зампредседателя ВХС Беларуси Виктор Каменков вы-

разил надежду на то, что в ходе осенней сессии ВС РБ законодательство о банкротстве станет, наконец, инструментом, реально реагирующим на несостоятельность субъектов хозяйствования. По его мнению, для этого необходимо создать государственный институт (на уровне министерства или комитета), который мог бы курировать по образцу развитых стран мира вопросы банкротства предприятий и частных предпринимателей.

В ходе семинара были обсуждены также вопросы, касающиеся ныне разрабатываемого Трудового кодекса, договорных обязательств субъектов хозяйствования, таможенного законодательства, процедур рассмотрения хозяйственных споров в арбитражных судах.

Владислав МАКСИМОВ.

Стратегия кризиса

Белорусско-российско-германский семинар "Разработка стратегического плана промышленного предприятия" проводит с 16 по 21 сентября Высшая школа управления и бизнеса БГЭУ.

В ходе семинара будут рассмотрены вопросы создания эффективной структуры управления, проведения исследований на белорусских предприятиях, другие практические вопросы управления в кризисных условиях.

Занятия проведут консультант по проблемам управления в Восточной Европе Андреас Зольф и специалисты Санкт-Петербургского Центра менед-

жмента и маркетинга "Прогресс" Борис Геликман и Александр Козлов. Повысить свою квалификацию в ходе семинара смогут приглашенные работники предприятий Минпрома и Минархитектуры.

Контактный телефон/факс ВШУБ БГЭУ: (017) 230-54-10.

И теория, и опыт

Институт приватизации и Германский международный фонд правового сотрудничества 16-18 сентября проводят семинар "Основные правовые принципы свободной рыночной экономики".

В программе — теорети-

ческие основы права, толкование законов, волеизъявления и договоров, введение в гражданское, торговое и хозяйственное право, опыт приватизации хозяйства в Восточной Германии.

Участие в семинаре бесплатное.

Копировальный аппарат CANON NP 1550

Техника, с которой приятно работать

Формат А3; 15 коп/мин;
масштаб 50-200%;
фронтальная коссета на 250 листов;
боковой лоток на 50 листов;
барабан на 60 000 копий (\$79).

Минимальная себестоимость.
Европейская сборка.



\$2189

ТОРИС Минск, Минина 21А. Т. 262-519, 262-412.

Приглашаю к взаимовыгодному сотрудничеству

предпринимателей, фирмы, имеющие свободные денежные средства для вложения в арбитражные операции на международной валютной бирже "FOREX" (доход от 100%).
Операции с акциями, ГКО, фьючерсы.

Тел. (017) 248-88-03

ВЫСОКОЧАСТОТНЫЙ РАДИОТЕЛЕФОН

SANYO (Япония)

различных модификаций, до 3-х радиотрубок

2-я трубка **БЕСПЛАТНО!**
Интерком, конференцсвязь, подсветка клавиатуры, гарантия 1 год.

Существует система скидок!



Тел. (017) 226-71-70,
тел./факс (017) 226-79-88.



ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ

Уезжая в отпуск, позаботьтесь об уюте в Вашем офисе.

ABSOLUT
UNIS



Итальянская
офисная мебель
TEOREMA в салоне
СП "АБСОЛЮТ-ЮНИС"

г. Минск, ул. Гикало, 9, тел. (0172) 39-84-80, 39-80-84, 39-86-06.

ТОНЕРЫ КАРТРИДЖИ

СЕЛЕНОВЫЕ БАРАБАНЫ

ДРУГИЕ РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ
ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНОЙ
ТЕХНИКИ

EPSON
Nashua
SHARP
Mita
RICOH
U-Bix
Canon



РЕМОНТ И ОБСЛУЖИВАНИЕ

пилигрим

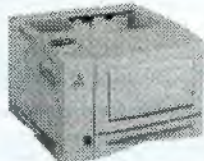
г. Минск, ул. Платонова, 10
Тел. 236-84-91, 236-85-83, 236-83-72

THE DOCUMENT COMPANY XEROX

Чем мы гордимся:

XEROX - первым в мире осуществил печатание на лазерном принтере
XEROX - это безупречная репутация офисного оборудования
XEROX - предлагает большой выбор струйных и лазерных принтеров

Что о нас говорят:



ЛАЗЕРНЫЙ ПРИНТЕР DocuPrint4508
COMPUTER BUYER'S GUIDE, EDITORS' CHOICE, March 1996:
"Никакой другой принтер его класса не работает быстрее"
DOCUMENT MANAGEMENT NORTH AMERICA, March 1996:
"Эта модель принтера обеспечивает скорость печатания 8 стр/мин при той же цене, которую имеют принтеры с 6 стр/мин"

ЛАЗЕРНЫЙ ПРИНТЕР DocuPrint4517
PC WORLD, March 1996:
"DocuPrint4517 выполняет сложные функции, имеет непревзойденное количество дополнительных устройств и это при доступной цене"
INFOWORLD, June 1996:
"В соревновании принтеров DocuPrint4517mp победил таких конкурентов, как Lexmark Optra Lxi+, Hewlett Packard Laser Jet 5Si MX, QMS 2425, Dataproducts Typhoon 16"

ЦВЕТНЫЕ ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ XPrint4915, 4920, 4925
PC MAGAZINE, November 1995:
"Потрясающее качество цветной печати, не уступающее фото"
PC MAGAZINE, November 1995:
"Семейство цветных принтеров 4915/20 и 25, в которых применена технология Intelligent Colour, избавляет пользователей от предубеждения, что с цветной печатью трудно работать непрофессиональному пользователю"

СТРУЙНЫЙ ЧЕРНО-БЕЛЫЙ ПРИНТЕР XJ-5
PC MAGAZINE, November 1995:
"Самый быстрый струйный принтер в своем классе. Надежная рабочая лошадка"

Где можно купить:

Белфорт	2342054	БИ-Проект	2312493	КопиЛэнд	2269778
Бевалекс	2499078	Евроконтакт	2454552	Ксорекс	2260830
Компьютеры и Периферия	2345670	Микроэкспресс	2347515	Таир	2292999



Оплатим счета в Воронежской, Волгоградской, Брянской, Кировской, Новгородской, Вологодской областях РФ и в Мордовии

Гарантируем скидки от заводской цены

электро
МОНТАЖ

Телефоны: (017) 239-17-77
239-17-40

АУКЦИОНЫ

по продаже объектов коммунальной собственности

ПИНСК: 17 СЕНТЯБРЯ
3 МАГАЗИНА, 2 КАФЕ, 4 ЗДАНИЯ, 2 СКЛАДА,
ГОС.ИМУЩЕСТВО ОБУВНОЙ МАСТЕРСКОЙ.
Контактный тел. (01653) 5-33-10

МИНСК: 24 СЕНТЯБРЯ
6 МАГАЗИНОВ, КАФЕ "ЛЯВОНІХА", ПРАЧЕЧНАЯ,
НАСОСНАЯ СТАНЦИЯ, ПРАВО АРЕНДЫ ЗДАНИЯ.
Контактный тел. (017) 220-66-24

ГОМЕЛЬ: 25 СЕНТЯБРЯ
4 МАГАЗИНА,
ЗДАНИЕ МАГАЗИНА.
Контактный тел. (0232) 55-51-35

КОБРИН: 30 СЕНТЯБРЯ
2 МАГАЗИНА, 2 ПОМЕЩЕНИЯ,
НЕЗАВЕРШЕННОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО,
2 ЗДАНИЯ, РЕМОНТНАЯ МАСТЕРСКАЯ.
Контактный тел. (1642) 2-20-99

МИНТАЙ 5300 руб/кг
мороз. б/г потрошенный

Тел.: (812) 164-5466, 164-9833 Факс: (812) 164-49-66

ПРОДАЕМ СКЛАД 60x18м и 3-этажный ОФИС

в стадии строительства на участке 4,35га

КАРКАС металлический

ПАНЕЛИ стеновые утепленные из профнастила под производственное здание размером 36x84м

Тел. (017) 227-82-65
тел./факс 227-10-54

Новые поступления в библиотечные фонды

Спешите прочесть

● Харрис Дж. Мэнвилл. Международные финансовые рынки. Пер. с англ. — М., "Филин", 1996, 296 с., 10.000 экз. (1 ок 70079).

Основное внимание уделено решению практических проблем, а также повседневным вопросам деятельности компаний, имеющих отношение к международным финансам.

● Международные финансовые рынки / Сост. П. Н. Тесля, ред. В. П. Бусыгин. — Новосибирск, "ЭКОР", 1995, 224 с., 5.000 экз. (1 ок 79914).

Книга создана на базе учебников, используемых в западных университетах и школах бизнеса для обучения валютных трейдеров.

● Локшина Э. Х., Часова Т. Д. Социально-экономические проблемы предпринимательства: адаптация женщин, организационное обеспечение.

— СПб., изд-во СПбУЭФ, 1994, 81 с., 300 экз. (1 ок 79219).

В монографии рассмотрены характер и особенности адаптации личности в предпринимательстве.

● Шим Джей К., Мигел Джозел Г. Методы управления стоимостью и анализа затрат. Пер. с англ. — М., "Филин", 1996, 344 с., 10.000 экз. (1 ок 79990).

Автор раскрывает, каким образом анализ затрат обуславливает ход основополагающих деловых операций, начиная от составления бюджета и заканчивая определением показателей прибыли.

● Трофимов М. В. Банковская ссуда и способы обеспечения ее возврата. — М., "Белые альфы", 1996, 80 с., 3.000 экз. (1 ок 79995).

Освещены наиболее важные моменты

взаимоотношений банков и их клиентов при заключении кредитных договоров, их исполнении, при обеспечении возвратности кредитов. Материал построен на основе действующего законодательства Российской Федерации и сложившейся (судебно-арбитражной) практики.

● Сиглюк С. В. Пособие по составлению годового бухгалтерского отчета за 1995 год. — М., ПКФ "Эконт", 1996, 82 с., 1.000 экз. (1 ба 80288).

Пособие подготовлено в соответствии с действующим законодательством Республики Беларусь.

● Комплект нормативных документов по налогообложению и бухгалтерскому учету / Белорусская ассоциация бухгалтеров, Аудиторская палата РБ. Вып. 1. — Мн., 1996, 117 с. (1 ба 80628).

ИЗВИНИТЕ
ЗА ПОДСКАЗКУ

● Таможенный кодекс Российской Федерации с изменениями и дополнениями на 1 февраля 1996 г. — М., "Тенс", 1996, 240 с., 5.000 экз. (1 ок 79015).

● Современный англо-русский и русско-английский словарь / Под ред. Дж. Хинтона (США) и А. Байкова (Россия). — СПб., "Братство", 1996, 574 с., 20.000 экз. (1 ок 79913).

Словарь содержит свыше 35 тысяч слов.

● В скобках указаны шифры книг в каталогах Национальной библиотеки Беларуси.

Технология успеха

Западных инвесторов пугает Всеядность

Анализ показывает, что лишь 1-2% контактов белорусских и зарубежных бизнесменов приносят практические результаты. Почему?

Автору не раз приходилось стоять на пороге больших начинаний, участником которых были белорусские и зарубежные фирмы. Нередко иностранный партнер принимал решение об отступлении на выжидательные позиции при более глубоком знакомстве с белорусской действительностью. Однако в большинстве случаев положение ухудшалось медлительностью белорусских предприятий.

Не секрет, что наши и западные подходы к делу значительно отличаются. Бизнес-культура, деловые традиции на Западе складывались веками, у нас же они только зарождаются. Поэтому отечественным управленцам и бизнесменам необходимо подстраиваться под международные нормы и традиции, а не наоборот.

Наибольшую активность в налаживании международных связей проявляют молодые предприятия смешанной и частной формы собственности. Но соответствующего опыта у них нет совсем. И первые контакты с западными коллегами выглядят так. Удобрения интересуют? Можем поставить! Пиломатериалы? Запросто. Металлы? Нет проблем. Большинство таких переговоров заканчиваются ничем. Западных бизнесменов отпугивает всеядность и многонаправленность местных фирм — за этим просматривается непрофессионализм. Понятно, что в силу весьма объективных причин белорусские фирмы хватаются за все, что может принести прибыль, но не стоит об этом говорить западному партнеру. Лучше показать наличие четкой специализации.

Фирма, желающая обрести партнера в бизнесе, обязана подготовить лаконичную информацию о своей деятельности — лучше всего в виде буклета или брошюры. Если это зарубежный партнер, рекламный материал должен быть как минимум на двух языках — русском и английском. Причем требуется высокопрофессиональный перевод языковых ошибок произведут на западного бизнесмена неблагоприятное впечатление.

Начинать разговор с потенциальным партнером нужно хотя бы с показа фотографий, рисунков и чертежей продукции. Не стоит объяснять на словах или на пальцах. К слову, большинство отечественных бизнесменов грешат многословием. Во время переговоров представителю фирмы необходимо быть кратким, точным, лаконичным. При первом знакомстве разговор лучше ограничить 10-15 минутами.

В ходе переговоров необходимо:

- представить как можно более убедительно сильные стороны своей фирмы;
- кратко обрисовать ее возможности (желательно назвать суммы оборотов, количество сотрудников, результаты деятельности);
- показать копии документов, свидетельствующих, что ваша фирма владеет земельным участком, производственными помещениями, оборудованием. Вопросы собственности очень остро интересуют иностранных партнеров;
- продумать, какие интересы подталкивают потенциального партнера к сотрудничеству с вашей фирмой;

- объяснить, какую выгоду он может получить при осуществлении совместной деятельности (более дешевое сырье, рабочая сила, наличие собственных производственных площадей и т. д.);

- предоставить исчерпывающую информацию по экономическим и законодательным нюансам совместной деятельности в РБ;

- проинформировать партнера о возможных путях репатриации его будущей доли прибыли из Беларуси (этот аспект волнует зарубежных инвесторов не меньше, чем вопрос о собственности);

- продемонстрировать знание рынка в целом и рынка сбыта будущей продукции.

Белорусские бизнесмены стали частыми участниками международных деловых встреч, однако многие приезжают на них неподготовленными, в надежде на авось. Как показывает опыт, без понимания мировой практики бизнеса, знания международных торговых и финансовых обычаев, продуманного подхода к предполагаемому партнерству выйти на международный рынок невозможно.

Алексей ЛЫЦОВ,
директор консалтинговой
компании "Неофорс".

"НЕОФОРС" (консалтинговая компания)

- Подготовка и перевод рекламных материалов на любой иностранный язык
 - Составление бизнес-плана проекта на языке потенциального партнера.
 - Формирование имиджа Вашей компании.
- Тел.: (0172) 102-044, 201-332, 102-124, факс: (0172) 102-043, 102-125.

SUMMARY

Belarusian Market No.36/1996

CURRENT NEWS

Page 1, 2. Pauluk BYKOWSKI. The Supreme Soviet: the answer move. (1). Tatyana KALINOVSKAYA. Parliament did its best. (2).

The Supreme Council of Belarus is fully resolved to struggle for its rights, and for rights of the citizens.

Page 1, 3. Alexander ANDREEV. Additional attacks before the battle royal.

Some events of last weeks suggest that a major reconstruction of authority system is about to take place in Belarus.

Page 1, 6. Alexander VASILEVICH. Bying votes is began.

Executive bodies are determined to win the referendum by all possible means.

Page 2. Vladislav MAXIMOV. Belarus is No.100 country.

Transnational McDonald's Corporation continues promotion to the Belarusian market.

Page 2. Vladislav MAXIMOV. Business recognizes no borders.

Businessmen of Belarus and Russia are to discuss urgent problems.

Page 3. Natalya SHKLYAR. Rates fixed — time to pay. (1). Militia also needs help. (2).

In words, the state supports private business but with deeds, taxes are collected under rather curious regulations.

Page 6. Konstantin SKURATOVICH. Wage as patch.

Governmental regulation of wages aims at preservation of socialist wage system.

Page 20-21. Problem of Belarus-Russia Integration: a view from Moscow.

Extracts are quoted from reports by Belarusian and Russian representatives that held a meeting to discuss the economic integration.

POLITICS

Page 4. Yuri SHEVTSOV. It is also our business...

Iraqi bombardments contribute to independence of Kurdistan, and change alignment of forces in the region.

Page 4. Alexander PATUTIN. Command to support.

Political campaign becomes increasingly vigorous.

PEOPLE AND MONEY

Page 5. Alexander VASILEVICH. Record fixed! Waiting for new ones.

In the currency market, there are actually two independent markets — exchange, and extra-exchange.

Page 5. Natalya SHKLYAR. Instructions do not keep pace with events.

National Bank finished certification of top managers of commercial banks.

SHARE MARKET

Page 11. Vladimir TARASOV. Dividends should be accounted.

Owners of vouchers, even right now, can choose shares that will cost several hundred dollars in future.

Page 11. Natalya SHKLYAR. Seek and you shall find.

Minsk Wholesale Market announced its transformation into public corporation.

COMMODITY MARKET

Page 12. Market and prices.

Review of retail prices on foodstuffs.

Page 12. If one wants to survive...

Situation on the car market dictates reproduction pattern in developed economies.

Page 13. When the more the better.

During numerous exhibitions and presentations, automobile makers roll out their models to be produced in 1997.

Page 13. Lyudmila VOLKOVA. Comfort and reliability cost much.

Experts believe that modern vehicles become increasingly expensive and luxurious.

PRIVATIZATION

Page 14. Tatyana MANENOK. Auctioneer's hammer to be heard more often.

Small-scale privatization in Belarus gets a new spur.

Page 4. Tatyana MANENOK. SIF's are prevented from drowning.

List of joint-stock companies is cited that will participate in voucher auction.

LEGISLATION

Page 18. Irina SIDORCHUK. Presidency: Belarusian version.

Main features of presidential system in Belarus.

Page 18. Vladislav MAXIMOV. Looking for 'marine' arbitrators.

New structure is arranged within International Court of Arbitration — Marine Arbitration Committee.

EDUCATION

Page 19. Konstantin SKURATOVICH. When personnel is nothing.

Many public opinion polls among students indicate notable trends of external and internal migration.

Page 19. Stanislav GUBAR. European teachers complain.

Representatives of Belarusian Ministry of Education and Science took part in a conference of school trade-unions of Central and Eastern Europe.

TOURISM REVIEW

Page 22. Anatoly DROZDOV. Lots of entertainment around the Lake Naroch.

Attempts are made to develop modern recreation facilities in the most popular Belarusian resort.

Page 22. Maxim TABOROV. Stars promise. But issue no warranty.

When choosing a hotel at sea-side, check the distance from the beach.

THIS PAGE

New titles in libraries.

Hurry to read useful business publications.

Alexei LYSTOV. Western investors are confused.

Analysis suggests that only 1-2% of business contacts between Belarusians and foreigners yield some practical results.

Editorial: (0172) 22-80-00
Advertising: (0172) 22-76-44

The Editors will readily furnish complete translation of any material in this publication, and topical digests or analytic surveys can be written to special orders.

Торопитесь!

Заканчивается
подписка на "БР"
на IV квартал 1996 г.

Подписку
на "Белорусский рынок"
можно оформить
в любом отделении связи.

Наш подписной индекс —
63123

Цена на квартал —
48 тыс. руб.

Внимание!

Подписаться
на "Белорусский рынок"
с текущего номера
вы можете
либо в редакции:
тел. 222-76-44,
либо в службе
подписки БДР:
тел. 229-22-10.

Ф. СП-1

АБОНЕМЕНТ на газету **63123**

(индекс издания)

**"Белорусский
рынок"**

на 1996 год по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----	----	----

Куда

(почтовый индекс)

(адрес)

Кому

(фамилия, инициалы)



ДОСТАВочная КАРТОЧКА

на газету **63123**

(индекс издания)

"Белорусский рынок"

Стоимость	подписки	руб.	Количество комплектов
	пере- адресовки	руб.	

на 1996 год по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----	----	----

Куда

(почтовый индекс)

(адрес)

Кому

(фамилия, инициалы)